AdvertentieX.nl

Proposal Manager

FOTO WORDT VERWERKT

Locatie **Overijssel, Hengelo**
https://www.advertentiex.nl/x-1077132-z

Thales sucht einen
In fast changing markets, customers worldwide rely on Thales. Thales is a business where brilliant people from all over the world come together to share ideas and inspire each other. In aerospace, transportation, defence, security and space, our architects design innovative solutions that make our tomorrow's possible.

Das Team der Bid Manager von Thales Naval ist Teil des Clusters Standard Solution Management und verantwortlich für die Verwaltung von durchschnittlich 250 komplexen Ausschreibungen pro Jahr.

Job Description

Der Proposal Manager ist verantwortlich für die Planung, Organisation und Überwachung der Angebotsentwicklung. Das Angebot spiegelt die Anforderungen des Kunden wider, definiert deutlich den Arbeits- und Leistungsumfang für den Kunden und das interne Bearbeitungsteam. Die Offerte wird so rechtzeitig erstellt, dass sie den internen Bewertungs- und den Kundenanforderungen entspricht.

Als Proposal Manager haben Sie die Verantwortung, die Bid Teams in ihrem Erfolg zu unterstützen, mittels:

- Unterstützung einer aktiven Rolle im Bid Team, mit dem Kundenziel, erfolgreich zu unterbieten, Prozessschritten die Entwicklung des Angebotes, unterstützen Value Propositions, sowie positive Unterscheidungsmerkmale gegenüber der Konkurrenz
- Leitung des Angebotsprozesses nach den bewährten Methoden von Shipley und einem aktiven Beitrag beim Schreiben von Angeboten.
- Erstellung der Angebotsstruktur und Sicherstellung des Angebotszeitplans, Planung, Organisation und Überwachung der Angebotsentwicklung einschließlich der internen und externen Thales-Lieferanten.
- Sicherstellen, dass das Angebot mit der Ausgangsbasis übereinstimmt, den Kundenanforderungen entspricht, gleichfalls auch sicherstellen dass das Angebot durch die entscheidenden Beteiligten geprüft und genehmigt wird.

https://www.advertentiex.nl/x-1077132-z Proposal Manager

Einleitung oder auch direkte Teilnahme an Prozessverbesserungsplänen für das Angebotsmanagement, z.B. durch:

Pflege und Weiterentwicklung von Standardtexten, Dokumenten, Präsentationen und Werbematerial, die als Grundlage für die Angebotsentwicklung dienen,
Pflege und Verbesserung von Werkzeugen (Tools), die für die Angebotsentwicklung eingesetzt werden.
Entwicklung neuer Ideen für zukünftige Angebote

Job Requirements

Sie haben nachweisliche Erfahrung in der Arbeit in einem internationalen Umfeld und eine Affinität zu Hightech-Produkten. Als Proposal Manager:

verfügen Sie über einschlägige Erfahrung im Bid & Proposal Management von Angeboten;
haben Sie die Fähigkeit, komplexe Situationen zu überblicken und Multi-Task-Umgebungen zu verwalten;
sind Sie ein Teamplayer mit starkem Engagement zum Erreichen gemeinsamer Teamziele;
sind Sie eine begeisterte und beharrliche Persönlichkeit mit guten Kommunikationsfähigkeiten;
sind Sie stark in der Motivation und Strukturierung von Beteiligten auf allen Ebenen;
besitzen Sie eine 'Can-do'-Mentalität: flexibel und aufgeschlossen;
verfügen Sie über nachgewiesene Erfahrung im Umgang mit IT-Mitteln, MS Word, Excel, PowerPoint und Angebotswerkzeugen und -Methoden.
sprechen Sie fließend Deutsch und Englisch. Die Kenntnis der niederländischen Sprache wäre von Vorteil
Eine APMP-Zertifizierung ist ein Pluspunkt.

Salary and Benefits

eine interessante Aufgabe in einem professionellen Team und in einem internationalen Hightech-Umfeld;
den notwendigen Raum und Interesse an persönlicher Entwicklung und Eigeninitiative;
die Möglichkeit, innerhalb des Unternehmens zu wachsen, z.B. auf Management-, kommerzieller- oder

internationaler Ebene;
ein offenes und flexibles Arbeitsumfeld, in dem eine gute „Work-Life-Balance“ als wichtig erachtet wird;
ein angenehmer Arbeitsplatz im 'besten Gebäude der Niederlande' (Public's Choice Award, 2015) mit eigener Starbucks-Niederlassung;
hervorragende Arbeitsbedingungen, unter anderem mit 40 Urlaubstagen pro.