

Accountmanager Noord-West



Adresa: **Noord-Holland, Amsterdam**
<http://www.advertentiax.nl/x-1127513-z>

Wil als proactieve accountmanager een bijdrage leveren aan onze dienstverlening, organisatie en mensen? Lees dan snel verder!

Bedrijfsomschrijving

Wil jij ook mensen blij maken?

Facilicom Group is een familiebedrijf. Echt Nederlands van oorsprong en met een omvang waar je 'u' tegen zegt. Maar zeg vooral jij, dan doen wij dat ook. In Nederland zijn we bekend van merken als Albron, Trigion, Incluzio en Gom. Samen werken aan een inspirerende leefomgeving voor iedereen. Dat is onze missie, dáár doen we het voor. En we zijn nog lang niet klaar.

Onze merken

De bedrijven die samen Facilicom Group vormen zijn stuk voor stuk toonaangevende spelers in hun branche. Vanuit vijf divisies – Albron, Gom, Trigion, Facilicom Solutions en Incluzio – werken we aan facilitaire dienstverlening en zorg en welzijn waarbij customer excellence centraal staat. Oplossingen voor de vraagstukken waar opdrachtgevers mee te maken krijgen, die zoeken we samen. En reken maar dat we ze vinden.



Onze mensen

Onze mensen zijn te gast in het ons samenwerk of je voor ons onze bestaande met; je mag de Facilicom Group versterken, wij maken graag deel uit van onze organisatie. Het is niet alleen mensen die ons helpen met de dingen die we doen. De mensen die verantwoordelijk zijn voor altijd mensgericht. Logisch dus dat we daar een streep onder zetten met de kernbelofte van ons merk: happy people make happy people.

Onze markten

Sectoren waarin we ondernemen zijn schoonmaak, geïntegreerde facilitaire diensten, beveiliging, food&catering en zorg en welzijn. Als mederbedrijf vormen we de verbindende en stuwende factor om

<p>http://www.advertentiax.nl/x-1127513-z</p> <p>Accountmanager Noord-West</p>	<p>http://www.advertentiax.nl/x-1127513-z</p> <p>Accountmanager Noord-West</p>	<p>http://www.advertentiax.nl/x-1127513-z</p> <p>Accountmanager Noord-West</p>	<p>http://www.advertentiax.nl/x-1127513-z</p> <p>Accountmanager Noord-West</p>	<p>http://www.advertentiax.nl/x-1127513-z</p> <p>Accountmanager Noord-West</p>	<p>http://www.advertentiax.nl/x-1127513-z</p> <p>Accountmanager Noord-West</p>	<p>http://www.advertentiax.nl/x-1127513-z</p> <p>Accountmanager Noord-West</p>	<p>http://www.advertentiax.nl/x-1127513-z</p> <p>Accountmanager Noord-West</p>	<p>http://www.advertentiax.nl/x-1127513-z</p> <p>Accountmanager Noord-West</p>	<p>http://www.advertentiax.nl/x-1127513-z</p> <p>Accountmanager Noord-West</p>

een inspirerende omgeving in alle facetten waar te maken. Facilicom Group is behalve in Nederland actief in België, het Verenigd Koninkrijk en Ierland. Ons hoofdkantoor staat in Schiedam, vlakbij Europoort.

Samen werken aan een inspirerende leefomgeving voor iedereen. Dat is de missie van Facilicom Group. Het doel is wat telt: in een veilige, gezonde en inspirerende omgeving voelen mensen zich het prettigst.

Trigion is een van de vier divisies van het familiebedrijf Facilicom Group. Echt Nederlands van oorsprong en met een omvang waar je 'u' tegen zegt. Maar zeg vooral jij, dan doen wij dat ook. Naast dat Trigion bij ons familiebedrijf hoort, is Facilicom Group in Nederland ook bekend van merken als GOM, Facilicom Solutions en Incluzio. Met meer dan 26.000 medewerkers is een uitdaging ons niet snel te groot.

Bij Trigion kijken we met andere ogen naar veiligheid. Dit gaat verder dan standaard beveiligingsproducten en diensten. Trigion creëert veiligheid; hiermee leveren wij een belangrijke bijdrage aan onbezorgd leven. Zodat mensen zich kunnen focussen op wat voor hen belangrijk is. Zo bouwen we aan een aangename en inspirerende leefomgeving voor iedereen. Dat is onze missie, dáár doen we het voor. En we zijn nog lang niet klaar. We gaan op een gelijkwaardige manier met elkaar om en denken altijd met jou mee. Onze slogan? Happy people make happy people.

Functieomschrijving

Trigion is onderdeel van Facilicom Group, de grootste facilitaire dienstverlener van Nederland. Bij Trigion kijken we met andere ogen naar veiligheid. Dit gaat verder dan alleen het implementeren van standaard beveiligingsproducten en -diensten. Wij leveren een belangrijke bijdrage aan het onbezorgd kunnen leven. Binnen de gespecialiseerde onderdelen zijn creativiteit, ondernemerschap en expertise gewaardeerde principes. In een sterk veranderende omgeving, waarin innovatie, nieuwe ontwikkelingen en het combineren van fysieke dienstverlening met technologie en data intelligence steeds meer voorkomt, creëert Trigion met 5.500 medewerkers integrale veiligheidsoplossingen. Je kunt dus rekenen op een dynamische werkomgeving waar jij als Accountmanager in de regio Noord-West het verschil kunt maken!

Als accountmanager ben je commercieel eindverantwoordelijk voor de regio Noord-West, waar de focus ligt op klantbehoud en uitbreiding van nieuwe klanten. Je zorgt er enerzijds voor dat loyale klanten van Trigion langer klant blijven en bent er voor verantwoordelijk dat nieuwe klanten Trigion op het netvlies krijgt. Je bent onderdeel van het regio management team en stuurt zo mede op de koers van regio Noordwest-Nederland (van groot Amsterdam tot Den Helder).

In deze rol laat jij de mogelijkheden van onze dienstverlening tot leven komen. Je bent verantwoordelijk voor het behalen van een vastgestelde omzettafget door acquisitie én relatiebeheer. New Business, crossselling, aanbestedingstrajecten, consultatieve selling, het zijn allemaal begrippen waar jouw hart

sneller van gaat kloppen. Als gedreven accountmanager kun je jouw commerciële talent inzetten voor het creëren van dé gunfactor. Met creativiteit, zelfstandigheid en een flinke dosis energie breng jij onze dienstverlening op de juiste manier binnen jouw netwerk en regio in beeld. In het verkrijgen van leads word je ondersteund door onze marketing automation tool; jij zorgt ervoor dat deze leads worden omgezet in klanten. In deze dynamische salesfunctie maak je onderdeel uit van het regioteam en ben je ook onderdeel van het landelijke sales team. Een mooie uitdaging waarin je, zodra je je verantwoordelijkheid pakt, veel flexibiliteit en vrijheid zult ervaren! Dit alles in de dynamische omgeving die Trigion te bieden heeft, in de veeleisende concurrerende omgeving van de Randstad en met de stevige backbone van het commerciële team en de tenderdesk.

Functie-eisen

Voor deze positie zoeken we iemand die voorop de strijd gaat! Jij wilt graag een bijdrage leveren aan onze dienstverlening, onze organisatie en onze mensen. Je bent een stevige persoonlijkheid en zorgt ervoor dat je met je enthousiasme samenwerkingen tot stand brengt – zowel intern als extern. Je krijgt energie van het werken met mensen maar bent ook resultaatgericht oftewel hard op de inhoud en zacht op de relatie. Je hebt al een relevant sales-trackrecord (minimaal 3 jaar werkervaring), bent een commercieel georiënteerde accountmanager, kennis van werken in een marge business is een pre. De volgende zaken vinden wij ook belangrijk:

afgeronde opleiding op HBO niveau;ervaring als accountmanager binnen een adhoc-dienstverlening is een must, kennis en ervaring binnen de beveiliging een pre;je bent bedreven in "consultative selling" en kunt zowel klanten binden en uitbouwen, als nieuwe klanten werven;je combineert uitstekend conceptueel vermogen met een hands-on mentaliteit;je neemt eigenaarschap en verantwoordelijkheid;woonachtig in deze regio (Noordwest-Nederland) is een pre.
Ben jij de energieke en gedreven accountmanager die wij zoeken? Reageer dan via de sollicitatieknop!

Arbeidsvoorwaarden

Je kunt rekenen op een dynamische en professionele werkomgeving bij Nederlands meest complete veiligheidsbedrijf. Je komt terecht in een organisatie en enthousiast team dat volop in beweging is en waar jij een belangrijke bijdrage levert aan de verdere ontwikkeling van integrale veiligheid en de continuïteit van de dienstverlening.

Naast een interessante en veelzijdige functie, bieden wij een salaris tussen de € 3.500,- en € 4.500 bruto o.b.v. een fulltime dienstverband, een aantrekkelijke tantiëmereregeling, een lease auto en mogelijkheden voor persoonlijke ontwikkeling en opleidingsprogramma's.

Sollicitatieprocedure

Ben je door het lezen van bovenstaande vacature enthousiast geworden? Klik dan op onderstaande sollicitatie-button en stuur je.