

Accountmanager Buitendienst Reclame - Pionieren vrijheid



Locatie **Noord-Holland, Amsterdam**
<https://www.advertentiex.nl/x-941169-z>

Zit het sluiten van deals in jouw bloed, ben jij toe aan een nieuwe Sales Buitendienst functie en vastbesloten je verder te ontwikkelen tot een succesvol Accountmanager? Wanneer je graag jouw eigen klantportefeuille opbouwt en jij vrijheid in een functie belangrijk vindt, lees snel verder!

Bedrijfsomschrijving

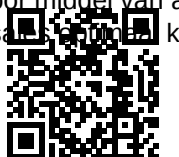
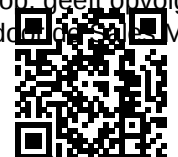
Onze opdrachtgever is een bekende speler in de reclame branche. Klantgerichtheid staat er als vanzelfsprekend centraal. Er heerst een informele sfeer en uitstraling. Andere woorden die de werksfeer het best omschrijven zijn: no nonsens, mooie balans hard werken en lol, teamspirit en gezelligheid. Eerlijkheid heeft de organisatie hoog in het vaandel staan.

Functieomschrijving

Wil je in alle vrijheid de rol van Accountmanager kunnen uitoefenen, maar wel omgegeven zijn door een team van ervaren sales professionals van wie je veel kunt leren en waarmee je kunt sparren? Lees dan verder!

Onder de vleugels van deze bekende speler in de reclame branche, ga jij jouw klantenportefeuille verder uitbouwen en onderhouden, je rapporteert direct aan de Sales Manager. Je richt je op bedrijven, actief in verschillende branches binnen het MKB-segment. Jij krijgt verschillende regio's toegewezen, brengt de markt in kaart en gaat aan de slag! Je bezoekt verschillende accounts / prospects en treedt op als volwassen gesprekspartner - Marketing adviseur. Als Accountmanager buitendienst heb je de focus op new business (60%) en daarnaast onderhoud je de bestaande accounts (40%).

De door jou binnengehaalde accounts blijven in jouw portefeuille. Naast focus op het behalen van de individuele target, werk je samen met collega's Accountmanager om ook de groep targets te behalen. Je stelt (op maat) offertes op, geeft opvolging aan de verkoop door middel van aftersales werkzaamheden en zorgt voor goed cliëntcontact. Je wordt bijstaan 'on the ground' door de Sales Manager en de Salesline in sales trainingen, kan bij vragen werken.



Commerciële drive en ondernemersmentaliteit zijn het allerbelangrijkste! Je bent een echte bouw- en energie! Je werkt graag als Accountmanager
 uitend en neemt je verantwoordelijkheid. De stappen en de stappen op messen af, gaat graag nieuwe contacten aan, heb je nog factoren in je kom
 a. Je bent communicatief zeer vaardig en een gedegen gesprekspartner voor klanten. Je doet graag wat stapje extra. De dynamische reclamebranche spreekt jou aan
 n je voelt je thuis in een jong, gedreven en commercieel team! Aangezien in eerste instantie heel Nederland op afzetmarkt is, ben je veel onderweg. Je hebt een
 HBO werk- en denkniveau en tenminste 2 jaar ervaring in een sales rol (bij voorkeur in de media). Persoonlijkheid en salesdrive zijn key factors!

Arbeidsvoorwaarden

Reclame - Pionieren vrijhe....

<https://www.advertentia.nl/x-9411>

Accommodatie Butendiensten
Rechtelijke Pioneer vrijheid

<https://www.advententix.nl/x-9411>

Accountmanager Buitendienst
Reclame - Pionieren vrije.....

<https://www.advertentiax.nl/x-9411>

Reclame - Pionieren vrije.....

<https://www.advertentix.nl/x-9411>

Reclame - Pionieren vrije.....

<https://www.advertentix.nl/x-9411>

Rechtspraak - Pionieren vrijhe...

<https://www.advertentix.nl/x-9411>

Accountmanager Buttendienst
Reclame - Pionieren vrije....

<https://www.advertentiax.nl/x-9411>

Accountholder Butendienst
Pionieren vrije....

<https://www.advertentiax.nl/x-9411>

Reclams - Pionieren vrijhe.....

<https://www.advertentiax.nl/x-9411>

Accountmanager Buitendienst
Reclame - Pionieren vrije...

Geen dag is hetzelfde! Je hebt een zeer afwisselende vaste functie, waarbij je met je leaseauto verschillende bezoeken per dag brengt aan prospects en vaste klanten. Eerlijkheid, directheid en openheid heeft de organisatie hoog in het vaandel staan. Iedereen kan echt zichzelf zijn! De organisatie biedt een passend vast salaris van circa

€ 2.600,- tot € 3.000,- bruto per maand, afhankelijk van ervaring en opleiding. Daarnaast zijn er goede secundaire arbeidsvoorwaarden, waaronder een laptop, mobiele telefoon en een mooie bonusregeling bij het behalen van jouw doelstellingen. Je werkt samen met leuke, gedreven collega's in een nuchtere werkomgeving, waar naast hard werken ook 'gezelligheid' belangrijk.