

Accountmanager



Locatie **Noord-Brabant, Valkenswaard**
<https://www.advertentiax.nl/x-988786-z>

Bedrijfsomschrijving

Waar ga je werken?

Jouw nieuwe werkgever is een energieleverancier voor de zakelijke markt in Nederland, België en Duitsland. Het is een echt familiebedrijf en dat merk je! Er wordt echt gekeken naar de persoon en je bent hier absoluut geen nummertje. Er zal de eerste maanden veel begeleiding zijn en je wordt niet in het diepe gegooid. Een zeer prettig, transparant bedrijf met korte lijntjes. Zij willen niet de grootste zijn maar wel de beste!

Functieomschrijving

Ben jij commercieel gedreven, klaar voor de eerste of tweede stap in je carrière als accountmanager en weet jij je prospects klant te maken? Lees dan nu snel verder, want voor de regio Utrecht ben ik op zoek naar een:

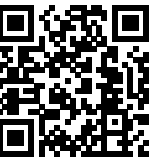
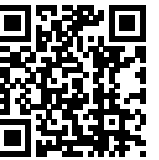
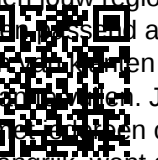
Accountmanager

Als accountmanager heb je de verantwoordelijkheid om nieuwe klanten te binden en klant te houden. Nadat je je prospect klant hebt gemaakt, ben je ook nog steeds verantwoordelijk voor het relatiebeheer.

Zo werken jullie samen een mooie, langdurige relatie. Binnen jouw regio ben je veel onderweg van klant naar klant. Je gaat op zoek naar nieuwe klanten, om advies te geven en om de beste energieleverancier te vinden. Je bezoekt bedrijven en benut je netwerk om de beste klanten te vinden. Je hebt een groot potentieel aan klanten die je moet overtuigen. Jij bent de link tussen de klant en de organisatie en moet de sociale vaardigheden hebben om overtuigend te zijn. Je kan de organisatie overtuigen om te werken op een manier die voor iedereen werkt. Dat is ook erg belangrijk, want de ene dag zit je bij de directeur aan tafel en de volgende dag bij een assistent manager. Verder staat "afspraken is afspraak" erg hoog bij ons in het vaandel en ga je altijd voor kwaliteit in plaats van kwantiteit. Je staat te popelen om te beginnen en om samen met jouw sales collega's aan de slag te gaan in de regio Utrecht.

Wat zijn je voornaamste taken:

Adecco

 https://www.advertentiax.nl/x-988786-z Accountmanager	 https://www.advertentiax.nl/x-988786-z Accountmanager	 https://www.advertentiax.nl/x-988786-z Accountmanager	 https://www.advertentiax.nl/x-988786-z Accountmanager	 https://www.advertentiax.nl/x-988786-z Accountmanager	 https://www.advertentiax.nl/x-988786-z Accountmanager	 https://www.advertentiax.nl/x-988786-z Accountmanager	 https://www.advertentiax.nl/x-988786-z Accountmanager	 https://www.advertentiax.nl/x-988786-z Accountmanager	 https://www.advertentiax.nl/x-988786-z Accountmanager
--	---	---	---	--	---	---	---	---	---

-
- Presenteren van energie-inkoopstrategien op locatie bij klanten en prospects.
 - Begeleiden van nieuwe klanten bij het succesvol afronden van contracten
 - Juist afhandelen van de administratie, met behulp van de afdeling Sales Support.
 - Onderhouden van relaties en het uitbouwen van nieuwe relaties
 - Plegen van acquisitie, dit kunnen warme en/of koude leads zijn
 - In kaart brengen van de behoeftes van jouw klanten en deze voorzien van een passend advies
 - Volgen van marktontwikkelingen omtrent energie en analyseren wat van toepassing is op jouw klanten.
 - Rapporteren aan de Sales Manager Nederland en actief deelnemen aan verkoopvergaderingen m.b.t. de verkoopresultaten.

Wat kan je van je nieuwe werkgever verwachten?

- Een marktconform salaris passend op jouw leeftijd en ervaring;
- Bonusregeling tot 20.000 extra op jaarbasis;
- Een inspirerende werkomgeving;
- Een bedrijf met ambitie, ze groeien en groeien en zijn nog niet van plan te stoppen
- Doorgroeimogelijkheden;
- Uitstekende secundaire arbeidsvoorwaarden waaronder een auto van de zaak, telefoon en laptop
- 25 vakantie dagen en de optie om er 5 bij te kopen
- Een 40-urige werkweek

Herken jij jezelf in de bovenstaande tekst en punten? Bel dan Michiel op 06-52367152 of stuur een mail naar michiel.de.ridder@adecco.nl.

Waar ga je werken?

Jouw nieuwe werkgever is een energieleverancier voor de zakelijke markt in Nederland, België en Duitsland. Het is een echt familiebedrijf en dat merk je! Er wordt echt gekeken naar de persoon en je bent hier absoluut geen nummertje. Er zal de eerste maanden veel begeleiding zijn en je wordt niet in het diepe gegooid. Een zeer prettig, transparant bedrijf met korte lijntjes. Zij willen niet de grootste zijn maar wel de beste!

Wat breng jij mee?

- Je bent in het bezit van een HBO-diploma, het liefst in een commerciële richting
- Je staat nog aan het begin van je carrière, dit is je eerste of tweede baan als accountmanager
- Je bent commercieel gedreven, sociaal en communicatief vaardig
- Je bent enthousiast en weet dit over te brengen op jouw collega's en klanten
- Je bent zelfstandig maar kan ook goed in een team overweg

Arbeidsvoorwaarden

Min Salary : 2500 || Max Salary :