

Inside Sales Desk - Event Hotels



Locatie **Noord-Holland, Amsterdam**
<https://www.advertentiax.nl/x-1007509-z>



Event Hotel Group
 Werken bij Event Hotels, is niet alleen werken aan je carrière maar ook aan een fijne tijd voor onze hotelgasten. Onze organisatie groeit snel, omvat mooie grote en internationale merken en staat bekend om haar uitstekende arbeidsvoorwaarden. Juist door die combinatie profiteer je bij ons van ongekennde opleidings- en doorgroeikansen. Vertrouwen en aandacht lopen als een rode draad door alles wat we doen. Voor onze medewerkers, voor onze gasten en voor ons hotel. Onze motto is dan ook "We create Human Happiness".

Event Hotels exploiteert in totaal meer dan tachtig hotels in Nederland, Duitsland en Italië. Doordat veel hotels in bekende toeristische steden liggen zijn de hotels naast de zakelijke markt en de congresmarkt, ook uitermate geschikt voor een vakantie of een weekendje weg. Dat doen we met een selectie van bekende internationale hotelmerken, zoals Mercure, Ibis, Novotel, Crowne Plaza, Holiday Inn en Bilderberg.

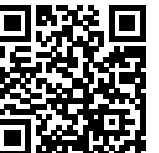
In Nederland hebben we op dit moment 25 hotels onderverdeeld in binnen 3 separate Franchise formules; IHG, Bilderberg en Accor.

De 11 hotels binnen de Accor franchise formule bestaan uit; Mercure Groningen Martiniplaza, Mercure Amsterdam-West, Mercure Hotel Zwolle, Mercure Nijmegen Centre, Ibis Utrecht, Ibis Rotterdam Vlaardingen en Ibis Den Haag Scheveningen. Novotel Rotterdam Schiedam, Novotel Breda, Novotel Eindhoven en Novotel Maastricht, twee IHG branded hotels zijn de Crowne Plaza Amsterdam-Schiphol

en Holiday Inn Amsterdam, 12 Bilderberg hotels en tot slot 10 boutique hotels in Wenen, Praag, Londen, Parijs, Milaan, Moskou, Napels, Madrid, Amsterdam.

Voor meer informatie: www.eventhotels.com

Functiebeschrijving
 Vacature Inside Sales Desk Coördinator (Amsterdam)
 EVENT Hotels Nederland is het platform waar vanuit diverse hotelportefeuilles worden gemanaged. Op dit moment zijn dit 25 hotels (waarvan 12 Bilderberg hotels in Nederland verdeeld over 3, 4 en 5 sterren over 6 verschillende hotelmerken. Jij maakt onderdeel uit van het sales team binnen dit platform. De inside sales desk is key binnen de sales organisatie.

 https://www.advertentiax.nl/x-1007509-z Inside Sales Desk - Event Hotels	 https://www.advertentiax.nl/x-1007509-z Inside Sales Desk - Event Hotels	 https://www.advertentiax.nl/x-1007509-z Inside Sales Desk - Event Hotels	 https://www.advertentiax.nl/x-1007509-z Inside Sales Desk - Event Hotels	 https://www.advertentiax.nl/x-1007509-z Inside Sales Desk - Event Hotels	 https://www.advertentiax.nl/x-1007509-z Inside Sales Desk - Event Hotels	 https://www.advertentiax.nl/x-1007509-z Inside Sales Desk - Event Hotels	 https://www.advertentiax.nl/x-1007509-z Inside Sales Desk - Event Hotels	 https://www.advertentiax.nl/x-1007509-z Inside Sales Desk - Event Hotels	 https://www.advertentiax.nl/x-1007509-z Inside Sales Desk - Event Hotels
---	--	--	--	---	--	--	--	--	--

De Baan

De impact van directe sales binnen de hospitality is aan het veranderen. Klanten vinden relevante informatie over onze hotels voornamelijk online en kunnen zo eenvoudig op facts & figures verschillende aanbieders met elkaar vergelijken. Het is de uitdaging om te inspireren tijdens de zoektocht van de klant en om de klant echt te helpen een meeting of event met impact te organiseren.

Jij bent het centrale aanspreekpunt voor onze klanten als het gaat om nieuwe aanvragen. Door het stellen van de juiste vragen over de wensen en doelen van de klant, het vertalen hiervan in een perfecte presentatie of offerte en persoonlijke telefonische opvolging ben je zelf verantwoordelijk voor het scoren van deals. Daarnaast ondersteun je de diverse salesteam en banquet salesafdelingen vanuit de hotels.

Functie-eisen

Hoe ziet jouw dag eruit?

Plannen, creatieve concepten bedenken, offrenen, opvolgen en het vervolgens overdragen van de bijeenkomst naar het betreffende hotel, dat doe jij.

En wanneer onze relatie een bijeenkomst bij ons wil organiseren staat er bij ons 1 grote vraag centraal: Waarom?

Waarom wordt deze bijeenkomst georganiseerd? Wat is het doel?

Het antwoord krijgen op deze vraag, dat is je motivatie wanneer je werkzaam bent op onze Inside Sales Desk.

En dat niet alleen. Jij weet als geen ander de doelen van je klant te vertalen naar onze veelzijdige locaties.

De Inside Sales Desk is een dynamische afdeling die volop in ontwikkeling is. En jij ook!

Ben jij onze nieuwe initiatiefrijke, enthousiaste en commerciële collega?

Wat vragen wij van jou?

Een MBO of HBO opleiding met een focus op commercie en hospitality

Een klantgerichte, dienstverlenende en pro- actieve houding;

Ervaring als binnendienst sales medewerker in een dienstverlenende organisatie of banquet sales medewerker in een hotel of hotels met substantiële conferentie mogelijkheden;

Ervaring in het voeren van commerciële (acquirerende) telefoongesprekken. Inventariseren van klantbehoeften, deze vertalen in aansprekende offertes / voorstellen en onderhandelen van aanvragen tot definitieve reserveringen;

Ervaring met de inzet van social media in acquisitie en relatiebeheer;

Uitstekende beheersing van het Nederlands en Engels, Duits is een pré.

Ben je na het lezen van deze vacature enthousiast geworden? Solliciteer!