

Sales- en Marketingmanager



Locatie **Overijssel, Steenwijk**
<https://www.advertentiax.nl/x-1063263-z>

'circulaire innovaties in palletsector' – Noord-Europa – pionier

Bedrijfsomschrijving

IJsbeer Energie is een onderdeel van de Noorse energiegroep Kvitebjørn Energi A.S. (Kvitebjørn, oud-Noors voor ijsbeer). Een bedrijf dat reeds sinds 1986 (stads)warmtecentrales in de stad Tromsø, in het noorden van Noorwegen, in bedrijf heeft. Inmiddels heeft Kvitebjørn meerdere energiecentrales in bezit, zowel in Noorwegen als in Nederland. Kvitebjørn heeft zich voorgenomen zijn expertise met groene energie verder uit te dragen dan alleen in Noorwegen zodat met elk nieuw duurzaam energie of ander industrieel project opnieuw verschil gemaakt kan worden met bestaande fossiele energieproductie. De energiecentrale in Steenwijk is een groene energie producerende centrale die perfect in deze strategie past.

Daarnaast gaat IJsbeer Energie het komende jaar palletblokken van gerecycled hout produceren onder het label IceBlock. Een alternatief voor palletblokken van massief, vers hout en duurzaam hergebruik van afvalhout. Het product heeft een hoge gegarandeerde kwaliteit en een gunstige prijs.

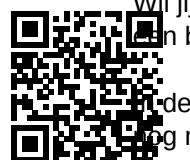
Bij IJsbeer Energie werken nu een kleine groep zeer gedreven, ondernemende en zelfstandige medewerkers. Er is een grote groeiambitie en veel ruimte in de markt. De komende 2 jaar wordt een groei verwacht naar 30 medewerkers die gedeeltelijk in ploegendiensten zullen werken. IJsbeer Energie is een samenwerkingsgerichte organisatie; elkaar helpen, de ander wat gunnen, geen eilandjescultuur, 'geven en dan pas nemen' en teamwerk zijn belangrijke aspecten waar veel waarde aan wordt gehecht.

Functieomschrijving

Wil jij de uitdaging aangaan een nieuwe salesafdeling op te zetten én met een circulair product de markt op te gaan? Ben jij er aan toe om met jouw kennis en ervaring een belangrijke rol te spelen in de ontwikkeling van een jonge organisatie?

In deze, voor jou ook, nieuwe rol zal de marketing afdeling de markt voor het circulair houten, gerecycled palletblok nog veel meer openen. Het doel van de marketing afdeling is om het marktaandeel van IceBlock te vergroten. Je zal hiervoor onderzoek naar salesplannen en samenwerkingen met andere bedrijven doen. Daarnaast zal je deze vervolgens om in concrete acties waarmee je gestructureerd het marktaandeel van IceBlock vergroot. Ook maak je marketingplannen voor online en offline campagnes, activiteiten op social media en de website. Jouw werkgebied is Noord-Europa, dus je bent regelmatig een aantal dagen achter de roer op pad waar je (potentiele) klanten bezoekt.

IceBlocks een lab van IJsbeer Energie, een jonge en financieel gezonde organisatie en een gestructureerde salesafdeling moet nog helemaal opgezet worden. Daar besteedt ook een aanzienlijk deel van jouw tijd aan. Gedurende de eerste periode houd je je bezig met het inrichten van processen en het opzetten van een offerte configurator. Je zorgt dat alles goed geautomatiseerd is gericht. Ook maak je eerst zelf calculaties en offertes; naarmate de organisatie groeit neem je medewerkers



<https://www.advertentiax.nl/x-1063263-z>



<https://www.advertentiax.nl/x-1063263-z>



<https://www.advertentiax.nl/x-1063263-z>



<https://www.advertentiax.nl/x-1063263-z>



<https://www.advertentiax.nl/x-1063263-z>



<https://www.advertentiax.nl/x-1063263-z>



<https://www.advertentiax.nl/x-1063263-z>



<https://www.advertentiax.nl/x-1063263-z>



<https://www.advertentiax.nl/x-1063263-z>



<https://www.advertentiax.nl/x-1063263-z>

Sales- en Marketingmanager

aan voor de backoffice. Andere accountmanagers zullen het team op termijn gaan versterken. Marketingactiviteiten besteed je in eerste instantie uit, tot het moment dat het rendabel is ook daarvoor een collega aan te nemen.

Je bent regelmatig te vinden op beurzen of op bijeenkomsten van brancheorganisaties en netwerkbijeenkomsten. Als geen ander weet jij contacten te leggen met de juiste personen en breng je de voordelen van werken met de palletblokken van IceBlock onder de aandacht. Je investeert in langdurige relaties. Bij klanten inventariseer je grondig wat de wens is. Je vraagt door, herkent de vraag achter de vraag en weet op basis daarvan het juiste aanbod te doen. Wanneer de deal rond is, zorg je dat de zakelijke en logistieke afhandeling soepel verloopt.

Tegelijkertijd manage de salesafdeling en de processen. Door goed ingerichte processen, een sterk team en jouw pioniersvaardigheden weet jij het maximale uit de markt te halen. Je bent onderdeel van het MT.

Standplaats: Steenwijk

Functie-eisen

Je hebt een Hbo opleiding afgerond en werkervaring in een internationale salesrol. Affiniteit met duurzaamheid is een pre. Je spreekt goed Engels, Frans en Duits is een pre. Je bent ertoe bereid regelmatig een aantal dagen op reis te zijn.

Persoonskenmerken

De uitdaging de markt te veroveren met de palletblokken van IceBlock én een goedlopende salesafdeling op te zetten spreekt jou enorm aan. Je bent een netwerker en relatiebeheerder in hart en nieren die goed inspeelt op de behoeften van de klant en gaat voor resultaat. Je weet bij wie je de juiste informatie vandaan haalt en kunt de vertaalslag maken naar de klant. Je bent in staat met een grote diversiteit aan menstypen te communiceren; je beschikt over de nodige dosis empathie. Vanzelfsprekend heb je een sterke commerciële en dienstverlenende drive, de wil om te scoren, een representatief voorkomen en een hoge gunfactor. 'Het samen doen' staat hoog in het vaandel binnen de organisatie. Dit zit dan ook sterk in jouw persoonlijkheid; je houdt van persoonlijk contact, hebt wat voor een ander over, staat voor anderen klaar en hebt een verbindende houding. Je weet klanten het nut in te laten zien van het gebruik van de palletblokken en de samenwerking met IceBlock.

Wat biedt IceBlock jou?

- Goede primaire en secundaire arbeidsvoorwaarden;
- Auto, telefoon en laptop van de zaak;
- Creditcard voor onkosten;
- Winstbonus.

Sollicitatieprocedure

Het volledige werving- en selectietraject wordt verzorgd door Métier.

Mocht je interesse hebben in deze functie en voldoen aan de gestelde eisen, reageer dan zo spoedig mogelijk via onze site www.metier.nl. Voor vragen kun je contact opnemen met Ingobert.