

Sales Manager Corporate Rooms - Postillion Hotels Nederland



Locatie **Utrecht**
<https://www.advertentiex.nl/x-1233378-z>



Bij Postillion Hotels houden we van verandering. We worden graag uitgedaagd om het onze gasten naar de zin te blijven maken. Dat doen we met een jonge frisse directie. Een hecht team. En daar horen ondernemende werknemers bij. Mensen met ideeën en plannen en opgestroopte mouwen. Gastvrijheid is voor jou vanzelfsprekend, teamspirit ook. Ben je eigenwijs en houd je niet van hiërarchie? Kom dan snel een biertje drinken met de baas. Vinden we heel gewoon bij Postillion.

Wat we nog meer gewoon vinden? Uitstekend bereikbare locaties. Dicht bij de snelweg en toch rustig. Zo kunnen onze zakelijke gasten zich perfect voorbereiden op hun vergadering, brainstorm of congres. Met hulp van jou natuurlijk. Want jij hebt een gave die je met Superman deelt: je weet wanneer je onzichtbaar je werk moet doen en wanneer je zichtbaar moet zijn. Kwestie van mensenkennis. Dát maakt jou zo'n fijne collega. En jouw briljante gevoel voor humor natuurlijk.

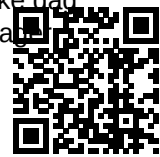
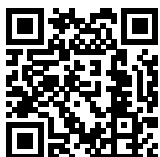
Functiebeschrijving
 Vacature Sales Manager Corporate Rooms & Airline Crews

Postillion Hotels

Postillion Hotels Nederland is een jonge hotelgroep met acht locaties in Nederland, inclusief zeven hotels in Bunnik, Rotterdam, Amsterdam, Deventer, Amersfoort Veluwemeer, Dordrecht en Arnhem. Ons achtste hotel is in de maak in Den Haag! We zijn een groeiende keten met een unieke propositie als

experts op de mice- en vergadermarkt. Onze medewerkers geven de hotel- & congresgast elke dag een unieke impact. Onze grote groep medewerkers heeft een sterk netwerk naar de Maastrichtse Maritiem Rooms.

Functiebeschrijving
 Als Sales Manager Corporate Rooms ligt jouw focus op het werven van corporate rooms contracts voor onze zeven bestaande hotels, en voor ons nog te realiseren hotel in Den Haag. Je beheert al onze bestaande corporate rooms contracts en hebt een new business focus om over de hotelketen groei in dit segment te realiseren. Je vertegenwoordigt Postillion nationale en internationale beurzen indien nodig. Onze nieuwe hotels in Rotterdam, Amsterdam en Den Haag hebben meteen profijt van je netwerk. Je werkt voor Postillion ook zeker het Airlines segment, waar je een sterk netwerk hebt.



<https://www.advertentiex.nl/x-1233378-z>

Sales Manager Corporate Rooms - Postillion Hotels Nederland

<https://www.advertentiex.nl/x-1233378-z>

Sales Manager Corporate Rooms - Postillion Hotels Nederland

<https://www.advertentiex.nl/x-1233378-z>

Sales Manager Corporate Rooms - Postillion Hotels Nederland

<https://www.advertentiex.nl/x-1233378-z>

Sales Manager Corporate Rooms - Postillion Hotels Nederland

<https://www.advertentiex.nl/x-1233378-z>

Sales Manager Corporate Rooms - Postillion Hotels Nederland

<https://www.advertentiex.nl/x-1233378-z>

Sales Manager Corporate Rooms - Postillion Hotels Nederland

<https://www.advertentiex.nl/x-1233378-z>

Sales Manager Corporate Rooms - Postillion Hotels Nederland

<https://www.advertentiex.nl/x-1233378-z>

Sales Manager Corporate Rooms - Postillion Hotels Nederland

<https://www.advertentiex.nl/x-1233378-z>

Sales Manager Corporate Rooms - Postillion Hotels Nederland

<https://www.advertentiex.nl/x-1233378-z>

Sales Manager Corporate Rooms - Postillion Hotels Nederland

Functie eisen

Je hebt 1-2 jaar ervaring in de Corporate Transient Markt

Je bent een ware ambassadeur voor Postillion Hotels Amsterdam, Rotterdam, Den Haag en overige Postillion locaties – Representatief & Netwerkgericht.

Passie voor sales en met name new business. Je wilt scoren, en hebt daarvoor de overtuigingskracht.

Je durft unconventional & bold te zijn in je aanpak. You get the job done.

Expert – een gelijkwaardige gesprekspartner voor diverse doelgroepen (zowel intern als extern)

Prestatiegericht & stressbestendig

Uitstekende beheersing van de Nederlandse en Engelse taal in woord en geschrift

Een sterk netwerk in de randstad is een grote pré.

Uitstekende kennis van en ervaring met Corporate & Airline RFP's.

Aantal uur

Postillion Hotels Nederland is op zoek naar een Sales Manager voor 38 uur per week, ter versterking van ons team.

Wij bieden

Naast een lease auto, telefoon, laptop en i-pad bieden wij aandacht met impact, ook voor onze medewerkers. Postillion Hotels Nederland biedt goede primaire en secundaire arbeidsvoorwaarden en een vriendelijke, informele werksfeer. We hebben een duidelijk opleidings- en ontwikkelingstraject en we groeien waar mogelijk met eigen mensen (management uit eigen kweek). Door de snelle groei van onze keten is er volop mogelijkheid om je te ontwikkelen en door te groeien binnen onze keten. Een salaris conform horeca cao.

Nb. Om teleurstelling te voorkomen vragen wij je alleen te reageren wanneer je voldoet aan alle gevraagde functie-eisen. Indien je hier niet aan voldoet wordt jouw sollicitatie niet in behandeling genomen. Acquisitie n.a.v. deze vacature wordt niet op prijs gesteld.

Solliciteren

Sollicitaties mag je richten aan Thijs Peters, Director of Sales- Thijs.Peters@postillionhotels.com Website banners.recruitmenttechnologies.com/adnetwork/servlet/advertbeans.trackingservlet?seid=84904478&t=101&cid=hopr-nl&vid