

FampB Sales Specialist - Kimpton De Witt Amsterdam



Locatie **Noord-Holland, Amsterdam**
<https://www.advertentiax.nl/x-1244399-z>



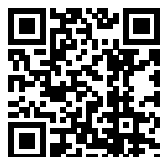
Iedereen is uniek en juist dat maakt jou bijzonder!
 Jij verdient het om op een plek te werken waar je op je best kunt zijn.
 Wij zijn Kimpton De Witt, het Amsterdamse lifestyle hotel met een moderne kijk op luxe. Ons hotel typeert zich door de unieke persoonlijkheden die hier werken en die onze gasten elke dag versteld doen staan door de persoonlijke benadering. Wij geloven erin dat ons team de kern van de Kimpton brand is en juist daarom is het zo belangrijk dat je jezelf kunt zijn in welke positie je ook werkt.

INTERESSE? KIJK WAT WIJ JOU KUNNEN BIEDEN!

Een gezellige werkplek waar jij samenwerkt met gemotiveerde en enthousiaste collega's
 Aandacht voor jouw ontwikkeling, zoals: on the job training, persoonlijke ontwikkeling en workshops
 Korting op hotelkamers voor jezelf, vrienden en familie
 Lekkere F&B kortingen bij verschillende restaurants in Amsterdam
 Leuke bijeenkomsten met het hele team gedurende het jaar
 En nog veel meer!
 Check nu onze vacatures en word onze nieuwe collega! Heb je nog vragen? Bel dan met onze People & Culture afdeling en kom meer te weten over Kimpton de Witt Amsterdam.



FampB Sales Specialist -
 Kimpton De Witt Amsterdam



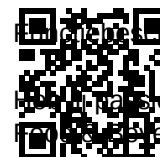
FampB Sales Specialist -
 Kimpton De Witt Amsterdam



FampB Sales Specialist -
 Kimpton De Witt Amsterdam



FampB Sales Specialist -
 Kimpton De Witt Amsterdam



FampB Sales Specialist -
 Kimpton De Witt Amsterdam



FampB Sales Specialist -
 Kimpton De Witt Amsterdam



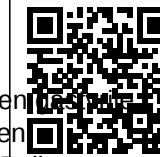
FampB Sales Specialist -
 Kimpton De Witt Amsterdam



FampB Sales Specialist -
 Kimpton De Witt Amsterdam



FampB Sales Specialist -
 Kimpton De Witt Amsterdam



FampB Sales Specialist -
 Kimpton De Witt Amsterdam

Wij zijn op zoek naar een F&B Sales Specialist die ons helpt om onze groeiende familiediner, trouwen en babyshowers regelt in restaurant Jansz. en Celia - de restaurants van hotels Pulitzer Amsterdam en Kimpton De Witt.

Solliciteer nu!

Lore Group is een internationaal hospitality bedrijf dat hotel -, restaurant en barconcepten ontwikkelt, ontwerpt en bestuurt in de Verenigde Staten en Europa. Het Lore Group Portfolio bestaat uit Riggs in Washington DC, Sea Containers in Londen en de twee in Amsterdam gevestigde hotels, Pulitzer Amsterdam en Kimpton De Witt Amsterdam.

Kimpton De Witt, Celia Amsterdam en Super Lyan zijn geliefd vanwege de medewerkers, daarom kiezen wij jou! Jij bent energiek en houdt ervan om connecties te maken met mensen. Je bent gepassioneerd, gefocused en enthousiast over hospitality.

Bij Pulitzer Amsterdam zijn wij ware verhalenvertellers en je hoeft maar binnen te stappen om te weten waarom! Het is de thuis van 225 kamers, Pulitzer's Bar, café Pulitzer Garden en restaurant Jansz., allemaal met verhalen waarvan wij het niet kunnen weerstaan om deze te delen.

Wat ga ik precies doen?

Als Food & Beverage Sales Specialist ben jij het eerste contact van de gast die bijvoorbeeld een bachelorre, familiediner of verjaardag wil organiseren in Pulitzer Amsterdam of Kimpton De Witt. Samen met de gast bespreek je de mogelijkheden en zoek je naar oplossingen voor de beste ervaring voor de groep - niets is te gek met alle opties die restaurants Jansz. en Celia te bieden hebben. Samen met de Food & Beverage Sales Manager werk je in een klein en enthousiast Events team, geen dag is hetzelfde. Je behandelt de aanvragen, schrijft offertes en zorgt ervoor dat dit intern duidelijk is gecommuniceerd. Jij bent de spin in het web tussen het operationele team en de gast. Met jouw persoonlijke service en creatieve ideeën zet jij Jansz. en Celia op de kaart als één van de beste privédinerge locaties van Amsterdam.

Jij houdt van gestructureerd werken en daarom hebben wij de verantwoordelijkheden op een rijtje gezet:

Aanvragen behandelen via email en telefoon, binnen 24 uur nadat de aanvraag is binnengekomen
Inplannen en geven van rondleidingen door Pulitzer Amsterdam en Kimpton De Witt om de gast te informeren en enthousiasmeren over onze locaties
Nauw contact met de Food & Beverage afdelingen om iedereen op de hoogte te brengen, jij initieert interne meetings als dit nodig is

In aanloop van het diner heb jij regelmatig contact met de gast over de details van de boeking
Jij maakt het diner zo persoonlijk mogelijk en bekijkt alle mogelijkheden om te voldoen aan de wensen van de gast
Na het diner neem jij contact op met de gast om horen of alles naar wens is verlopen
Je onderhoudt het contact met je gasten om zo een goede relatie op te bouwen
Jij bedenkt samen met de Food & Beverage Manager creatieve (sales en marketing) ideeën om de privé diner mogelijkheden uit te breiden en bekendheid te vergroten

Functie-eisen

Wie ben jij?

Minimaal 2 jaar administratieve en organisatorische ervaring
Ervaring in en affiniteit met werken in een restaurant
Netwerkbeheer is op jouw lijf geschreven
Jij denkt in oplossingen en mogelijkheden, altijd opzoek naar wat wel kan
Enthousiast en pro-actief is hoe jij te werk gaat
Sterke mondelinge en schriftelijke communicatieve vaardigheden in Nederlands en Engels
Passie voor de horeca en een echte teamplayer
Bij hoge werkdruk laat stress jou niet uit het veld slaan
Kennis van het reserveringssysteem Opera (pré) en Salesforce (pré)

What's in it for you

Experience Stay bij Pulitzer Amsterdam of Kimpton De Witt
50% korting in restaurants en barren bij 10 partner hotels in Amsterdam
Veel aandacht voor persoonlijke ontwikkeling en training
Gezellige, vriendelijke en gemotiveerde collega's
Starten met een één-jarig contract
Korting bij Health Club Jordaan & De Nieuwe Yogaschool
Schoenen-, kleding- & reiskostenvergoeding
Laptop van de zaak
En nog veel meer!
[Websitebanners.recruitmenttechnologies.com/adnetwork/servlet/advertbeans.trackingservlet?seid=85416544&t=101&cid=hopr-nl&vid](https://www.websitebanners.recruitmenttechnologies.com/adnetwork/servlet/advertbeans.trackingservlet?seid=85416544&t=101&cid=hopr-nl&vid)