

Sales Manager - The Market Hotel by WestCord



Locatie

Groningen, Groningen

<https://www.advertentiax.nl/x-1245943-z>



The Market hotel telt 123 kamers, verdeeld over zes lagen. We bieden 7 verschillende kamertypes aan voor onze gasten, zo is er voor ieder wat wils! Op de begane grond hebben wij een restaurant met 250 zitplaatsen en zijn er twee terrassen. Één terras aan de Grote Markt met 300 stoelen en één terras aan de Nieuwe Markt met ongeveer 50 stoelen. Door de gunstige ligging van ons terras aan de Oostwand, kun je hier het langst genieten van de zon. Het thema van ons restaurant is oud-Hollands in een nieuw jasje. Betreft de menukaart: Toegankelijk is het nieuwe sleutelwoord. Geen fine-dining cuisine, maar lekker eten voor iedereen met een Nederlandse touch.

Volg ons ook op social media @werkenbijwestcord. Dit account wordt beheerd door onze eigen ambassadeurs en hier vind je dan ook alles over het werken bij WestCord Hotels.

Functiebeschrijving

Sales Manager Leeuwarden en Groningen. Proactief, daadkrachtig, een passie voor Hospitality en toe aan een nieuwe uitdaging, dat ben jij! De grootste congres en vergaderfaciliteit van Friesland, het WTC Hotel en het reeds geopende The Market Hotel zijn op zoek naar een nieuwe Sales Manager Corporate & MICE. Er wordt aan de westrand van de stad Leeuwarden een begin gemaakt met de gebiedsontwikkeling WTC/Cambuur Stadion. Dat belooft een bruisend stadsdeel te worden met o.a. het Cambuur stadion en het WestCord WTC Hotel Leeuwarden als middelpunt. In combinatie met diverse andere uitdagende (pop-up) bedrijven en onderwijsinstellingen zal deze plek dé hotspot van de 21e eeuw voor de stad worden. Samen met het nieuw geopende Hotel in Groningen zal je hier een leuke uitdaging krijgen. Nieuw en anderszins? Als Sales Manager zal je een uitgebreid netwerk aan contacten hebben of je wilt groeien en groeien? Het netwerk is de sleutel tot succes. Binnen deze Sales functie zal je verantwoordelijk zijn voor het bedrijf in Leeuwarden en Groningen. Als echte Sales Manager of vrolijk groeien. In combinatie met de gemeente Leeuwarden zal je een geweldige inzet. De Sales Manager activiteiten in het gebied van Sales behoren tot jouw verantwoordelijkheid. Als echte 'netwerker' weet je dit goed te benutten. Je werkt met nieuwe partners en accounts die je houdt contact bezit met het uitdiepen van bestaande relaties. In deze Sales functie ben je onderdeel van een team van Sales Managers binnen WestCord Hotels. Regelmatig zijn er meetings om de inspanningen in Leeuwarden steeds te verbeteren. Ook worden er gezamenlijke sprint- en blitz dagen georganiseerd. Taken en verantwoordelijkheden:



Sales Manager - The Market
Hotel by WestCord

<https://www.advertentiax.nl/x-1245943-z>



Sales Manager - The Market
Hotel by WestCord

<https://www.advertentiax.nl/x-1245943-z>



Sales Manager - The Market
Hotel by WestCord

<https://www.advertentiax.nl/x-1245943-z>



Sales Manager - The Market
Hotel by WestCord

<https://www.advertentiax.nl/x-1245943-z>



Sales Manager - The Market
Hotel by WestCord

<https://www.advertentiax.nl/x-1245943-z>



Sales Manager - The Market
Hotel by WestCord

<https://www.advertentiax.nl/x-1245943-z>



Sales Manager - The Market
Hotel by WestCord

<https://www.advertentiax.nl/x-1245943-z>



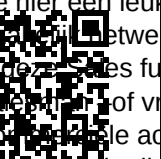
Sales Manager - The Market
Hotel by WestCord

<https://www.advertentiax.nl/x-1245943-z>



Sales Manager - The Market
Hotel by WestCord

<https://www.advertentiax.nl/x-1245943-z>



Sales Manager - The Market
Hotel by WestCord

<https://www.advertentiax.nl/x-1245943-z>



Sales Manager - The Market
Hotel by WestCord

<https://www.advertentiax.nl/x-1245943-z>

Acquisitie nationale en internationale accounts.
Jij identificeert nieuwe markten en zakelijke mogelijkheden.
Accountmanagement van nationale en internationale partners.
Als ambassadeur vertegenwoordig jij onze hotels op verschillende evenementen en beurzen in binnen –en buitenland.
Actieve deelname aan Sales blitzen.
Het nauwkeurig en vakkundig bijhouden van relevante accountgegevens.
Initiëren en uitzetten van promoties in overleg met de hotels.
Verzorgen van rondleidingen in de hotels.
Relatie beheer van de huurders in ons pand.

Functie-eisen

Proactief, slim, innovatief en doelgericht: Dit zijn jouw eigenschappen!
Je werkt grotendeels vanuit Leeuwarden, maar zult wekelijks in Groningen zijn.
Werkervaring in een zelfde functie of je bent toe aan de volgende stap in je Sales carrière.
Communicatie, commercieel handelen en netwerken: Hier blink jij in uit!
Onze internationale contacten kun jij goed te woord staan, daarvoor beheers je de Engelse taal uitstekend.
In bezit van rijbewijs B.
Een afgeronde HBO opleiding zoals Hotelschool, NHTV of HTRO.
Samen met jou collega's zorg jij voor een goede werksfeer waardoor je het uiterste uit jezelf en je collega's kunt halen.
Wat biedt WestCord hotels jou?

Groeikracht: Werken binnen een groeiende hotelketen waar je jezelf kunt blijven ontwikkelen en kunt doorgroeien.
Betrouwbaarheid: Salaris altijd op tijd volgens de CAO normen, daarnaast bouw je ook vakantie uren en vakantiegeld op.
30/30 Member: Naast het salaris, wat altijd op tijd gestort wordt, biedt WestCord Hotels nog meer toffe dingen aan voor alle members, zoals: €30,- per overnachting in onze hotels 30% korting op WestCord producten reiskostenvergoeding interne trainingen van onze eigen Hospitality trainster een medewerkers bonus wanneer jij een nieuwe collega aandraagt ieder jaar een groot personeelsfeest op een toffe locatie.
Digitale tools: Laptop en smartphone.
Auto van de zaak.

Heb jij het WestCord DNA in je?! Ons doel is om jou 'part of the family' te laten voelen!Websitebanners.r
ecruitmenttechnologies.com/adnetwork/servlet/advertbeans.trackingservlet?seid=85492623&t=101&cid=
hopr-nl&vid