

Sales Executive (Corporate) - Inntel Hotels Rotterdam Centre



Locatie **Zuid-Holland, Rotterdam**
<https://www.advertentiax.nl/x-1251999-z>

Inntel Hotels Rotterdam Centre is een internationaal 4 sterren belevingshotel in het bruisende centrum van Rotterdam, aan het water en aan de voet van de Erasmusbrug.

Water speelt in het hotel een belangrijke rol, de ene keer prominent, de andere keer subtiel. Nagenoeg elke plek in het hotel biedt uitzicht over de Maas en de skyline van Rotterdam. Het hotel biedt 265 luxe gastenkamers en suites, 9 multifunctionele zalen tot 300 personen, restaurant, Bar/Brasserie "Water", Life Fitness Gym en Wellness Club H2O.

Naast een inspirerende omgeving waar je enerzijds je vakkennis kwijt kunt en waar je anderzijds nog veel kunt leren, is er ook de mogelijkheid om naast werken een sociaal leven op te bouwen. Zaken zijn goed georganiseerd en extreme werktijden komen niet voor.

Je werkt in een jong team waarbij enthousiasme vaak belangrijker is dan vakkennis.

Functiebeschrijving

Inntel Hotels is op zoek naar een zeer gedreven Sales Executive voor haar beide hotels in Rotterdam: het viersterren Inntel Hotels Rotterdam Centre en vijfsterren Mainport, by Inntel Hotels. In deze cluster-roll vertegenwoordig je in totaal 480 spraakmakende hotelkamers, zo'n 1000 vierkante meter aan conferentieruimte en maar liefst 4 F&B outlets.

Als Sales Executive ga je proactief op zoek naar nieuwe potentiële accounts en onderhoud je contact met bestaande relaties. Je richt je specifiek op het corporate segment, maar je zal voor een deel ook de MICE markt bedienen. Je werkt nauw samen met de Sales Manager en de Sales Executive van Inntel Hotels Mainport. Je bent verantwoordelijk voor het opbouwen van een eigen netwerk en het behouden van bestaande accounts. Het is belangrijk dat je in korte tijd een goede indruk krijgt van de mogelijkheden van de 'business' markt en daarnaast ook de mogelijkheden voor een duurzame relatie met de klant.

Wat ga je doen?

• Het proactief verzamelen en benaderen van potentiële sales leads
 • Het inplannen van afspraken op locatie en het voeren van rondleidingen aan potentiële accounts
 • Het onderhouden van en maken van contract afspraken voor zowel zakelijke hotelovernachtingen als vergaderarrangementen.



Sales Executive (Corporate) -
 Inntel Hotels Rotterdam Centre

<https://www.advertentiax.nl/x-1251999-z>



Sales Executive (Corporate) -
 Inntel Hotels Rotterdam Centre

<https://www.advertentiax.nl/x-1251999-z>



Sales Executive (Corporate) -
 Inntel Hotels Rotterdam Centre

<https://www.advertentiax.nl/x-1251999-z>



Sales Executive (Corporate) -
 Inntel Hotels Rotterdam Centre

<https://www.advertentiax.nl/x-1251999-z>



Sales Executive (Corporate) -
 Inntel Hotels Rotterdam Centre

<https://www.advertentiax.nl/x-1251999-z>



Sales Executive (Corporate) -
 Inntel Hotels Rotterdam Centre

<https://www.advertentiax.nl/x-1251999-z>



Sales Executive (Corporate) -
 Inntel Hotels Rotterdam Centre

<https://www.advertentiax.nl/x-1251999-z>



Sales Executive (Corporate) -
 Inntel Hotels Rotterdam Centre

<https://www.advertentiax.nl/x-1251999-z>



Sales Executive (Corporate) -
 Inntel Hotels Rotterdam Centre

<https://www.advertentiax.nl/x-1251999-z>



Sales Executive (Corporate) -
 Inntel Hotels Rotterdam Centre

<https://www.advertentiax.nl/x-1251999-z>

Het voeren van evaluatiegesprekken en contractbesprekingen met huidige accounts.
Deelname aan of bezoeken van relevante beurzen en netwerkevenementen in binnen- en buitenland (zodra dit weer kan).
Het mede organiseren van ons jaarlijkse relatie evenement.
Het organiseren van de jaarlijks terugkerende Sales Blitzen waarbij het team langsgaat bij bestaande of nieuwe potentiële accounts.
Het organiseren van site inspecties en famtrips of het zelf deelnemen hieraan.
Het intensief bestuderen van de zakelijke markt met als doel het verkrijgen en delen van nuttige commerciële inzichten.

Functie-eisen

Wie ben jij?

Je hebt relevante werkervaring opgedaan binnen sales en/of hotellerie;
Je bent een echte teamplayer die ook goed zelfstandig kan werken;
Je bent vindingrijk en dus in staat om jouw ideeën aan te dragen en zelfstandig uit te werken;
Je beschikt over een gezonde prestatiedrang om alles uit jezelf en jouw portfolio te willen halen;
De Rotterdamse 'niet lullen maar poetsen' mentaliteit is jou niet onbekend;
Je accepteert niet zomaar nee, maar zoekt graag naar de mogelijkheden die er wel zijn;
Je bent in het bezit van Rijbewijs B
Wat wij jou bieden:

Je komt te werken voor Inntel Hotels, een familiebedrijf met momenteel 8 hotels in het centrum van Utrecht, Eindhoven, Rotterdam, Amsterdam, Scheveningen en Zaandam. In het hotel werken we met een team dat de slogan 'You'll be surprised' voor gasten elke dag wil waarmaken. Naast een collegiale werksfeer bieden wij je het volgende:

Een passend salaris en rooster gebaseerd op de horeca-cao
8% vakantietoeslag en 25 vakantiedagen op (fulltime) jaarbasis
Persoonlijke ontwikkeling door deelname aan commerciële trainingen
Deelname aan pensioenfondsen Horeca & Catering en de mogelijkheid tot het afsluiten van een aanvullend ouderdomspensioen en/of nabestaandenpensioen
Aantrekkelijke personeelskortingen bij verblijf in 1 van onze hotels en korting op F&B in onze eigen hotels
Een jaarlijks themafeest met alle medewerkers van Inntel Hotels
Collectieve kortingen op privéverzekeringen zoals auto-, inboedel- of reisverzekering

Ben je enthousiast geworden na het lezen van deze vacature en herken jij jezelf in bovenstaand profiel?
Stuur dan je CV met motivatie t.a.v. Kristian Kabbedijk (Director of Sales) via kkabbedijk@inntelhotels.nl.
Websitebanners.recruitmenttechnologies.com/adnetwork/servlet/advertbeans.trackingservlet?seid=88061123&t=101&cid=hopr-nl&vid