

stagiair Sales - Grand Hotel Karel V Utrecht



Locatie **Utrecht, Utrecht**
<https://www.advertentiax.nl/x-1263489-z>

Grand Hotel Karel V, het enige vijfsterren hotel in Utrecht ligt in hartje centrum met 121 hotelkamers, 13 zalen, Bistro Karel 5, Restaurant Karel 5 en een wellness- en fitness centre. Grand Hotel Karel V staat voor open communicatie, plezierige werksfeer, een veelbelovend product in een prachtig historisch pand en goede bereikbaarheid met openbaar vervoer. Onze arbeidsvoorwaarden zijn conform horeca cao met interessante extra's zoals het 'weten waar je werkt programma'. Bij Grand Hotel Karel V vormen de medewerkers de basis van ons succes. Altijd gericht op service, altijd gericht op stijl en altijd vanuit het hart! Met gemeenschappelijke waarden als betrokkenheid, respect en initiatief bestaat er een unieke sfeer om te werken en jezelf te ontwikkelen. Wij streven ernaar elke dag weer de verwachtingen van onze gasten te overtreffen. Door het leveren van uitstekende service in een buitengewone omgeving. En vanuit het geloof dat persoonlijke aandacht voor onze gasten de garantie vormt voor een onvergetelijke ervaring. Daarom zoeken wij zelfstandige medewerkers met een passie voor service en een talent voor gastvrijheid!

Functiebeschrijving STAGE SALES

Grand Hotel Karel V, het enige vijfsterren hotel in Utrecht ligt in hartje centrum, met een rijke historie en culinaire traditie. Het hotel is gevestigd in een monumentaal klooster/hospitaal met grote stadstuin, in het centrum van Utrecht, historisch hart van Nederland. Deze veelzijdige stageplaats biedt je de unieke kans om kennis te maken met alle onderdelen van onze

Sales & Marketing afdeling. Je bent het eerste werkveldig en analyseer je het hotel en de picture. Je bent een potentieel als mislukte verkoop te worden. Tijdens je stageperiode je klant en de beste onderdelen van de organisatie. Je bent een aanpakende en bindende. Je bent een zoek naar een commerciële omgeving met groot en veelzijdig kennis met Windows-programma's, goede kennis van Nederlandse en Engelse taal en die zelf startend, commercieel, representatief en accuraat is. Kopen een en houthuisje stagiair die ons assisteert bij het vinden van nieuwe business opportunity's.

Stagiaire sales taken:
 Beheer Fidelio data base; account profielen aanmaken, checken, mergen (duplicaten), verwerken van

 https://www.advertentiax.nl/x-1263489-z stagiair Sales - Grand Hotel Karel V Utrecht	 https://www.advertentiax.nl/x-1263489-z stagiair Sales - Grand Hotel Karel V Utrecht	 https://www.advertentiax.nl/x-1263489-z stagiair Sales - Grand Hotel Karel V Utrecht	 https://www.advertentiax.nl/x-1263489-z stagiair Sales - Grand Hotel Karel V Utrecht	 https://www.advertentiax.nl/x-1263489-z stagiair Sales - Grand Hotel Karel V Utrecht	 https://www.advertentiax.nl/x-1263489-z stagiair Sales - Grand Hotel Karel V Utrecht	 https://www.advertentiax.nl/x-1263489-z stagiair Sales - Grand Hotel Karel V Utrecht	 https://www.advertentiax.nl/x-1263489-z stagiair Sales - Grand Hotel Karel V Utrecht	 https://www.advertentiax.nl/x-1263489-z stagiair Sales - Grand Hotel Karel V Utrecht	 https://www.advertentiax.nl/x-1263489-z stagiair Sales - Grand Hotel Karel V Utrecht
---	--	--	--	---	--	--	--	--	--

enquête resultaten, linken en analyseren;
Leads en prospect lijst opstellen & up-to-date houden. Onder begeleiding van de Sales Manager deze potentiële klanten benaderen;
Voorbereiden van afspraken van de Sales medewerkers; rapporten maken, analyseren en accountplan verwerken in systemen;
Maken van afspraken voor Sales trips & Sales calls;
Voorbereiden van prijsvoorstellen en contracten;
Het online invullen van RFP's (Request For Proposal) en voorbereiden van contracttemplates;
Blitzen, bezoeken van bedrijven die al klant zijn van het hotel;
Deelname aan beurzen welke in Nederland plaats vinden;
Assisteren bij interne corporate client events;
Bijhouden van accountstatistieken en rapportage voorbereiden voor het Commercieel overleg;
Volgen en analyseren van bestaande en potentiële nieuwe accounts middels Sales Navigator;
Notuleren en actieve deelname aan verschillende afdeling meetings;
Meedenken en uitwerken van sales acties (inclusief goodies);
Office management taken en administratieve ondersteuning Sales & Marketing activiteiten
Analyseren van groepsboekingen, waar nodig eventcode corrigeren en groepsboekingen van vaste klanten toevoegen in de strategic sales path;
Assisteren in het maken van vouchers;

Stageverslag

Dagelijkse/wekelijkse werkzaamheden combineren met specifieke opdracht van school. Eventueel extra opdrachten/projecten van het bedrijf uitvoeren. Stageverslag altijd laten goedkeuren door afdelingshoofd.

Functie-eisen

Profiel

38 uur per week beschikbaar voor de periode van minimaal 5 maanden
Goede kennis en beheersing van de Nederlandse en Engelse taal
Communicatief vaardig, zowel in woord als geschrift
Zelfstandig & een teamplayer
Flexibel & een doorzetter
Commerciële instelling
Enthousiast & leergierig

Daadkrachtig & creatief

Commercieel en servicegerichtWebsitebanners.recruitmenttechnologies.com/adnetwork/servlet/advertbe
ans.trackingservlet?seid=89398244&t=101&cid=hopr-nl&vid