

Sales Manager - Movenpick Hotel The Hague



HOTEL PROFESSIONALS
De vacaturesite voor de hotellerie

Locatie

Zuid-Holland, The Hague

<https://www.advertentieX.nl/x-1263496-z>



Het Mövenpick Hotel The Hague heeft in juni 2020 zijn deuren geopend in het hart van een van Nederlands beroemdste steden.

Het stijlvolle Mövenpick Hotel The Hague met 72 kamers luidt een nieuw tijdperk in voor het Mövenpick-merk, dat ernaar streeft zijn interieurstrategie te ontwikkelen met concepten die de lifestylevoorkieuren van moderne wereldreizigers weerspiegelen.

Dit ontwerp is 'onmiskenbaar Nederlands' met verwijzingen naar vorstelijke motieven en de eigenzinnigheid waar Nederlands design bekend om staat. Het nieuwe Mövenpick Coffee & Wine Lounge concept wordt ook in dit pand onthuld, terwijl belangrijke hotelfaciliteiten zoals een all-day dining restaurant genaamd NOA, een fitnessruimte en drie vergaderzalen allemaal zijn ontworpen om de moderne reiziger aan te spreken. Voor meer indrukken ga naar Mövenpick Hotel The Hague (movenpick.com)

Mövenpick Hotels & Resorts is in 2018 overgenomen door Accor als een perfecte fit om hun aanbod van upscale merken uit te breiden. Sinds Movenpick in 1973 in Zwitserland werd opgericht, heeft het merk zijn internationale aanwezigheid uitgebreid en heeft het vandaag 20.000-plus kamers in meer dan 100 Mövenpick-hotels in Afrika, Azië, Europa en het Midden-Oosten. Ga voor meer informatie naar Accor.com

Bij Mövenpick 'maken we momenten' voor onze gasten, maar vinden we het net zo belangrijk om ook

voor onze medewerkers geweldige momenten te creëren. We luisteren naar hen, betrekken hen erbij en waarderen hen, dit alles om gezamenlijk de werkomgeving te creëren. Het Mövenpick Hotel The Hague en zijn team van professionals staan voor de toegang tot een van de grootste en speciale hotelketens in Nederland. Hun toekomstportfolio is breed en diversifieerd, van zakenhotels in de buurt van beurzen en luchthavens, tot centraal gelegen stadshotels of hotels en resorts in gebieden van landelijke en stedelijke karakter. Het portfolio omvat een portefeuille van meer dan 900 hotels in Duitsland, Zwitserland, Nederland, Polen en Spanje, een mineraalbron, twee drankleveranciers en verschillende online winkels, alsmede dienstverlening in IT en Vastgoed. Meer informatie is te vinden op movenpick.com.

<https://www.advertentieX.nl/x-1263496-z>

Sales Manager - Movenpick Hotel The Hague

<https://www.advertentieX.nl/x-1263496-z>

<https://www.advertentieX.nl/x-1263496-z>

Job Description

Are you in your element when you go criss-cross through The Hague and its surroundings searching for new business? Could you enthusiastically sell this unique hotel, that opened in June 2020? Then this is the perfect job for you!

This is what happened....

We found a great property in the Paleisstraat in The Hague. After an intensive renovation, the building has been transformed into a 4-star boutique hotel and equipped with the Mövenpick Brand. The hotel has 72 bedrooms, a Coffee & Wine Lounge with Mövenpick products, Restaurant, Terrace, Fitness and 3 meeting rooms. In June 2020 the hotel opened with a great start. Many guests and companies have already found us and enjoyed our hospitality.

To make sure we are not forgotten, we are looking for expansion of our sales force. Alongside of our current Sales Manager, you will grow the business further. You will be part of the management team and report to the General Manager. Furthermore, you will be supported by the regional Sales & Marketing team.

The main responsibilities will consist of:

Hunting for new corporate accounts

Managing existing accounts and working with them in such a way that the maximum feasible revenue is generated

Visiting and receiving (potential) clients. Giving information about facilities, packages, prices, etc.,
Discussing wishes/requirements and drawing up cost budgets, quotations and draft contracts; concluding contracts, making definitive agreements

Setting up and writing account plans and implementing them.

Participation in relevant workshops, network events, trade fairs and promotional activities

Jointly responsible for the sales budget

Collaborating with the other Sales Manager

Profile:

Commercial experience in The Hague with proven success in converting business

Having an existing network in The Hague

Networking must be in your blood

HBO working and thinking level

Minimum of 3 years sales experience in the hotel industry
Good knowledge of the Dutch and English language orally and in writing
Customer, market and result oriented
Independent and proactive attitude
Stress resistant and flexible
Team player

What do we have to offer?

Full-time contract of 38 hours per week
This position falls in scale 7 with a salary between €2.325 - €2.825 gross per month according to the Horeca CLA.
25 holiday days per year
Travel allowance of max. €150,- per month, based on the number of km.
Telephone allowance of €15 per month

Hotel and catering pension scheme
Meals in the staff canteen
Employee discount on overnight stays in all Accor hotels and services
Various training opportunities via the Accor Academy
(International) career opportunities within Mövenpick & Accor

Heb jij interesse in deze functie?

Dan ontvangen wij graag je motivatie met CV! Je kunt reageren via ons Sollicitatieformulier. Website:
Meer informatie >>Websitebanners.recruitmenttechnologies.com/adnetwork/servlet/advertbeans.trackingServlet?seid=89387525&t=101&cid=hopr-nl&vid