

Salesmanager



Locatie

Noord-Holland, Haarlem

<https://www.advertentiax.nl/x-1265310-z>



Salesmanager bij een internationaal bedrijf betekent hier meerdere teams aansturen om de marktpositie in de Benelux verder te verstevigen. Jij ontwikkelt plannen en jouw team voert ze uit, jij zet jouw markt aan het denken, jij neemt het initiatief. Je geeft leiding aan 15 collega's verdeeld over de afdelingen; Field Sales, Inside Sales, Sales Support, Key Accountmanagement en Technical Support. Jouw pipeline is gevuld als gevolg van een sterke interne samenwerking. Jij motiveert en inspireert bij een wereldwijde marktleider die de warmte van een familiebedrijf nog steeds als kernwaarde koestert. Ben jij klaar voor een vervolg van jouw carrière in een technische omgeving waar het nog steeds over mensen gaat? Solliciteer dan nu.

Is voor jou de tijd aangebroken om een volgende stap in je carrière te maken, dan ben je bij LiefhebberHR aan het juiste adres! LiefhebberHR is sinds 2004 het Werving & Selectie bureau in Haarlem dat het anders doet.

Wij denken in mogelijkheden door jou te leren kennen en niet alleen jouw CV. Door ons uitgebreid netwerk hebben wij altijd een groot aantal nieuwe vacatures in verschillende branches tot onze beschikking.

Onze vacatures lopen uiteen van junior functies tot gevorderde banen in het management en wij zijn actief door heel Nederland. Ben jij toe aan een nieuwe functie waarin jij optimaal gebruik maakt van jouw talenten?

Bel ons via 023 - 525 55 66 voor een persoonlijk gesprek. Wij helpen je graag op weg! Welke vacatures interesseren jou het meest? Onze nieuwste vacatures op www.advertentiax.nl of benieuwd naar ons aanbod van onze vacatures? Lees

 https://www.advertentiax.nl/x-1265310-z Salesmanager	 https://www.advertentiax.nl/x-1265310-z Salesmanager	 https://www.advertentiax.nl/x-1265310-z Salesmanager	 https://www.advertentiax.nl/x-1265310-z Salesmanager	 https://www.advertentiax.nl/x-1265310-z Salesmanager	 https://www.advertentiax.nl/x-1265310-z Salesmanager	 https://www.advertentiax.nl/x-1265310-z Salesmanager	 https://www.advertentiax.nl/x-1265310-z Salesmanager	 https://www.advertentiax.nl/x-1265310-z Salesmanager	 https://www.advertentiax.nl/x-1265310-z Salesmanager
---	--	--	--	---	--	--	--	--	--

Bedrijfsomschrijving

Het bedrijf is 80 jaar geleden opgericht in midden Europa en is inmiddels tot wereldwijde marktleider in ontwerp en productie van op maat gemaakte precisie connectoren en assemblage van kabels. Zij bieden een hoogwaardige oplossing voor situaties waar extreem hoge eisen worden gesteld aan betrouwbaarheid, in uiteenlopende omgevingen. Zij leveren onder andere aan de Medische sector,

de Machinebouw, de Ruimtevaart en de Formule 1.

Bedrijfscultuur

Wanneer je hier werkt dan merk je aan alles dat het hier gaat om een internationaal opererend familiebedrijf, dat actief is in 84 landen wereldwijd. Jouw werkplek is een splinter nieuw, high-end, kantoor gevestigd in het industriële hart van Haarlem. Hier werken zij dagelijks met 55 collega's (en nog steeds in de groei) om de positie in de Benelux verder te verstevigen. Kwaliteit is their middle name, hier wordt gewerkt voor een optimaal resultaat maar wel met- en voor mensen. Ondanks de grootte is het een warm bedrijf, de mens staat hier centraal. Men gaat hier prettig met elkaar om en de "Oud-Hollandsche"-gezelligheid maakt onderdeel uit van de primaire arbeidsvoorwaarden.

Functieomschrijving

Voor het commerciële team zoeken wij een sterke persoonlijkheid die affiniteit heeft met de industrie en met techniek.

Jij gaat de uitdagende taak krijgen om de marktpositie in de Benelux te versterken. Hiervoor stuur jij meerdere teams aan vanuit het kantoor in Haarlem. Je neemt initiatief en ontwikkelt commerciële activiteiten. Je bent de bepalende factor bij het behalen van de doelstellingen in een uitdagende en dynamische markt. Jij weet het beste uit mensen te halen omdat jij een natuurlijke inspirator bent. Een professional met energie, zakelijk inzicht en doorzettingsvermogen. Jij rapporteert direct aan de directeur en maakt deel uit van het MT.

Functie-eisen

Gezien de cultuur van het bedrijf is een warme persoonlijkheid hier het beste op zijn plek. Een zogenaamde people-manager dus. Die beschikt over de volgende zaken;

motiverende en inspirerende persoonlijkheid;prima mondelinge- en schriftelijke communicatieve vaardigheden (Nederlands en Engels);minstens 6 jaar aantoonbare, leidinggevende, ervaring in een commerciële omgeving;een pre is ervaring in de (technische-) maakindustrie of vergelijkbare markt;jij kunt snel anticiperen van strategisch naar tactisch- / operationeel niveau;je hebt aantoonbare ervaring in het opstellen en uitvoeren van een goed salesplan;oplossings- en resultaatgericht persoon;cijfermatig sterk;je bent een doener, een aanpakker en een pragmaticus;jij kunt echt commercieel denken en het ondernemerschap zit in jouw bloed;je hebt HBO/WO werk- en denkniveau;

Arbeidsvoorwaarden

Een goed vast salaris (indicatie €5750- €6350,-);Een bonusregeling;27 vakantiedagen;Extra verlof tussen

Kerst en Nieuwjaar;Collectief pensioen;Leaseauto, laptop en mobiel;Jaarcontract met de intentie tot vast;Werken met High End producten; Veel ruimte voor eigen inbreng;Persoonlijke ontwikkelings mogelijkheden;Lid van het MT;Met regelmaat een informele vrijdagmiddagborrel;Een samenwerking gericht op de lange termijn.Websiteeasyapply.jobs/r