
Welke grootte of vorm heeft dat product? Welke beweging of rotatie moet er gemaakt worden? En wat zijn de exacte afmetingen? Elk balanceersysteem heeft een aantal klant specifieke onderdelen die we voor elke oplossing uniek maken. Jouw meting en informatie is dus van groot belang.

Met 2D- en 3D tekeningen van de klant ga je aan de slag en filter je de juiste gegevens eruit. De databases van door ons eerder geleverde oplossingen gebruik je om de offerte op te stellen. Gedurende het hele traject houd jij contact met je klant. Je bespreekt de offerte, de orderbevestiging en na de engineering ook het definitieve ontwerp. Vervolgens ben je bij de montage aanwezig en geef je de uitleg en instructie aan de gebruikers.

Zelfstandig en veel vrijheid

Samen met acht collega's werk je vanuit het Nederlandse kantoor in Meerkerk. En je hebt regelmatig online contact met de collega's in Italië zodat je weet met welke aspecten je bij elk systeem rekening moet houden. Je plant je eigen agenda. Je bent zo'n 40% van je tijd onderweg naar klanten, waarbij je voor elke klant rustig en voldoende tijd neemt; je plant ca. twee klantafspraken op een dag. De rest van de week werk je offertes en lopende orders grondig uit. Samen met een collega technisch adviseur pak je alle binnenstromende aanvragen van - nieuwe en bestaande - klanten op. Je collega doet het zuiden van het land en jij het noorden.

Standplaats: Meerkerk

Functie-eisen

We vragen van jou

Hbo werk- en denkniveau aangevuld met een commerciële opleiding; Om te communiceren met onze collega's in Italië is het handig dat je Engels spreekt – of zelfs Italiaans; Ervaring in een commerciële buitendienstrol in een B2B omgeving; Voldoende technisch-, ruimtelijk- en procesmatig inzicht om op niveau met de klant te kunnen communiceren; Je woont centraal in Nederland.

Persoonskenmerken

Betrouwbaar, professioneel en communicatief. Dat zijn steekwoorden die jou goed omschrijven. Uiteraard heb je ook commerciële talenten, maar die zet je in voor kwalitatief advies en niet voor 'snelle verkooppraatjes'. Langetermijnrelaties met klanten zijn voor jou belangrijker en je zorgt dat ze op jou kunnen rekenen. Je hebt echt oog voor de wensen van de klant en weet wat er bij ze speelt. Je bent een professionele gesprekspartner en wilt hen graag ontzorgen. Wat voor knelpunt, verandering of vraag er ook opkomt, jij zorgt ervoor dat het geregeld wordt

Jij bent praktisch ingesteld, enthousiast en analytisch. Zo leg je gemakkelijk verbanden tussen verschillende soorten informatie. Jouw werk is goed georganiseerd. Je bent in staat om met veel vrijheid en verantwoordelijkheid te werken om zo jouw werkzaamheden op een efficiënte en gestructureerde manier te kunnen inplannen.

Sollicitatieprocedure

Het volledige werving- en selectietraject wordt verzorgd door Métier.

Mocht je interesse hebben in deze functie en voldoen aan de gestelde eisen, reageer dan zo spoedig mogelijk via onze site www.metier.nl. Voor vragen kun je contact opnemen met Ingobert Veen. Websiteeasyapply.jobs/r