

Sales manager - The Vincent Hotel Group



Locatie **Gelderland, Arnhem**
<https://www.advertentiex.nl/x-1278334-z>

The Vincent Hotel Group's motto is "We create the experience behind our brands." This contains that we, together with our teams want to create unforgettable experiences for our guests and colleagues.

TVHG is an organisation which currently holds 11 hotels in its portfolio. The hotels all have a franchise contract, with well-known hotel brands; Holiday Inn, Holiday Inn Express and Hampton by Hilton. The TVHG office is located on the 8th floor of the Holiday Inn Express - Sloterdijk station.

Do you want to be part of a fresh and dynamic team, do you have the right setting, and do you want to be part of an organisation with full future perspective? Then send your motivation letter and resume to us via the application-button!

Functiebeschrijving

Bij The Vincent Hotel Group hebben wij een uitdagende vacature beschikbaar binnen ons gedreven Sales team. Ter aanvulling van onze sales afdeling zijn wij per direct op zoek naar een zelfstandige, ervaren en passievolle: Sales Manager.

Het team bestaat uit Judith, de Cluster Director of Sales. Dorien, Cluster sales manager en Killian, Sales Executive. Daarnaast zoeken we jou om ons portfolio in de functie van sales manager te ondersteunen!

Functieomschrijving

 Sales manager - The Vincent Hotel https://www.advertentiax.nl/x-1278-334-z	 Sales manager - The Vincent Hotel https://www.advertentiax.nl/x-1278-334-z	 Sales manager - The Vincent Hotel https://www.advertentiax.nl/x-1278-334-z	 Sales manager - The Vincent Hotel https://www.advertentiax.nl/x-1278-334-z	 Sales manager - The Vincent Hotel https://www.advertentiax.nl/x-1278-334-z	 Sales manager - The Vincent Hotel https://www.advertentiax.nl/x-1278-334-z	 Sales manager - The Vincent Hotel https://www.advertentiax.nl/x-1278-334-z	 Sales manager - The Vincent Hotel https://www.advertentiax.nl/x-1278-334-z	 Sales manager - The Vincent Hotel https://www.advertentiax.nl/x-1278-334-z	 Sales manager - The Vincent Hotel https://www.advertentiax.nl/x-1278-334-z
---	--	--	--	---	--	--	--	--	--

Informereren van de Key Account-Directors van de hotelmerken over de hotelbehoefte van de Nederlandse hotels, de RFP's opvolgen en hen aanjagen om omzet bij onze hotels te genereren.
Contracteren, activeren, account-penetratie en –animatie van je accountportfolio voor alle hotels, waarbij je constant op zoek bent naar samenwerkingsmogelijkheden en omzetverhoging voor de segmenten Business Individual en Business Groups (+ Meetings & Events);
Account acquisitie, waarbij je focus ligt op grote-tot middelgrote bedrijven.

Het proactief betrekken van de hotelmanager bij het animatieproces van accounts die voor zijn / haar hotel belangrijk zijn;
Het organiseren en aanwezig zijn bij site inspecties, fam-trips en educationals om de productkennis en interesse van je klanten in TVHG te vergroten;
Je betreft de director of revenue management bij het contracting proces voor business groups en stelt samen met hem de afwijkende rates corporate rates vast;
Daarnaast werk je ook nauw samen met de sales- en group coördinatoren die je ondersteunen met backoffice en andere administratieve taken
Het analyseren van maandelijkse productiecijfers van je account-portfolio, de behoefte identificeren en actie ondernemen waar mogelijk;
Bijdragen in de planning en uitvoering van de strategieën en sales activiteiten in het corporate segment;
Het onderhouden en proactief gebruiken van de klantendatabase in onze CRM.
Het delen van marktkennis en trends in de markt doorspelen naar het team en leidinggevende.

Wie zijn wij?

The Vincent Hotel Group is een organisatie met 11 hotels in haar portfolio. De hotels hebben allemaal een franchisecontract, ter ondersteuning van marketing, sales en distributie, met bekende hotelmerken; Holiday Inn, Holiday Inn Express en Hampton bij Hilton. Het TVHG-kantoor is gevestigd op de 8e etage van het Holiday Inn Express Sloterdijk.

Wat bieden wij?

Een dynamische werkomgeving in Amsterdam;
Doorgroeimogelijkheden;
Marktconform salaris met bonusregeling;

De mogelijkheid om te werken met twee hoog aangeschreven internationale brand met meer dan 5000 hotels wereldwijd.

Ruimte voor eigen initiatief;

Employee rate binnen IHG;

Korting op zorgverzekering;

We houden van het vieren van teamwork en succes dus reken in ieder geval op diverse evenementen zoals een kerstfeest, aandacht voor individuele en andere bijzonderheden;

Veel ruimte voor persoonlijke ontwikkeling en training.

Functie-eisen

Functie-eisen

Hbo-opgeleid, bij voorkeur Hogere Hotelschool, Commerciële Economie of NHTV;

Minimaal 2 jaar ervaring in Corporate Sales- en/of Account Management in een hotel of hotelketen;

Affiniteit met de hotellerie of reisbranche is een must;

Minimaal 2-talig (NL/ENG) en relationeel en communicatief capabel om op directieniveau te kunnen onderhandelen;

Kennis van Microsoft-Office; Excel, Word en PowerPoint.

Jij bent een sterk en initiatiefrijk persoon met doorzettingsvermogen. Je bent het gewend om zelfstandig te werken en stevige onderhandelingen te voeren.

Dankzij jouw diplomatie en overtuigingskracht weet je (potentiële) klanten te binden.

Je bent resultaat gedreven, besluitvaardig en doortastend.

Creatief, volhard en een echte teamplayer

Wil je deel uitmaken van een fris en dynamisch team en lijkt het je leuk om onderdeel te zijn van een organisatie met volop toekomstperspectief? Stuur dan je motivatie en cv naar ons via de sollicitatieknop! Websitebanners.recruitmenttechnologies.com/adnetwork/servlet/advertbeans.trackingservlet?seid=91138599&t=101&cid=hopr-nl&vid