

Sales Coordinator - The Vincent Hotel Group



Locatie **Gelderland, Arnhem**
<https://www.advertentiex.nl/x-1278338-z>

The Vincent Hotel Group's motto is "We create the experience behind our brands." This contains that we, together with our teams want to create unforgettable experiences for our guests and colleagues.

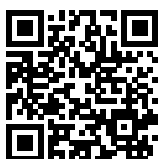
TVHG is an organisation which currently holds 11 hotels in its portfolio. The hotels all have a franchise contract, with well-known hotel brands; Holiday Inn, Holiday Inn Express and Hampton by Hilton. The TVHG office is located on the 8th floor of the Holiday Inn Express - Sloterdijk station.

Do you want to be part of a fresh and dynamic team, do you have the right setting, and do you want to be part of an organisation with full future perspective? Then send your motivation letter and resume to us via the application-button!

Functiebeschrijving

Bij The Vincent Hotel Group zijn we op zoek naar een ambitieuze Sales Coördinator ter aanvulling op onze sales afdeling. Het is een uitdagende functie binnen het commerciële team van TVHG, waarbij je verantwoordelijk bent voor de support van 11 hotels.

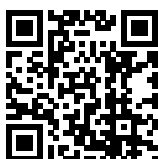
Het team bestaat uit Judith, de cluster director of Sales. Dorien, Cluster sales manager en Killian, Sales Executive. Daarnaast zoeken we jou om ons portfolio in de functie van sales coördinator te ondersteunen!



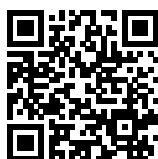
Sales Coordinator - The
Vincent Hotel Group



<https://www.advertentix.nl/x-1278338-z>



<https://www.advertentix.nl/x-1278338-z>



<https://www.advertentix.nl/x-1278338-z>

[illegible]

In deze functie
aquisitie, sal
met diverse
RFP proces
dynamische c



https://www.vincom.nl/x-1278



het voorbeeld
s, markt onderz
commerce activ
ntedatabase
nte voor eigen



er uitvoeren van
en een relatiebe
en. Ook onder
et CRM-systeem
tief Ben jij die



https://www.edoradirect.nl/x-1278



<https://www.advertentia.nl/x-1278>
 Vincent Hoel Group
 Sales Coordinator - The Netherlands
 338-070-1111

In deze functie houdt jij je bezig met het voorbereiden en uitvoeren van sales activiteiten zoals telemarketing, sales blitzes, rapportages, markt onderzoeken en relatiebeheer. Daarnaast houdt je je bezig met diverse (online) marketing & e-commerce activiteiten. Ook ondersteun je het sales team in het gehele RFP proces en onderhoudt je de klantendatabase in het CRM-systeem. Je werkt in een jonge en dynamische omgeving met veel ruimte voor eigen initiatief. Ben jij dit resultaat gedreven, besluitvaardige

relatiebouwer die wij zoeken?

Wat heeft TVHG jou te bieden?:

Een dynamische werkomgeving
Doorgroeimogelijkheden
Veel ruimte voor persoonlijke ontwikkeling en training
Werken met twee internationale brands
Ruimte voor eigen initiatief
Een marktconform salaris

Tot je verantwoordelijkheden horen:

Offertes en contracten maken en afhandelen;
Het ondersteunen van het cluster sales team gedurende het hele proces;
Vorbereiden en coördineren van sales activiteiten als tele-acquisitie, blitzen, rapportages, markt onderzoeken en relatie evenementen;
Uitwerken en coördineren van de maandelijkse productiecijfers in de diverse segmenten;
Het onderhouden van de klantendatabase in onze CRM;
Uitvoeren van diverse (online) marketing en e-commerce activiteiten (o.a. content management, verbeteren "natural search")
Het organiseren van site inspecties, famtrips en educationals voor alle segmenten;
Het delen van marktkennis en trends in de markt doorspelen naar het team en je leidinggevende.
Daarnaast draag je bij aan:

Omzetmaximalisatie in zowel Leisure- als Business segmenten;
Het optimaal functioneren van de back-office ten behoeve van het Cluster Sales Team;
Assisteren van Cluster Director of Sales & Marketing/Sales Team

Functie-eisen

Kwalificaties:

HBO of gelijkwaardig; bij voorkeur Hoge Hotelschool, Commerciële Economie of NHTV;
Minimaal 1 jaar ervaring (incl. ervaring als stagiair) op een group en/ of sales-afdeling in een hotel, hotelketen of reisorganisatie;
Je toont initiatief en bent het gewend om zelfstandig te werken;
Jij hebt goede onderhandelings technieken en een sterke overtuigingskracht;
Affiniteit met de hotellerie of reisbranche is een must;
Minimaal 2-talig (NL/ENG) en relationeel en communicatief capabel om op directie niveau te kunnen onderhandelen;
Kennis van Microsoft-Office; Excel, Word en PowerPoint
Je bent doortastend, creatief en een teamplayer
Websitebanners.recruitmenttechnologies.com/adnetwork/servlet/advertbeans.trackingervlet?seid=91136402&t=101&cid=hopr-nl&vid