

Relatiemanager Flowers



Locatie **Flevoland, Luttelgeest**
<https://www.advertentiex.nl/x-1423870-z>

80% intern – groeiplannen realiseren – flexibele werktijden

Bedrijfsomschrijving

In 1989 is Tesselaar Alstroemeria in Luttelgeest gestart met 2 hectare kas. Inmiddels wordt het bedrijf geleid door Rick & Karolien Tesselaar. Het bedrijf bestaat nu uit 3 locaties van in totaal 10 hectare en is daarmee de grootste alstroemeriakas in Europa.

Een tikje eigenzinnig varen zij graag hun eigen koers, altijd met als doel om mensen blij te laten worden van hun bloemen. Voor medewerkers door met plezier te werken aan het product. Voor de consument door te genieten van een prachtige bos alstroemeria's! En voor hun omgeving door zichzelf continu uit te dagen om duurzamer te telen met minder effect op het milieu.

Tesselaar Alstroemeria produceert jaarlijks meer dan 36 miljoen stelen onder 10 hectare glas. De verschillende soorten alstroemeria's worden op 3 locaties gekweekt. Ze leveren aan groothandels en retailers en hebben een cash & carry.

Functieomschrijving

Houd jij alle ballen in de lucht binnen de hectiek van de handel in bloemen? Vind je het een uitdaging de beste prijs voor de producten te krijgen en bouw je hierbij aan langdurige relaties? Kom dan werken bij Tesselaar om er samen voor te zorgen dat de Alstroemeria's bij blije klanten terecht komen!

Jouw rol

Jij bent de belangrijke schakel tussen klanten en de bedrijfsleiders in de kas doordat je het gehele orderroute begeleidt. Daarnaast onderhoud je de contacten met klanten en je bent de nieuwe manier van werken. De klant komt zich bij de klant aan. Je bent aanspreekbaar voor bestellingen en vragen. Je bent in het veld. Je bent de Alstroemeria's worden in de kas geplaatst; groeien en exporten. Je bent de veiling, jij bent voor een goede verdeling van de aanbod en de beste prijs voor de bloemen. De hele dag door heb je telefonisch en via email contact met klanten, bedrijfsleiders van de kassen en andere collega's. Je zorgt dat je weet wat er gebeurt, waar behoeftes en prioriteiten liggen en hoe jij hierop kunt inspelen. Je bent de Alstroemeria's worden in de kas geplaatst; groeien en exporten. Je bent de veiling, jij bent voor een goede verdeling van de aanbod en de beste prijs voor de bloemen. De hele dag door heb je telefonisch en via email contact met klanten, bedrijfsleiders van de kassen en andere collega's. Je zorgt dat je weet wat er gebeurt, waar behoeftes en prioriteiten liggen en hoe jij hierop kunt inspelen.

Bouw dat is zeer avisselerend en af en toe behoorlijk hectisch. Omdat je te maken hebt met vele producten, is snel schakelen noodzakelijk en moeten regelmatig ad hoc taken geregeld worden. Jij handelt de gehele orderstroom af, van offerte en opvolging hiervan tot het controleren, completeren en invoeren van ordergegevens. Ook volg je de orderafwikkeling aan de hand van planningsoverzichten en expeditie gegevens.



<https://www.advertentiex.nl/x-1423870-z>

Relatiemanager Flowers



<https://www.advertentiex.nl/x-1423870-z>

Relatiemanager Flowers



<https://www.advertentiex.nl/x-1423870-z>

Relatiemanager Flowers



<https://www.advertentiex.nl/x-1423870-z>

Relatiemanager Flowers



<https://www.advertentiex.nl/x-1423870-z>

Relatiemanager Flowers



<https://www.advertentiex.nl/x-1423870-z>

Relatiemanager Flowers



<https://www.advertentiex.nl/x-1423870-z>

Relatiemanager Flowers



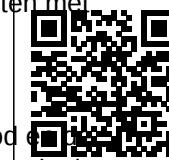
<https://www.advertentiex.nl/x-1423870-z>

Relatiemanager Flowers



<https://www.advertentiex.nl/x-1423870-z>

Relatiemanager Flowers



<https://www.advertentiex.nl/x-1423870-z>

Relatiemanager Flowers

Relatiebeheer

Jij maakt de switch van reactief naar proactief relatiebeheer. Dit doe je door contacten te onderhouden met de klanten, behoeften te polsen en hierop in te spelen, marktinformatie te verzamelen en geleverde orders op te volgen. Als je dit leuk vindt, krijg je de kans ca een dag per week op klantbezoek te gaan.

Online verkoopkanaal

Je gaat de online verkoop een boost geven door actief aan de slag te gaan met verkoop via webshops. Je duikt hier in, maakt een plan en gaat dit uitvoeren. Dit verkoopkanaal is nieuw voor Tesselaar en jij gaat dit integreren in het dagelijkse verkoopproces. Je krijgt volop de vrijheid om je eigen ideeën in te brengen en tot uitvoering te brengen.

Standplaats: Luttelgeest

Functie-eisen

- Afgeronde relevante opleiding en MBO+/HBO werk- en denkniveau.
- Affiniteit met of ervaring in daghandel en de dynamiek die hierbij komt kijken.
- Ervaring in een rol op het gebied van in- of verkoop.
- Affiniteit met bloemen.
- Luttelgeest is voor jou goed bereikbaar.

De werkdagen en -tijden zijn flexibel in te delen, afhankelijk van jouw wensen en privé situatie.

Wie ben jij?

Je hebt een commerciële drive en daarbij een klantgerichte en dienstverlenende instelling. In jouw contact met klanten ben je er altijd op gericht een goede relatie op te bouwen en de klanten te ontzorgen en aan je te binden. Dit doe je door een persoonlijke benadering, meedenken, het geven van het juiste advies en het nakomen van afspraken.

Je bent een energieke en enthousiaste persoon. Communicatief ben je sterk ontwikkeld en kun je omgaan met uiteenlopende types mensen.

Je komt graag zelf met ideeën en geniet van de vrijheid hiermee aan de slag te gaan. Het opzetten van een nieuw online verkoopkanaal is iets wat je energie geeft.

Bovenal heb je een positieve en collegiale grondhouding waardoor je een goede aanvulling voor Tesselaar Alstroemeria bent.

Wat zit er voor jou in?

- Salaris afhankelijk van opleiding en werkervaring conform CAO Glastuinbouw;
- Bonusregeling;
- Bedrijfsfruit;
- En...elke week een verse bos bloemen!

Sollicitatieprocedure

Het volledige werving- en selectietraject wordt verzorgd door Métier.

Mocht je interesse hebben in deze functie en voldoen aan de gestelde eisen, reageer dan zo spoedig mogelijk via onze site www.metier.nl. Voor vragen kun je contact opnemen met Ingobert Veen.Websiteeasyapply.jobs/r