

Junior Account Manager Buitendienst



Locatie

Zuid-Holland, Rotterdam

<https://www.advertentiax.nl/x-1481048-z>



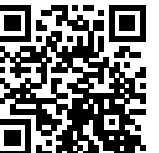
Lijkt het jou leuk om voor één van de snelst groeiende marketing bedrijven van Nederland te werken? Wij zoeken een accountmanager die nieuwe business gaat binnen halen! Je komt te werken in een leuk en gezellig team met toffe borrels en goede secundaire arbeidsvoorwaarden.

Bedrijfsomschrijving

Je hebt minimaal MBO werk- en denkniveau.Commerciële werkervaring (koude acquisitie) is een pré.Je kan zelfstandig werken en weet hoe jij kansen moet benutten.Je kan onderhandelen en bent creatief.Je beschikt over een rijbewijs B.

Bij wie ga jij werken?

Het bedrijf is een online SEO marketing bureau in Noord-Brabant. Er wordt hard gewerkt in dit snelgroeiende bedrijf maar ook is er tijd voor ontspanning en kan jij je uitleven in een potje tafeltennis of Mario Kart tijdens je pauze! Het bedrijf zal jou de mogelijkheid geven om je te blijven ontwikkelen en je ambities waar te kunnen maken.

 Junior Account Manager Buitendienst https://www.advertentiax.nl/x-1481048-z	 Junior Account Manager Buitendienst https://www.advertentiax.nl/x-1481048-z	 Junior Account Manager Buitendienst https://www.advertentiax.nl/x-1481048-z	 Junior Account Manager Buitendienst https://www.advertentiax.nl/x-1481048-z	Functieomschrijving  Junior Account Manager Buitendienst https://www.advertentiax.nl/x-1481048-z Functie-eisen	 Junior Account Manager Buitendienst https://www.advertentiax.nl/x-1481048-z	 Junior Account Manager Buitendienst https://www.advertentiax.nl/x-1481048-z	 Junior Account Manager Buitendienst https://www.advertentiax.nl/x-1481048-z	 Junior Account Manager Buitendienst https://www.advertentiax.nl/x-1481048-z	 Junior Account Manager Buitendienst https://www.advertentiax.nl/x-1481048-z
--	---	---	---	--	---	---	---	---	---

Ben jij DE accountmanager die wij zoeken? New Business binnen hengelen voor één van de snelst groeiende marketingbureau's van Nederland is voor jou geen probleem. Je gaat je 2-3 dagen per week bezig houden met het inplannen van afspraken d.m.v. telefonische acquisitie. De rest van de week ga jij in je dikke lease bak potentiële klanten langs om deze voor het bedrijf te winnen. De eerste twee maanden wordt je klaar gestoomd door voornamelijk telefonische acquisitie te doen om later zelfstandig op pad te kunnen. Uiteraard krijg je begeleiding en training waar nodig zodat jij je kan blijven door ontwikkelen!

Websiteeasyapply.jobs/r