

Commercieel Marketing Manager



Locatie **Limburg, Maastricht Airport**
<https://www.advertentieX.nl/x-1497641-z>

Als ondersteuner van de marktontwikkeling in de Benelux, werk je samen met de commerciële marketing- en verkoopteams van EMEA om directe en indirecte verkoopkanalen te ondersteunen. Je zal verantwoordelijk zijn voor het ontwikkelen van interne en...

Functieomschrijving

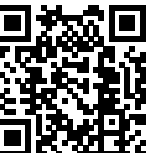
Als ondersteuner van de marktontwikkeling in de Benelux, werk je samen met de commerciële marketing- en verkoopteams van EMEA om directe en indirecte verkoopkanalen te ondersteunen. Je zal verantwoordelijk zijn voor het ontwikkelen van interne en externe communicatie, marketingmateriaal en inhoud, en het leiden van projecten gericht op het beheren en aansturen van marketing, branding, evenementen, training en productlanceringsinitiatieven.

Dit krijg je van ons:

Salaris ligt tussen de €3390 en €4000,- bruto per maand

Een fulltime baan van 40 uur



 Commercieel Marketing Manager https://www.advertentieX.nl/x-1497641-z	 Commercieel Marketing Manager https://www.advertentieX.nl/x-1497641-z	 Commercieel Marketing Manager https://www.advertentieX.nl/x-1497641-z	 Commercieel Marketing Manager https://www.advertentieX.nl/x-1497641-z	 Commercieel Marketing Manager https://www.advertentieX.nl/x-1497641-z	 Commercieel Marketing Manager https://www.advertentieX.nl/x-1497641-z	 Commercieel Marketing Manager https://www.advertentieX.nl/x-1497641-z	 Commercieel Marketing Manager https://www.advertentieX.nl/x-1497641-z	 Commercieel Marketing Manager https://www.advertentieX.nl/x-1497641-z	 Commercieel Marketing Manager https://www.advertentieX.nl/x-1497641-z
--	---	---	---	--	---	---	---	---	---

Als commerciële marketing manager in Maastricht, heb je de volgende taken:

Jouw taken zijn:

Creëren en leveren van marketingplannen en initiatieven voor de Benelux-markt met behulp van desktop

research, marktintelligentie en het identificeren van kansen

Identificeren van kansen en hiaten door het volgen, analyseren en meten van de verkoop van de productportefeuille

Nauw samenwerken met de verkoopteams om de ontwikkeling van prijsbeleid en productstrategieën te ondersteunen

Presenteren van nieuwe productlanceringen aan verkoopteams en klanten en het geven van producttrainingen op hoog niveau

Ondersteunen van lanceringen van nieuwe producten op belangrijke markten in de Benelux via directe en indirecte verkoopkanalen

Verantwoordelijkheid nemen voor de organisatie van klantenevenementen en congressen, inclusief pre-congres marketing, planning van productplaatsing, conceptualisering, ontwerp van uitnodigingen, logistiek en follow-up activiteiten voor evenementen in de Benelux

Ontwikkelen van een activiteiten-/campagnekalender voor de aangewezen portefeuille, communiceren naar belanghebbenden en deelname stimuleren door regelmatige updates en follow-ups

Wat neem je mee?

HBO werk- en denkniveau

2+ jaar ervaring met marketing of verkoop in de medische distributie

Ervaring in de medische hulpmiddelen- en/of gezondheidszorg is een grote pré

Vaardig in Microsoft Word, Excel en PowerPoint. Ervaring met Adobe Suite en grafisch ontwerp is een pluspunt

Een sterke financiële aanleg, analytisch en commercieel ingesteld

Goede kennis van Nederlandse, Engelse en Franse taal

Meer informatie?

Ben je benieuwd naar onze werkwijze of wil je meer informatie over de vacature?

Neem dan een kijkje op www.flexibilitylimburg.nl of bel met 046-2077010. Website easyapply.jobs/r