

Accountmanager (32-40 uur)



Locatie **Flevoland, Emmeloord**
<https://www.advertentiax.nl/x-1545856-z>

automotive sector – groeiambitie – netwerker

Bedrijfsomschrijving

Het familiebedrijf Van Staveren bestaat al 75 jaar. Van Staveren is uitgegroeid tot een middelgrote tankstationexploitant met 120 medewerkers in Noord- en Oost-Nederland voor zowel de zakelijke als particuliere markt. Van Staveren gaat verder dan brandstof alleen. Het bedrijf gaat mee in de energietransitie, zodat klanten het beste product op een duurzame manier aangeboden krijgen. Met de shops, horeca en waslocaties biedt Van Staveren een full service pakket.

De klant staat centraal. Van Staveren biedt klanten een aangenaam verblijf én alles wat zij nodig hebben tijdens de rit op weg, met de service die daarbij hoort. Doelstelling is de verwachtingen overtreffen.

Van Staveren exploiteert 36 bemande en onbemande tankstations onder de merken Tanks S en Shell. De 12 Blue Carwash waslocaties, 16 shops en horecagelegenheid zorgen er samen met de brandstof voor, dat er wordt voorzien in energiebehoefte.

“Van Staveren geeft energie”

Functieomschrijving

Ben jij creatief, zelfstandig en vasthoudend? Ben jij netwerker in hart en nieren en heb je de juiste vaardigheden om potentiële klanten van de toegevoegde waarde van de tankkaart van Van Staveren te overtuigen? Dan ben jij wellicht de accountmanager die wij zoeken!

 https://www.advertentiax.nl/x-1545856-z Accountmanager (32-40 uur)	 https://www.advertentiax.nl/x-1545856-z Accountmanager (32-40 uur)	 https://www.advertentiax.nl/x-1545856-z Accountmanager (32-40 uur)	 https://www.advertentiax.nl/x-1545856-z Accountmanager (32-40 uur)	 https://www.advertentiax.nl/x-1545856-z Accountmanager (32-40 uur)	 https://www.advertentiax.nl/x-1545856-z Accountmanager (32-40 uur)	 https://www.advertentiax.nl/x-1545856-z Accountmanager (32-40 uur)	 https://www.advertentiax.nl/x-1545856-z Accountmanager (32-40 uur)	 https://www.advertentiax.nl/x-1545856-z Accountmanager (32-40 uur)	 https://www.advertentiax.nl/x-1545856-z Accountmanager (32-40 uur)
--	---	---	---	--	---	---	---	---	---

Je bezoekt proactief meerdere nieuwe klanten per dag, waarbij je zowel op afspraak als zonder afspraak langsgaat. Je weet de juiste contactpersonen te vinden en op het juiste moment met hen in contact te komen. Doel is om aan tafel te komen, zodat je de tankkaart en verdere mogelijkheden van Van Staveren in een persoonlijk gesprek kan toelichten. Je snapt de belangen van je gesprekspartner, inventariseert en creëert behoeften en laat zien wat de voordelen zijn van de tankkaart. Gesprekken gaan onder andere over de tanklocaties, de autowasstraat en EV-laden, maar zeker ook over volumes en prijs. Waar nodig maak je offertes en bepaal je samen met de commercieel manager eventuele condities. Uiteraard zorg je voor goede opvolging en afhandeling.

Het is belangrijk om contactmomenten goed vast te leggen en afspraken op de juiste manier en momenten op te volgen. In deze markt zijn er meerdere aanbieders en klanten stappen niet zomaar over. Jij vindt het een uitdaging om de klant over de streep te trekken en hem de tankkaart van Van Staveren te kunnen verkopen.

Daarnaast bouw je aan bestaande relaties en bent altijd alert op mogelijkheden tot het verhogen van af te nemen liters.

Standplaats: Emmeloord

Functie-eisen

Afgeronde relevante opleiding en MBO/HBO werk- en denkniveau; Ervaring in een soortgelijke commerciële rol; Goede beheersing van de Nederlandse taal. Je woont centraal in het verkoopgebied.

Vanzelfsprekend heb je een sterke commerciële en dienstverlenende drive, de wil om te scoren en een representatief voorkomen. Je houdt van persoonlijk contact en het aangaan van nieuwe relaties is jou op het lijf geschreven. Tegelijkertijd ben je ervan bewust dat je soms ook geduld moet hebben voordat opdrachten 'loskomen'.

Vanwege je uitstekende communicatieve vaardigheden ben je in staat met diverse gesprekspartners te "levelen" en aan te sluiten bij hun wensen. Je speelt goed in op de behoeften van de (potentiële) klant en weet ook makkelijk de juiste contacten te leggen

Je houdt ervan om gestructureerd te werken, zaken juist te documenteren en op te volgen. "Doen wat je zegt en zeggen wat je doet" past bij jou. Verder ben je volhardend, creatief en neem je graag initiatief. Bovenal ben je een prettige collega en werk je graag in een klein team binnen een informele organisatie.

Sollicitatieprocedure

Het volledige werving- en selectietraject wordt verzorgd door Métier.

Mocht je interesse hebben in deze functie en voldoen aan de gestelde eisen, reageer dan zo spoedig mogelijk via onze site www.metier.nl. Voor vragen kun je contact opnemen met Deborah Marcus. Websiteeasyapply.jobs/r