

(Key) account Manager regio Limburg - Noord-Brabant



Locatie **Gelderland, Putten**
<https://www.advertentiax.nl/x-1583896-z>



Ben jij een enthousiaste accountmanager die het marktaandeel van Novoform Nederland in de Utiliteitsbouw in het zuiden weet te vergroten? Wil jij je ontwikkelen en ambieer je op termijn een functie als key-accountmanager? Wij zijn opzoek naar de opvolger van onze pensionado. Een nieuwe accountmanager die ons huidige klantenkring overneemt en verder gaat uitbouwen. Je wordt klaargestoomd voor een langdurige samenwerking met Novoform. *Onze deur staat open voor een nieuwe collega:*(Key) Accountmanager*Regio Limburg – Noord-Brabant Novoform is een van de grootste Europese systeemaanbieders van deuroplossingen en laad/docking-systemen voor particulier en industrieel gebruik. Novoform Nederland B.V. is één van de bedrijven binnen de Novoform Groep. De Novoform Groep produceert op verschillende locaties in Europa en verkoopt producten via tal van nationale bedrijven en verkooppartners over heel de wereld. We werken in Nederland vanuit de vestigingen Roermond (planning, service, onderhoud en montage), Waardenburg (verkoop) en Almelo (verkoop en montage) met in totaal ca. 180 medewerkers. _Onze monteurs zijn dagelijks vol enthousiasme onderweg door heel Nederland voor het installeren, monteren, repareren, keuren en onderhouden van onze industriële producten bij een grote diversiteit aan klanten en relaties van Novoform.*Jouw nieuwe baan?*Als (key) Accountmanager bij Novoform ben jij verantwoordelijk voor relatiebeheer en de acquisitie en daarmee het vergroten van het marktaandeel van kwaliteitsdeuren in Zuid-Nederland. Het gaat hierbij om bedrijfsdeuren, branddeuren, snelroldeuren, dock equipment en laad- en lossystemen, welke worden toegepast binnen de utiliteitsbouw. Je weet bestaande klanten te enthousiasmeren en prospecten te inspireren en aan Novoform en haar product te binden. Je adviseert m.b.t. de specificaties en je weet de klant te ontzorgen door een passend service contract te bieden. Dit

doe je voor de regio Noord-Brabant en Limburg Als (key)Accountmanager heb jij een proactieve houding en ga je op zoek naar kansrijke markt. De belangrijkste doelstelling is het bereiken van de volgende doelstellingen met het oog op de toekomst, welke zijn: Verkort, uitbreiden van de klanten base en noodzaak tot vernieuwen van het bestaande netwerk in de regio. Verder voor het verkoopproces te maken, om de klanten en sales team op in staat te stellen met de klant te werken. Om te zorgen dat de klant binnen is zorg je samen met onze projectleiders voor een goede begeleiding van het project. Om je werk goed te kunnen uitvoeren heb je regelmatig contact met de collega's van de buitendienst en andere relevante afdelingen, communicatie is de 'key'. *Wat jij voor ons meebrengt? HBO werk- en denkniveau bij voorkeur een commerciële insteek. Ervaring in een commerciële functie in de buitendienst is klaar om een (volgende) stap te maken naar (key) accountmanager. Affiniteit met techniek, bouw of met onze branche in de industriële deuren is een pré. Tevens ben je geïnteresseerd in ons product en wil je deze eigen maken. Een relevant netwerk is nodig: al kan dit ook 'on the job' worden gevormd. Je

 https://www.advertentiax.nl/x-1583896-z (Key) account Manager regio Limburg - Noord-Brabant	 https://www.advertentiax.nl/x-1583896-z (Key) account Manager regio Limburg - Noord-Brabant	 https://www.advertentiax.nl/x-1583896-z (Key) account Manager regio Limburg - Noord-Brabant	 https://www.advertentiax.nl/x-1583896-z (Key) account Manager regio Limburg - Noord-Brabant	 https://www.advertentiax.nl/x-1583896-z (Key) account Manager regio Limburg - Noord-Brabant	 https://www.advertentiax.nl/x-1583896-z (Key) account Manager regio Limburg - Noord-Brabant	 https://www.advertentiax.nl/x-1583896-z (Key) account Manager regio Limburg - Noord-Brabant	 https://www.advertentiax.nl/x-1583896-z (Key) account Manager regio Limburg - Noord-Brabant	 https://www.advertentiax.nl/x-1583896-z (Key) account Manager regio Limburg - Noord-Brabant	 https://www.advertentiax.nl/x-1583896-z (Key) account Manager regio Limburg - Noord-Brabant
--	---	---	---	--	---	---	---	---	---

beheerst de Nederlandse taal uitstekend
De eigenschappen _accuraat, oplossingsgericht, commercieel, flexibel, proactief en hands-on_ zijn je op het lijf geschreven als (key)Accountmanager. Tevens beschik je over een stevige portie ondernemerschap en doorzettingsvermogen met een scherp oog voor de business.*Naast een *_warme, informele en collegiale werksfeer*_ *biedt Novoferm jou uitstekende arbeidsvoorwaarden, zoals:*

- * Prima salaris o.b.v. leeftijd en ervaring
- * Bedrijfsauto, laptop en telefoon van Novoferm
- * 40 vrije dagen per jaar
- * Aantrekkelijke bonusregeling
- * Uitstekende pensioenregeling
- * Leuke activiteiten vanuit de personeelsvereniging
- * Een gevarieerde baan met veel verantwoordelijkheid en ruimte voor eigen initiatief, wij investeren in de mogelijkheden voor de ontwikkeling van jouw loopbaan met een optie om door te groeien tot key- accountmanager

*Deel uitmaken van ons? *Dan ontvangen wij graag jouw sollicitatiebrief en curriculum vitae. Dit kun je mailen naar Nigel Evers, hr@novoferm.nl. Wil je liever eerst nog wat informatie over de functie-inhoud, dan kan je contact opnemen met Eddy Fluit, Sales Manager, via e.fluit@novoferm.nl

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.

Soort dienstverband: Fulltime
Rooster: * Flexibele werkuren
Secundaire arbeidsvoorwaarden: *

- * Auto van de zaak
- * Fietsplan
- * Flexibele werkuren
- * Telefoon van de zaak
- * Zorgverzekering

Werklocatie: Fysiek
Website [klik hier voor meer](#).