

Accountmanager vestiging Amsterdam



Locatie **Gelderland, Putten**
<https://www.advertentieux.nl/x-1585354-z>

Over de functie

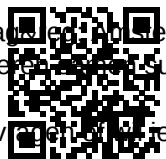
Maandag® is een dynamische en snelgroeïende organisatie die gespecialiseerd is in het detacheren van professionals in de publieke sector. Wij geloven in de kracht van maandag: een frisse start, vol energie en nieuwe mogelijkheden. Voor ons enthousiaste team zijn we op zoek naar een gedreven Accountmanager die klaar is om mee te bouwen aan ons succes.

Als Accountmanager bij Maandag® ben je verantwoordelijk voor het werven en binden van nieuwe klanten binnen de publieke sector. Je speelt een essentiële rol in het vergroten van ons klantenbestand en het uitbouwen van duurzame relaties met bestaande klanten. Je gaat actief op zoek naar nieuwe kansen en weet deze om te zetten in concrete opdrachten.

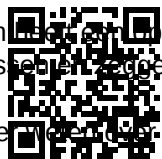
Taken en verantwoordelijkheden
 Identificeren en benaderen van potentiële klanten binnen de publieke sector
 Opbouwen en onderhouden van relaties met bestaande klanten
 Adviseren van klanten over de mogelijkheden en toegevoegde waarde van Maandag
 Signaleren van ontwikkelingen en behoeften in de markt en hierop inspelen
 Opstellen van offertes en onderhandelen over tarieven en voorwaarden
 Samenwerken met interne collega's, zoals recruiters, om de juiste professionals te matchen met klantvragen
 Volgen van ontwikkelingen in de markt en het bijhouden van een relevant netwerk
 Wat bieden wij jou
 Een basissalaris tussen €2760 en €3400 bruto o.b.v. 40 uur
 Een individuele maandelijkse bonus (en ongelimiteerd, the sky is the limit)
 Talloze andere incentives buiten de maandelijkse bonus om
 Flexibel verlof, je hoeft dus nooit meer je vakantiedagen te tellen
 De mogelijkheid om jezelf te ontwikkelen door middel van trainingen via de Maandag Academy
 Last but not least: een lease-auto, vakantiegeld en een pensioenregeling
 Profiel van de ideale kandidaat
 Je beschikt over een afgeronde hbo-opleiding, bij voorkeur in een commerciële richting
 Je hebt aantoonbare ervaring in een commerciële functie
 Je hebt affiniteit met de publieke sector en kunt je snel inleven in de behoeften van klanten
 Je bent resultaatgericht, gedreven en hebt een sterk commercieel instinct
 Je hebt uitstekende communicatieve vaardigheden en bent in staat om relaties op te bouwen en te onderhouden
 Je bent een teamspeler, maar kunt ook zelfstandig werken
 Je bent proactief, flexibel en kunt goed omgaan met targets en deadlines
 Over het bedrijf



Accountmanager vestiging Amsterdam



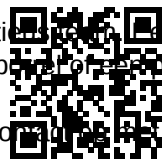
Accountmanager vestiging
Amsterdam



Accountmanager vestiging
Amsterdam



Accountmanager vestiging
Amsterdam



Accountmanager vestiging
Amsterdam



Accountmanager vestiging
Amsterdam



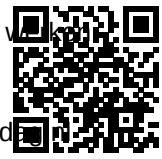
Accountmanager vestiging
Amsterdam



Accountmanager vestiging
Amsterdam



Accountmanager vestiging
Amsterdam



Accountmanager vestiging
Amsterdam

[illegible]