

Country Manager Benelux ampamp UK



Locatie **Gelderland, Putten**
<https://www.advertentiex.nl/x-1589077-z>

Country Manager Benelux & UK
 Kerkrade/ Hybrid
 Jouw rol als Country Manager

Dit is een nieuwe rol binnen de Medisana Benelux-organisatie en rapporteert rechtstreeks aan de Managing Director EMEA in Duitsland (Neuss) en maakt deel uit van het Europese Management Team.

Deze rol bestaat uit het ontwikkelen en uitvoeren van strategieën om de bedrijfsgroei te stimuleren, het managen van alle operationele activiteiten en ervoor te zorgen dat de financiële doelstellingen worden behaald.

Je bent verantwoordelijk voor de gehele organisatie en hebt volledige P&L verantwoordelijkheid met een omzet van rond de €12 milj. Medisana Benelux heeft op dit moment 9 medewerkers waarvan er 5 direct aan jou rapporteren.

De ideale kandidaat is een ervaren (sales) manager met uitgebreide kennis en een netwerk in Consumenten Elektronica/ Producten. Iemand die weet om te gaan met en verkopen aan grote ketens zoals Mediamarkt/ Action/ Blokker en marktplaatsen zoals Bol.com/ Coolblue.

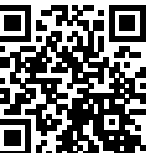
Iemand met ervaring in het managen van een (volledige) P&L, sales gedreven,

managementervaring en gericht op groei en professionalisering van de organisatie. Een actief persoon met een goede kennis van de Nederlandse markt en een goede kennis van de Nederlandse taal.

De rol bestaat uit het ontwikkelen en uitvoeren van strategieën om de bedrijfsgroei te stimuleren, het managen van alle operationele activiteiten en ervoor te zorgen dat de financiële doelstellingen worden behaald.

Het Medisana Benelux hoofdkantoor is in Kerkrade, Limburg en zal verwacht dat je daar zo mogelijk aanwezig zal zijn.

Medisana is een van de toonaangevende specialisten in de thuiszorgmarkt met meer dan 150 producten die wordt verkocht aan o.a. gespecialiseerde winkels, retailkanalen en apotheken, met producten zoals massageapparaten, thermometers, personenweerschalen, bloeddrukmeters, enz. om er maar een paar te noemen.

 Country Manager Benelux ampamp UK https://www.advertentiex.nl/x-1589077-z	 Country Manager Benelux ampamp UK https://www.advertentiex.nl/x-1589077-z	 Country Manager Benelux ampamp UK https://www.advertentiex.nl/x-1589077-z	 Country Manager Benelux ampamp UK https://www.advertentiex.nl/x-1589077-z	 Country Manager Benelux ampamp UK https://www.advertentiex.nl/x-1589077-z	 Country Manager Benelux ampamp UK https://www.advertentiex.nl/x-1589077-z	 Country Manager Benelux ampamp UK https://www.advertentiex.nl/x-1589077-z	 Country Manager Benelux ampamp UK https://www.advertentiex.nl/x-1589077-z	 Country Manager Benelux ampamp UK https://www.advertentiex.nl/x-1589077-z	 Country Manager Benelux ampamp UK https://www.advertentiex.nl/x-1589077-z
--	---	---	---	--	---	---	---	---	---

noemen.

VITRU | International Executive Recruitment werkt exclusief met Medisana om de beste kandidaat te rekruteren voor deze cruciale rol.

Wat verwachten we van je? Ontwikkelen en implementeren van strategische plannen om de groei en uitbreiding van het bedrijf in de Benelux en de UK te stimuleren. Leidinggeven aan de verkooporganisatie van de Benelux. Identificatie van markttrends, concurrentielandschap en kansen voor bedrijfsontwikkeling en productdifferentiatie. Werven, trainen en begeleiden van een goed presterend team om bedrijfsdoelstellingen te behalen. Het vergroten van de naamsbekendheid en het formuleren van verkoop- en marketingstrategieën om de omzet en het marktaandeel te maximaliseren. Toezicht houden op alle aspecten van de operationele activiteiten binnen de Benelux/ UK regio, zorgen voor een efficiënte en effectieve uitvoering. Monitoren en analyseren van key performance indicators (KPI's) om verbeterpunten te identificeren en veranderingen door te voeren. Leiden van onderhandelingen en contractbesprekingen. Vertegenwoordigen van het bedrijf op branche-evenementen, conferenties en beurzen om het merkimago van het bedrijf te versterken en nieuwe zakelijke kansen te stimuleren. Duidelijke prestatieverwachtingen stellen en regelmatig feedback geven aan teamleden. Het bevorderen van een cultuur van samenwerking, innovatie en excellentie binnen het team. Wat breng je mee? Ruime en aantoonbare ervaring in een senior (sales) managementrol, bij voorkeur als Country Manager of Regionaal Manager. Uitgebreide ervaring in de markt van consumentenelektronica/ producten, bij voorkeur met een focus op 'Welzijn / Gezondheidsproducten' en/of apparaten. Uitstekende leiderschaps- en people management vaardigheden, met het vermogen om te inspireren en te motiveren. Productmanagement en marketingervaring. Sterk begrip van de marktdynamiek, zakelijke omgeving en culturele nuances van de Benelux en de UK. Vermogen om strategisch te denken, markttrends te analyseren en datagestuurde beslissingen te nemen. Bewezen staat van dienst in het succesvol stimuleren van bedrijfsgroei en het behalen van financiële doelstellingen. Ervaring met het managen van een (volledige) P&L. Kennis en ervaring in het tijdig en kwalitatief goed opstellen van rapportages. Uitzonderlijke communicatie-, onderhandelings- en presentatievaardigheden. Ervaring in een uitdagende en snel veranderende omgevingen. Teamplayer mentaliteit. Vloeiend in Nederlands en Engels in woord en geschrift, Duits is een pre. Goede Microsoft 365 computervaardigheden. Gestructureerde en zelfstandige manier van werken incl. bereidheid tot actie. Waarom zou je voor ons werken? Medisana biedt je een uitdagende functie met goede doorgroeimogelijkheden in een snelgroeiende internationale organisatie. Competitief salarispakket. Bonusplan. Leaseauto. Thuiswerkbeleid. Gemotiveerde en toegewijde medewerkers en teams. Innovatieve ideeën als toonaangevende leverancier van Connected Health-producten. Uitdagende taken op gebieden die onze toekomst beïnvloeden. Organisatie

Medisana is al meer dan 30 jaar een van de toonaangevende specialisten in de markt van gezondheidsproducten.

Als onderdeel van de OGAWA Group, een van 's werelds toonaangevende fabrikanten van massageproducten, zijn we met verschillende merken vertegenwoordigd in meer dan 40 landen.

We ontwikkelen, promoten en distribueren producten in de categorieën; mobiele gezondheid, gezondheidscontrole, wellness en lichaamsverzorging voor gezondheidsbewuste consumenten over de hele wereld.

Hoe te solliciteren

Als je geïnteresseerd bent en aan alle bovenstaande vereisten voldoet, stuur dan je Engelstalige cv via het sollicitatieformulier naar VITRU, The European Executive Recruitment Firm. Voor meer informatie over deze vacature kun je contact opnemen met Guy Laeven van VITRU via()

Acquisitie wordt niet op prijs gesteld.

Websiteklik hier voor meer.