

Salesmanager marketing (24-32 uur)



Locatie

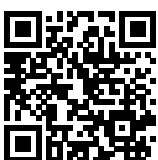
Gelderland, Putten

<https://www.advertentiex.nl/x-1591743-z>



Functieomschrijving Wij zijn op zoek naar een supertalent! Iemand die ons keer op keer weer verrast met ideeën, initiatieven, prospects, leads en deals. Iemand die knetter ambitieus is en hard wil doorgroeien binnen onze organisatie. Iemand met een top werk ethiek. Dit betekent niet dat je alles al moet weten, er is altijd ruimte voor ontwikkeling. Het belangrijkste is dat jij graag wilt leren, positief bent en een kick krijgt van succes! Ben jij dus op zoek naar een toffe functie met veel verantwoordelijkheid? Dan ben je bij Leaped aan het perfecte adres! Wij zetten niet alleen in op de groei van onze organisatie(s), maar ook op die van onze medewerkers. Zo krijg je trainingen waarbij je de kennis meteen kan toepassen in de praktijk. Dus wil jij weten hoe je die ene klant nét over de streep kunt trekken? Ook onze eigenaren en commercieel manager staan voor je klaar om je hiermee te helpen. Wat kun je verwachten? Als salesmanager word je vanaf dag één mede verantwoordelijk voor de business development van onze labels Leaped en Keenr. Of het nu een vraag is naar mensen, consultancy of uitvoering, jij herkent de behoefte van de prospect en komt met de juiste oplossing. Uiteraard word je continu ondersteund door onze marketeers in het binnenhalen van leads. Dit is een eerlijke vacature, geen onzin, geen leugens, geen OTE-salaris van €6.000,- per maand voor een junior, maar ook geen €1.500,- per maand en de rest van je geld verdien je maar met een bonus... zo gaan wij niet te werk. Het draait om de groei van onze organisatie(s) en daarbij is het voor jou een kans om je binnen deze organisatie(s) enorm te ontwikkelen. Op inhoud van marketingkennis en consultative selling, maar ook op lead generatie via social media, stakeholdermangement en op up-selling en cross-selling. Dit doe je door tijdens het proces keuzes te maken, maak je fouten en ervaar je successen. Wij hebben een klein managementteam en jij staat middenin onze organisatie. Hierdoor ben je vanaf minuut één heel erg belangrijk en heb je direct

inspraak. Zie je jezelf dit al helemaal doen? Wel zeggen we erbij dat je niet moet solliciteren omdat
 1. Het is een mooi voorbeeld van zijn een organisatie die samen wilt maken en inzetten op goede wer-
 2. kende en geen taakgeoriënteerd en dus niet gericht op het resultaat. We organiseren maar het
 3. In de toekomst al dan niet. Het is een beetje barbaars, het is een beetje niet. We zijn wel de
 4. s. Het is een beetje; je wilt wel meer je wilt wel meer. Het is een beetje niet. Het is een beetje hoe je
 5. groeien met elkaar, soms bij elkaar en soms op afstand. Niemand zit vijf dagen per week op kantoor,
 6. met je ook niet willen denken wij... om 11.00 uur even handlopen in het park is veel belangrijker dan je
 7. om 09.00 uur melden na 30 minuten. Dit bieden wij: • Een vast salaris; vertel ons maar wat je waard
 8. bent en onderbouw dit t.o.v. ons businessmodel, dan komen we er wel; • Een uitstekende (uncapped)
 9. bonusstructuur; • 24 vrije dagen o.b.v. 40 uur; • De mogelijkheid om te sporten onder werktijd; • Een
 10. perfecte work-life balance • Marketing opleidingen • LinkedIn-trainingen • Ondersteuning middels e-mail
 11. campagnes. Waar ga je werken? Wij hebben vier organisaties die allemaal digitaal georiënteerd zijn.



Salesmanager marketing uur)
(24-32



<https://www.advertentix.nl/x-1591743-z>



Salesmanager marketing
(24-32 uur)
<https://www.advertentiax.nl/x-1591743-z>



Salesmanager marketing
(24-32 uur)
<https://www.advertentia.nl/x-1591743-z>



(01) 72 51 69 80

Silvamarmer

marketing

uur)

het je ook n

om 09.00 uur

bent en onde

busstructur

perfecte wor

campagnes v

hijst de w

advertising

nl/x-1591

143-2



(4-52) *marketing*
 uur)



11.00 uur e
 file. Dit bieden
 nesmodel, da
 v. 40 uur; • De
 g opleidingen
 heben vier or
 (4-2)
 (Stroomings-
 marketing
 uur)



<https://www.advertising.nl/x-1591>
 (24-12)



marketing
(1-12)
www.advertising.nl/x-1591



Salesmanager marketing
(24-32 uur)

Binnen ons bedrijf Leaped leiden wij online talent op die wij vervolgens aan een baan helpen op de arbeidsmarkt als digital trainee. Een zeer efficiënt 'werken-leren' model waarmee we echt toegevoegde waarde creëren voor nieuw digital talent en daarbij voor onze opdrachtgevers. Binnen ons bedrijf Keenr nemen wij online marketingwerkzaamheden uit handen voor het MKB; van strategie tot en met operatie. We werken op basis van 'Marketing as a service'. Wij 'vervangen' met Keenr de in-house senior marketeer, die anders veel operationele werkzaamheden zou moeten outsourcen aan junioren of aan een extern bureau. Hiermee bieden wij één strategie, één aanspreekpunt, één vast maandbedrag, heel veel specialistische kennis en heel veel groei aan. Binnen ons bedrijf Liftoff marketing leiden wij maandelijks twintig mensen op binnen digital marketing in een combinatie van theorie en praktijk. Binnen ons bedrijf Sennasearch werven en selecteren we medior en senior digital talent. Voor vaste functies en op interim-basis. Zie jij jezelf al in de rol van Salesmanager en wil je samen met ons groeien? Stuur ons je sollicitatie, wij zijn benieuwd naar je motivatie! Vereisten Dit breng jij mee: • Een afgeronde mbo- of hbo-opleiding; • Minimaal 4 jaar werkervaring in de sales van marketing, detachering, uitzendbranche of werving&selectie; • Uitstekende beheersing van de Nederlandse taal; • Energie en enthousiasme; • Zelfstartend vermogen; • Uitstekend in opvolging; zowel intern als extern; • Commerciële skills; • Teamspirit • Positiviteit Website klik hier voor meer.