

Hydrauliek Specialist (32-40 uur)



Locatie **Limburg, Velden**
<https://www.advertentiax.nl/x-1698315-z>

gevoel voor commercie – coördinerend - groeiambitie

Bedrijfsomschrijving

Onze opdrachtgever is Snijder Filtertechniek in Hasselt (NL). Dit familiebedrijf is al ruim 30 jaar een betrouwbare partner voor de verkoop en levering van mobiele en industriële filters. In de afgelopen jaren hebben zij zich erin gespecialiseerd om een totaalleverancier in filtratiemiddelen te worden voor hun klanten in onder andere de sectoren scheepvaart, landbouwmechanisatie en civiele aannemerij en worden er hydrauliekcomponenten verkocht.

Snijder Filtertechniek kenmerkt zich door een snelle levering tegen een uitstekende prijs/kwaliteitverhouding met als doel de klant ontzorgen. Bij Snijder Filtertechniek werken ongeveer 25 mensen.

De bedrijfscultuur is het beste te omschrijven met de volgende trefwoorden: nuchter, technisch inzicht, samenwerking en dienstverlenend.

Functieomschrijving

Verkoop van hydrauliekcomponenten

Snijder Filtertechniek is van oorsprong gericht op filters en zoekt verbreding door verkoop van hydrauliekcomponenten. Jij ziet het als uitdaging en kans om deze tak verder op te zetten vanuit de binnendienst. Jouw natuurlijke interesse voor techniek maakt dat je je hierin graag wilt verdiepen, meedenkt in het maken van een plan, deze uitwerkt, borgt en continu blijft optimaliseren om Snijder Filtertechniek naar een hoger plan te brengen.

Groei van het bedrijf & meedenken

Je krijgt de kans om een rol te spelen in de groei van het bedrijf. Je wordt betrokken bij het ontwikkelen van nieuwe producten en processen. Je krijgt de kans om je kennis te delen met collega's en om advies te geven aan klanten. Daarnaast wordt er door jou een nieuw systeem, Microsoft Dynamics, geïmplementeerd. Je krijgt de kans om je kennis te delen met collega's en om advies te geven aan klanten. Daarnaast wordt er door jou een nieuw systeem, Microsoft Dynamics, geïmplementeerd. Je krijgt de kans om je kennis te delen met collega's en om advies te geven aan klanten. Daarnaast wordt er door jou een nieuw systeem, Microsoft Dynamics, geïmplementeerd.

Dagelijkse werkzaamheden

Je bent dagelijks bezig met het aannemen van telefoons en mail, orders plaatsen en offertes inboeken. In de gesprekken met klanten luister je goed, adviseer je wat de klant nodig heeft, stel je een filterschema op en ben je alert op je andere onderdelen bij kunt verkopen. In alle verkoop ben je gedreven om een langdurige relatie met de klant op te bouwen. Naar mate je langer bij het bedrijf werkt zullen de technische vraagstukken vooral bij jou terecht komen.

<https://www.advertentiax.nl/x-1698315-z>

Hydrauliek Specialist (32-40 uur)

<https://www.advertentiax.nl/x-1698315-z>

Hydrauliek Specialist (32-40 uur)

<https://www.advertentiax.nl/x-1698315-z>

Hydrauliek Specialist (32-40 uur)

<https://www.advertentiax.nl/x-1698315-z>

Hydrauliek Specialist (32-40 uur)

<https://www.advertentiax.nl/x-1698315-z>

Hydrauliek Specialist (32-40 uur)

<https://www.advertentiax.nl/x-1698315-z>

Hydrauliek Specialist (32-40 uur)

<https://www.advertentiax.nl/x-1698315-z>

Hydrauliek Specialist (32-40 uur)

<https://www.advertentiax.nl/x-1698315-z>

Hydrauliek Specialist (32-40 uur)

<https://www.advertentiax.nl/x-1698315-z>

Hydrauliek Specialist (32-40 uur)

<https://www.advertentiax.nl/x-1698315-z>

Hydrauliek Specialist (32-40 uur)

Je bent gedurende de dag aan het informeren, adviseren, schakelen en controleren waarbij je veel ballen in de lucht moet houden. Daarnaast borg je de invoer en controle van de orders, klanten en afspraken in het ERP Systeem met als doel actuele digitale klantendossiers op te bouwen. Je werkt hierbij samen in een organisatie met een open cultuur en afwisselend werk, wat maakt dat mensen jarenlang bij Snijder Filtertechniek werken.

Standplaats: Hasselt

Functie-eisen

Gedegen opleidingsachtergrond en Mbo werk- en denkniveau; Werkervaring in een vergelijkbare rol bij een technisch bedrijf; Je woont op bereisbare afstand van Hasselt.

Persoonskenmerken

Vanzelfsprekend heb je een sterke commerciële drive en wil je doelstellingen halen. Bij het contact met klanten is jouw benadering persoonlijk en je bouwt aan lange termijn relaties. Tegelijkertijd weet je nieuwe klanten aan Snijder Filtertechniek te binden.

Je hebt uitstekende communicatieve vaardigheden en bent in staat om complexe, technische materie te vertalen naar begrijpelijke formuleringen. Je weet klanten te overtuigen van de toegevoegde waarde van Snijder Filtertechniek en jij bent de persoon aan wie de opdracht wordt gegund. Hierbij is snel scoren voor jou niet de juiste weg, maar bouw je graag op geduldige wijze duurzame relaties op met klanten. Tegelijkertijd ben je wel doortastend en resultaatgericht.

Verder ben je flexibel ingesteld en heb je een proactieve manier van werken. Je bent in staat om jouw energie, drive en passie over te brengen op anderen.

Bovenal voel je je thuis in een open cultuur en een organisatie met korte lijnen.

Sollicitatieprocedure

Het volledige werving- en selectietraject wordt verzorgd door Métier.

Mocht je interesse hebben in deze functie en voldoen aan de gestelde eisen, reageer dan zo spoedig mogelijk via onze site www.metier.nl. Voor vragen kun je contact opnemen met Melissa Kanis. Websiteeasyapply.jobs/r