

Technisch Accountmanager

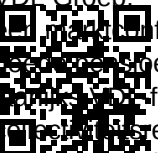
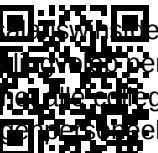
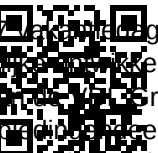
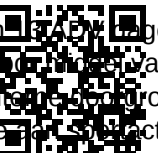
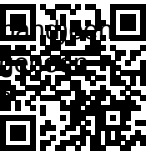


Locatie **Noord-Holland, Amsterdam**
<https://www.advertentiax.nl/x-1741171-z>



Ter uitbreiding van ons team zijn wij op zoek naar een ervaren, gedreven en gemotiveerde Accountmanager. Ben jij op zoek naar een nieuwe baan vol uitdagingen? Solliciteer dan snel! De functie: VDL Konings ontwikkelt en produceert modules/apparaten voor diverse markten (Mobility, Science Technology & Health, Energy & Sustainability). Als accountmanager Volume business ben je verantwoordelijk voor het bestaande klantenbestand en draag je zorg voor de verdere uitbreiding hiervan. Je investeert in het opbouwen van een lange termijn relatie, herkent kansen en bent verantwoordelijk voor de klanttevredenheid. Verder ben je commercieel verantwoordelijk voor alle afspraken met je klanten en initieer je op alle vlakken noodzakelijke verbeteringen voor je klanten zowel naar de interne organisatie als met de klant (QLTC). Je maakt onderdeel uit van accountteams en werkt nauw samen met de interne afdelingen. In deze functie investeer je in het opbouwen van goede relaties met zowel de klant als de eigen organisatie en weet je op het juiste moment de specialisten bij de processen te betrekken. Je bent dan ook in staat om op alle niveaus met mensen te communiceren. Jouw profiel: Je hebt minimaal een HBO commercieel technische opleiding en bij voorkeur meerdere jaren ervaring als Accountmanager in een technische, internationale omgeving; Je hebt een scherp commercieel & technisch inzicht en ervaring met strategische samenwerkingen + high level toelieferingen; Je bent communicatief, spreekt je talen, bent flexibel en stressbestendig; Je bent klantgericht en een echte teamplayer.

Wij bieden: Naast een werksfeer die informeel, open en direct is, bieden wij je zeer afwisselend werk, een prima salaris en dito secundaire arbeidsvoorwaarden. Bovendien krijg je de mogelijkheid tot in- en externe scholing op jouw vakgebied en zijn er doorgroei mogelijkheden, zowel binnen VDL Konings als de

 Technisch Accountmanager https://www.advertentiax.nl/x-1741171-z	 Technisch Accountmanager https://www.advertentiax.nl/x-1741171-z	 Technisch Accountmanager https://www.advertentiax.nl/x-1741171-z	 Technisch Accountmanager https://www.advertentiax.nl/x-1741171-z	 Technisch Accountmanager https://www.advertentiax.nl/x-1741171-z	 Technisch Accountmanager https://www.advertentiax.nl/x-1741171-z	 Technisch Accountmanager https://www.advertentiax.nl/x-1741171-z	 Technisch Accountmanager https://www.advertentiax.nl/x-1741171-z	 Technisch Accountmanager https://www.advertentiax.nl/x-1741171-z	 Technisch Accountmanager https://www.advertentiax.nl/x-1741171-z
---	--	--	--	---	--	--	--	--	--

zoek naar jou! #LI-LA1#LI-LA1{"@context": "http://schema.org", "@type": "JobPosting", "datePosted": "2023-09-01", "validThrough": "2023-11-01", "description": "Ter uitbreiding van ons team zijn wij op zoek naar een ervaren, gedreven en gemotiveerde Accountmanager. Ben jij op zoek naar een nieuwe baan vol uitdagingen? Solliciteer dan snel! De functie: VDL Konings ontwikkelt en produceert modules/apparaten voor diverse markten (Mobility, Science Technology & Health, Energy & Sustainability). Als accountmanager Volume business ben je verantwoordelijk voor het bestaande klantenbestand en draag je zorg voor de verdere uitbreiding hiervan. Je investeert in het opbouwen van een lange termijn relatie, herkent kansen en bent verantwoordelijk voor de klanttevredenheid. Verder ben je commercieel verantwoordelijk voor alle afspraken met je klanten en initieer je op alle vlakken noodzakelijke verbeteringen voor je klanten zowel naar de interne organisatie als met de klant (QLTC). Je maakt onderdeel uit van accountteams en werkt nauw samen met de interne afdelingen. In deze functie investeer je in het opbouwen van goede relaties met zowel de klant als de eigen organisatie en weet je op het juiste moment de specialisten bij de processen te betrekken. Je bent dan ook in staat om op alle niveaus met mensen te communiceren. Jouw profiel:

Je hebt minimaal een HBO commercieel technische opleiding en bij voorkeur meerdere jaren ervaring als Accountmanager in een technische, internationale omgeving; Je hebt een scherp commercieel & technisch inzicht en ervaring met strategische samenwerkingen + high level toelieferingen; Je bent communicatief, spreekt je talen, bent flexibel en stressbestendig; Je bent klantgericht en een echte teamplayer.

Wij bieden: Naast een werksfeer die informeel, open en direct is, bieden wij je zeer afwisselend werk, een prima salaris en dito secundaire arbeidsvoorwaarden. Bovendien krijg je de mogelijkheid tot in- en externe scholing op jouw vakgebied en zijn er doorgroei mogelijkheden, zowel binnen VDL Konings als de VDL Groep.

een marktconform salarisswinstdeling 27 vakantiedagen en 13 ADV dagen (bij fulltime dienstverband) een goede pensioenregeling volop persoonlijke ontwikkeling door middel van trainingen en opleidingen een jaarlijks VDL-feest met alle collega's van de VDL Groep interne doorgroei mogelijkheden diverse collectiviteitsregelingen personeelsaanbiedingen deelname aan sportactiviteiten

Interesse? Is je interesse gewekt en voldoe je aan het profiel? Dan ontvangen we graag je cv en motivatie voor deze vacature! Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld. Bedrijfsinformatie: Ben jij een echte relatieman en werk je graag in een technische omgeving?

Dan past VDL Konings perfect bij jou! VDL Konings in Swalmen is een veelzijdig bedrijf en kent meerdere disciplines als projectmanagement, engineering, prototyping, NPI, productie, assemblage van Modules en Systemen. Onze klanten zijn wereldwijd verspreid en zijn actief in de medische-, automotive-, semicon-, energie- en defensie markt. Ben je flexibel ingesteld en heb je een hands-on mentaliteit? Dan zijn wij op zoek naar jou! #LI-LA1#LI-LA1, "educationRequirements" : { "@type" :

"EducationalOccupationalCredential", "credentialCategory" : "bachelor degree"}, "employmentType": "Part-time", "industry": "", "jobLocation": { "@type": "Place", "address": { "@type": "PostalAddress", "addressLocality": "Swalmen", "addressRegion": "Midden Limburg", "postalCode": "6071 XT", "streetAddress": "Bosstraat" } }, "hiringOrganization": "VDL Konings", "title": "Technisch Accountmanager", "workHours": "20 hours per week"} Website www.banenrijklimborg.nl/vacatures/vacature-

