

Sales Manager



Locatie **Gelderland, Harderwijk**
<https://www.advertentiex.nl/x-1802280-z>

32 tot 40 uur | € 4800,- en €5500,- o.b.v. fulltime | Vast

Bedrijfsprofiel

De opdrachtgever is een toonaangevend familiebedrijf en toeleverancier voor de beton- en woningbouw. De firma is actief binnen de Benelux en biedt een dynamische omgeving met ruimte voor creativiteit en innovatie. Samen met meer dan 100 enthousiaste collega's streven zij ernaar klanten optimaal te ontzorgen binnen de bouwsector.

Jouw taken en verantwoordelijkheden

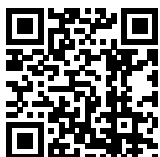
Voor de vacature Sales Manager zijn we op zoek naar een gepassioneerde kandidaat die een sleutelrol wil spelen in het aansturen van een dynamisch team en het optimaliseren van commerciële processen. Je geeft leiding en bent verantwoordelijk voor 7 verkoop binnendienst- en 7 verkoop buitendienstmedewerkers en begeleid hen als motivator en coach. Ook de volgende taken behoren tot je takenpakket:

Naar een hoger niveau tillen van de samenwerking tussen beide afdelingen;Verbind de verkoop medewerkers, en speel een cruciale rol in het verwezenlijken van de commerciële strategie;Begeleid projecten en ondersteunt teams bij het realiseren van jaarafspraken en draagt zo bij aan het succes van

de organisatie; Fungeer als bruggenbouwer tussen afdelingen en stelt jaarlijks afdelingsplannen op; coördineert en bewaakt jaarbudgetten; zorgt voor marges en wordt betrokken bij plantbezetting; neemt deel aan samenwerking met de afdelingen van de groeps- en afdelingscommercie.

Je bent zowel organisatorisch als communicatief sterk en hebt creatief oplossingsvermogen. Voor de vacature Sales Manager is het belangrijk dat je kennis hebt van projectmanagement en salesprocessen. Verder herken je jezelf in de volgende punten:

Minimaal hbo/wo-opleiding in een commerciële richting; 5 jaar ervaring in een commerciële rol, bij



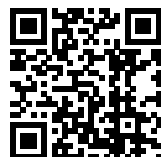
Sales Manager



Sales Manager



Sales Manager



Sales Manager



Sales Manager



Managerial



ke
ric



Project Manager



en

rciè



(C) 2006 The Authors
Journal compilation © 2006 Blackwell Publishing Ltd

voorkeur als Sales Manager of Teamleider;Affiniteit met de bouw en aantoonbare ervaring in budgetbeheer;Ervaring met ERP-systemen, Dynamics D365 is een pre;Minimaal 3 dagen per week ben je werkzaam op kantoor in Harderwijk, restant wordt ingezet voor acquisitie bij klanten en prospects;Ondernemend, teamplayer en motivator.

Arbeidsvoorwaarden

De opdrachtgever van deze vacature Sales Manager vindt het belangrijk dat er geïnvesteerd wordt in de werknemer. Zo kan jij voor deze functie onderstaande voorwaarden verwachten:

Salarisindicatie tussen € 4800 en € 5500 o.b.v. fulltime, afhankelijk van ervaring, kwaliteiten en opleiding;Een lease auto en laptop/telefoon van de zaak;Een uitdagende rol in een dynamische organisatie met ruimte voor persoonlijke ontwikkeling;Toegang tot de inhouse gym voor een gezonde work-life balance;25 vakantiedagen en 12 ATV dagen;Werken met meer dan 100 leuke collega's in een gloednieuw kantoor in Harderwijk;Dagelijkse verse lunch en de hele dag vers fruit.Websiteeasyapply.jobs/r