

Salesmanager Pluimveesector



Locatie **Friesland, Gorredijk**
<https://www.advertentiax.nl/x-1802295-z>

acquisitie & relatiebeheer- technisch generalist- externe rol

Bedrijfsomschrijving

Frilim is in 2001 ontstaan vanuit het voormalige Waninge Stalinrichting en daarmee al vele decennia een begrip in de pluimvee- en agrarische sector. Ze zijn gespecialiseerd in stalinrichting en leveren maatwerk binnen de pluimveehouderij, gewasbewaring en elektrotechnische keuringen. Daarnaast denkt Frilim praktisch mee in de totale bedrijfsvoering- en ontwikkeling. Van automatisering, mestdroging, duurzame verwarmingssystemen tot voer- en menginstallaties.

Betrokken, innovatief, professioneel en impact zijn de vier kernwaarden. Door hier iedere dag aandacht aan te besteden kan Frilim telkens weer hét verschil maken voor mens en dier.

Functieomschrijving

Ben jij zelfstandig werkend en proactief? Scoor jij graag nieuwe opdrachten én ben je sterk in relatieonderhoud? Dan is Frilim op zoek naar jou!

Jouw rol

In deze nieuwe rol die ontstaan is door herstructurering en het scheiden van de functies algemeen directeur en verkoop, is Frilim op zoek naar iemand die zich volledig wil focussen op het commerciële vlak. Jij zet je in op de grootste tak van Frilim; stalinrichting voor leghennen. Daarnaast breidt je de werkzaamheden in de opfok uit. Jij valt onder de directe aansturing van de directeur.

 https://www.advertentiax.nl/x-1802295-z Salesmanager Pluimveesector	 https://www.advertentiax.nl/x-1802295-z Salesmanager Pluimveesector	 https://www.advertentiax.nl/x-1802295-z Salesmanager Pluimveesector	 https://www.advertentiax.nl/x-1802295-z Salesmanager Pluimveesector	 https://www.advertentiax.nl/x-1802295-z Salesmanager Pluimveesector	 https://www.advertentiax.nl/x-1802295-z Salesmanager Pluimveesector	 https://www.advertentiax.nl/x-1802295-z Salesmanager Pluimveesector	 https://www.advertentiax.nl/x-1802295-z Salesmanager Pluimveesector	 https://www.advertentiax.nl/x-1802295-z Salesmanager Pluimveesector	 https://www.advertentiax.nl/x-1802295-z Salesmanager Pluimveesector
---	--	--	--	---	--	--	--	--	--

Je begrijpt agrarische familiebedrijven, luistert naar de wensen van de klant en adviseert proactief. Je denkt mee in oplossingen voor klanten op lange termijn en beseft dat dit voor de klant grote investeringen zijn. Door regelmatig en persoonlijk contact inventariseer je en creëer je behoeften, overtuig je klanten en vertaal je hun behoeften naar concrete oplossingen. Je denkt mee en adviseert, gaat inmeten en stelt de juiste vragen om de klantvraag volledig in kaart te hebben. Jouw belangrijkste twee taken zijn het verkopen én het goed inventariseren van de klantvraag. De opdrachten die je binnenhaalt betreffen nieuwbouw, renovatie, service en onderhoud.

Na je klantbezoeken werk je gespreksnotities uit, werk je de taken in het ERP systeem (InstallOffice) bij en heb je een overdrachtsmoment met je collega's, zodat zij aan de slag kunnen met het project. Je bespreekt offerte t/m opdrachtbevestiging en draagt het project over aan je collega's op technisch vlak, zodat jij op hoofdlijnen geïnformeerd blijft en je kunt focussen op relatiebeheer.

Leverancierscontact

Je bent nauw betrokken bij de marktontwikkelingen en alles wat er speelt wat invloed heeft op het stalsysteem variërend van subsidies tot en met ventilatiesystemen. Je overlegt met leveranciers en zorgt voor goede relaties met hen, maakt afspraken en komt deze na.

Marketing

Jij zet Frilim goed op de kaart en organiseert de nodige relatiedagen, bezoekt beurzen en open dagen en bent het gezicht naar buiten toe waarin je in alles kosten en opbrengsten afweegt. Je benut social media voor marketing en communicatie op een proactieve wijze door het posten van berichten, actuele thema's in de veehouderij en in te spelen op marktkansen. Je informeert (potentiële) klanten over ontwikkelingen en nieuwe producten. Jij bent de aanjager om op alle bedrijfsvlakken te werken aan de naamsbekendheid van Frilim. Informatie voor de andere bedrijfstakken -vlees en akkerbouw- haal je op bij je collega's.

Standplaats: Gorredijk

Functie-eisen

- Je beschikt over een afgeronde opleiding;
- Je hebt werkervaring in een commerciële rol in de agrarische sector;
- Affiniteit met de pluimveesector is een pre;
- Je woont in Noord-Nederland.

Persoonskenmerken

Vanzelfsprekend heb je een sterke commerciële en dienstverlenende drive, de wil om te scoren en een representatief voorkomen. Bij het contact met (potentiële) klanten is je benadering persoonlijk en op samenwerking gericht, waarbij je het commerciële bedrijfsdoel niet uit het oog verliest. Vanwege je uitstekende communicatieve vaardigheden ben je in staat om complexe, technische materie te vertalen naar begrijpelijke formuleringen. Je bent een persoon aan wie de opdracht wordt gegund. Verder ben je flexibel ingesteld en heb je een proactieve, gestructureerde en resultaatgerichte manier van werken. Je hebt een langetermijnvisie en een op relaties gerichte aanpak. Je bent in staat om jouw energie, drive en passie over te brengen op anderen.

Sollicitatieprocedure

Het volledige werving- en selectietraject wordt verzorgd door Métier.

Mocht je interesse hebben in deze functie en voldoen aan de gestelde eisen, reageer dan zo spoedig mogelijk via onze site www.metier.nl. Voor vragen kun je contact

