

Business Development Manager



Locatie **Gelderland, Barneveld**
<https://www.advertentiox.nl/x-1918060-z>

Bedrijfsprofiel

Wil je graag meer weten over deze vacature van onze opdrachtgever in Barneveld? Neem dan contact op met onze vestiging in Nijkerk via 033-451 95 67 of nijkerk@kamphorstpersoneel.nl. Onze adviseurs vertellen je graag alles over deze vacature en de organisatie hierachter.

Jouw taken en verantwoordelijkheden

Je gaat nieuwe strategieën ontwikkelen en implementeren ten behoeve van de groei van de sales binnen Nederland, hierbij focus jij je op het generen van new business maar ook ter voorbereiding van bestaande accounts. Ontwikkel en onderhoud de klant/markt database ter ondersteuning en uitvoering van ontwikkelingen en commerciële activiteiten. Verder kan je bij deze vacature Business Development Manager de volgende werkzaamheden verwachten:

Eigenaarschap over de Salesforce- en klantenbestanden, hierbij heb jij de verantwoordelijkheid over het accuraat en up-to-date houden van de gegevens; Proactief benaderen en bezoeken van potentiële klanten ter behoeve voor de uitbreiding van het klantenbestand; Uitbreiden van je netwerk binnen de voedselindustrie, hierbij bezoek je evenementen, beurzen en informatiedagen; Onderhouden van een sterke pijplijn voor de continuïteit van commercie. Opmaken van de progress report.

 https://www.advertentiox.nl/x-1918060-z Business Development Manager	 https://www.advertentiox.nl/x-1918060-z Business Development Manager	 https://www.advertentiox.nl/x-1918060-z Business Development Manager	 https://www.advertentiox.nl/x-1918060-z Business Development Manager	 https://www.advertentiox.nl/x-1918060-z Business Development Manager	 https://www.advertentiox.nl/x-1918060-z Business Development Manager	 https://www.advertentiox.nl/x-1918060-z Business Development Manager	 https://www.advertentiox.nl/x-1918060-z Business Development Manager	 https://www.advertentiox.nl/x-1918060-z Business Development Manager	 https://www.advertentiox.nl/x-1918060-z Business Development Manager
---	--	--	--	---	--	--	--	--	--

Je bent een samenwerkende, sterke collega's goed werken met de klant and is graag te overtuigen. Je bent een bekende en bekende kracht die de beslissingen nemen en werkt met een effectieve en efficiënt timemanagement. Verder herken jij jezelf bij deze vacature Business Development Manager in de volgende punten:

In bezit van een afgeronde masters of bachelors degree in een relevante richting; Minimaal 5 jaar relevante werkervaring, waarbij je kennis hebt opgedaan met acquisitie; Je hebt ervaring binnen de voedselindustrie waarbij je kennis hebt opgedaan binnen de distributie, warehousing, logistiek en retail; Een uitstekende beheersing van de Nederlandse en Engelse taal in zowel woord als geschrift.

Arbeidsvoorwaarden

Je gaat nauw samenwerken met het MT, zo ondersteun je oa de Commercieel & Business Development manager met de commerciële activiteiten en het benutten van de commerciële kansen. Verder kan je de volgende voorwaarden verwachten:

Je ontvangt een salaris tot € 6500,- o.b.v. een fulltime werkweek en afhankelijk van de ervaring die je meebrengt;;Je bent voor 40 uur beschikbaar;De werkgever betaalt volledig je pensioenpremie;Auto van de zaak.

Deze vacature Business Development Manager is op basis van Werving & Selectie, je komt rechtstreeks in dienst bij onze opdrachtgever.[Websiteeasyapply.jobs/r](https://www.easyapply.jobs/r)