

Accountmanager buitendienst



Locatie **Gelderland, Harderwijk**
<https://www.advertentiex.nl/x-2007015-z>

Inleiding

Ben je creatief, sociaal en denk jij graag mee met je klanten?

Bedrijfsomschrijving

Jouw toekomstige werkgever is een welbekend bedrijf in Harderwijk, die veelal bezig is met zaken omtrent duurzaamheid en het hergebruiken van materialen. Uit alle referenties die klanten achterlaten wordt zij geroemd om kernwaarden als uitermate creatief, meedenkend en een betrouwbare partner. Dit is dan ook het dagelijkse doel van het gemixte team, die tevens goed op elkaar is ingespeeld. Je toekomstige collega's waarderen de informele cultuur meer dan en geven aan iedere dag met plezier naar hun werk te gaan, waarbij geen dag hetzelfde is. Dit kenmerkt natuurlijk een organisatie als geen ander.

Functieomschrijving

Als gedreven accountmanager ga je graag op pad naar zowel huidige als potentiële klanten c.q. prospects, met uiteindelijk één doel: het liefst zoveel mogelijk langdurige klantrelaties opbouwen, behouden en uitbreiden, wat uiteraard gepaard gaat met het verkopen van producten en diensten.

Als accountmanager buitendienst bestaat jouw takenpakket hierdoor o.a. uit het:

Beheren en behouden van bestaande klantenrelaties; Actief zoeken naar nieuwe klanten, om de klantenportefeuille uit te breiden; Genereren van nieuwe verkoopkansen; Adviseren van klanten over alle verschillende producten en diensten; Behalen van verkoopdoelstellingen en targets; Correct verwerken van bijbehorende administratieve taken.

Je bent als accountmanager buitendienst verantwoordelijk voor het opstellen van verkoopplannen en het uitvoeren daarvan. Daarnaast ben je verantwoordelijk voor het behouden van bestaande klantenrelaties en het genereren van nieuwe verkoopkansen. Je bent verantwoordelijk voor het behalen van verkoopdoelstellingen en targets. Je bent verantwoordelijk voor het correct verwerken van bijbehorende administratieve taken.

Functieomschrijving

Je beschikt over minimaal 2,5 jaar soortgelijke commerciële werkervaring. Bovendien is het een pré als je met het opstellen van verkoopplannen en het uitvoeren daarvan hebt. Last but not least: beschik je over je rijbewijs B, zodat je daar werkelijk bij je (potentiële) klanten op bezoek kunt!

Arbeidsvoorwaarden

<https://www.advertentiex.nl/x-2007015-z>

Accountmanager buitendienst

<https://www.advertentiex.nl/x-2007015-z>

Accountmanager buitendienst

<https://www.advertentiex.nl/x-2007015-z>

Accountmanager buitendienst

<https://www.advertentiex.nl/x-2007015-z>

Accountmanager buitendienst

<https://www.advertentiex.nl/x-2007015-z>

Accountmanager buitendienst

<https://www.advertentiex.nl/x-2007015-z>

Accountmanager buitendienst

<https://www.advertentiex.nl/x-2007015-z>

Accountmanager buitendienst

<https://www.advertentiex.nl/x-2007015-z>

Accountmanager buitendienst

<https://www.advertentiex.nl/x-2007015-z>

Accountmanager buitendienst

<https://www.advertentiex.nl/x-2007015-z>

Accountmanager buitendienst

€2.500 - €3.500 bruto o.b.v. 40 uur (afhankelijk van je kennis en ervaring). 8,33% vakantiegeld 25 vakantiedagen o.b.v. 40 uur. Reiskostenvergoeding, wanneer je buiten Harderwijk woonachtig bent. Opbouw plus pensioen. Een auto van de zaak én een laptop. Doorgroeimogelijkheden op termijn.

Sollicitatieprocedure

Stap 1. Solliciteer op deze baan als accountmanager buitendienst via de sollicitatieknop.

Stap 2. Wij bellen je voor een telefonische kennismaking.

Stap 3. Wij plannen een persoonlijke kennismaking in bij FlevoDirect.

Stap 4. Wij stellen je voor aan je nieuwe werkgever en je gaat hier op gesprek.

Stap 5. Je krijgt de baan aangeboden en kan aan de slag!

Nog niet “klaar” om te solliciteren en wil je nog iets weten? Geen probleem!

Bel ons op T: 036 - 521 81 60 of stel je vraag via WhatsApp T: 085 - 065 99 35. Website easyapply.jobs/r