

Accountmanager



Locatie **Noord-Holland, Amsterdam**
<https://www.advertentiax.nl/x-745494-z>

Bedrijfsomschrijving

InGoedeBanen.nl houdt zich bezig met de ontwikkeling en exploitatie van software die het leven van Recruiters aanzienlijk eenvoudiger maakt. De bekendste onderdelen van onze software zijn Multiposting (geautomatiseerd vacatures plaatsen naar veel vacaturebanken en social media) en de daarvan afgeleide Easyposting en Autoposting.

Ons bedrijf is nog klein (11 mensen, begin 2016 13 mensen) maar kent sinds de oprichting in 2007 bijzonder gezonde groeicijfers. De sfeer binnen InGoedeBanen.nl is relaxed, maar wel serieus. We vinden het erg belangrijk om onze klanten op een fatsoenlijke maar vooral ook goede manier van dienst te zijn. Daarbij zijn alle disciplines (Sales, Support, Development en Marketing) belangrijk.

Functieomschrijving

Je werkt zelfstandig maar maakt wel onderdeel uit van een commercieel team van 3 personen (Accountmanagers en Account Executives). Iedereen binnen het commerciële team heeft zijn 'eigen' klanten. De Accountmanager lost commerciële vragen zelf op of helpt een klant de juiste oplossing te vinden. De nieuwe Accountmanager is het eerste aanspreekpunt voor 50-100 klanten maar zal zich vooral richten op het uitbouwen van dit aantal door het benaderen van nieuwe prospects. Het commerciële team wordt rechtstreeks aangestuurd door de directie.

Je taken omvatten:

 https://www.advertentiax.nl/x-745494-z Accountmanager	 https://www.advertentiax.nl/x-745494-z Accountmanager	 https://www.advertentiax.nl/x-745494-z Accountmanager	 https://www.advertentiax.nl/x-745494-z Accountmanager	 https://www.advertentiax.nl/x-745494-z Accountmanager	 https://www.advertentiax.nl/x-745494-z Accountmanager	 https://www.advertentiax.nl/x-745494-z Accountmanager	 https://www.advertentiax.nl/x-745494-z Accountmanager	 https://www.advertentiax.nl/x-745494-z Accountmanager	 https://www.advertentiax.nl/x-745494-z Accountmanager
---	--	--	--	---	--	--	--	--	--

Achtergrond en opleiding kunnen wat ons betreft divers zijn maar belangrijk is:

dat je makkelijk de telefoon pakt je bent en voelt je verantwoordelijk voor een goede invulling van je functie, jij haalt eruit wat erin zit! dat je enthousiast en zelfstartend bent en zelfstandig kunt werken dat je (vrijwel) accentloos Nederlands spreekt. dat je uitgaat van lange termijn relaties, eerlijk bent maar wel de absolute wil tot scoren hebt dat je HBO werk/denk niveau hebt dat je een 3 jaarse aantoonbare ervaring hebt in sales voor recruitment dat je een goede mondelinge beheersing hebt van ten minste een van de talen Engels, Duits of Frans. Interesse en motivatie zijn belangrijker dan opleiding en achtergrond.
^

Arbeidsvoorwaarden

Naast een fatsoenlijk basissalaris (afhankelijk van je ervaring) werkt InGoedeBanen.nl met haalbare targets en een aantrekkelijke bonusregeling. Daarnaast kent InGoedeBanen.nl een collectieve pensioenregeling. We proberen zo flexibel mogelijk te zijn en rekening te houden met de belangen van iedereen binnen InGoedeBanen.nl.

^

Sollicitatieprocedure

We willen graag snel starten met deze functie. Interesse in deze leuke baan binnen een leuk team? Overtuig ons van je capaciteiten en stuur een CV met een korte motivatie t.a.v. Jeroen Vos naar het e-mailadres dat onderaan de vacature staat. Vragen over deze vacature kunnen uitsluitend per e-mail worden.