

Sales Executive Benelux



Locatie **Noord-Holland, Amsterdam**
<https://www.advertentiex.nl/x-785832-z>

Bedrijfsomschrijving

Onze klant is 25 jaar actief op het gebied van het automatiseren van processen. Waar men in het verleden sprak van procesautomatisering praten we tegenwoordig steeds vaker over het robotiseren van processen. Robotisering van processen is een zeer sterk groeiende markt met een groeiend aantal aanbieders in dit vakgebied. De oplossingen zijn zeer innovatief en liggen op raakvlak tussen business en IT. Zowel binnen de IT-organisatie (IT operations) als daarbuiten (Finance processen, Supply Chain processen en HR processen). De klanten zijn over het algemeen grote complexe organisaties, veelal met een internationaal karakter, met complexe processen en infrastructuur en in branches zoals industrie, retail, overheid en finance. Deze klanten hebben over het algemeen professionele inkoopprocessen en vele stakeholders waardoor we op zoek zijn naar een netwerker en bruggenbouwer, iemand die in staat is relaties te leggen, te onderhouden en uit te breiden.

Functieomschrijving

In de rol van Sales Executive ben je verantwoordelijk voor het gehele salesproces. Je werkt samen in een team van professionals, waaronder pre-sales en processpecialisten, lokale marketing en binnendienst. Je bent verantwoordelijk voor het genereren en opvolgen van gekwalificeerde leads, voor het uitvoeren van succesvolle salestrajecten met een licentie en/of services contract als resultaat. Je ontwikkelt en

[illegible]

Sales Executive Benelux

<https://www.advertentix.nl/x-7858>



Sales Executive Benelux

<https://www.advertentix.nl/x-785832-z>



Sales Executive Benelux

<https://www.advertentix.nl/x-785832-z>



Sales Executive Benelux

<https://www.advertentix.nl/x-785832-z>



Sales Executive Benelux

<https://www.adventix.nl/x-7858>



Sales Executive Benelux

<https://www.adventeritex.nl/x-7858>



Sales Executive Benelux

<https://www.advertentia.nl/x-7858>



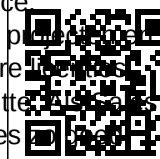
Sales Executive Benelux

<https://www.advertentia.com/tx-7858>



Sales	Executive	Benelux
1	1	1
2	2	2
3	3	3
4	4	4
5	5	5
6	6	6
7	7	7
8	8	8
9	9	9
10	10	10
11	11	11
12	12	12
13	13	13
14	14	14
15	15	15
16	16	16
17	17	17
18	18	18
19	19	19
20	20	20
21	21	21
22	22	22
23	23	23
24	24	24
25	25	25
26	26	26
27	27	27
28	28	28
29	29	29
30	30	30
31	31	31
32	32	32
33	33	33
34	34	34
35	35	35
36	36	36
37	37	37
38	38	38
39	39	39
40	40	40
41	41	41
42	42	42
43	43	43
44	44	44
45	45	45
46	46	46
47	47	47
48	48	48
49	49	49
50	50	50
51	51	51
52	52	52
53	53	53
54	54	54
55	55	55
56	56	56
57	57	57
58	58	58
59	59	59
60	60	60
61	61	61
62	62	62
63	63	63
64	64	64
65	65	65
66	66	66
67	67	67
68	68	68
69	69	69
70	70	70
71	71	71
72	72	72
73	73	73
74	74	74
75	75	75
76	76	76
77	77	77
78	78	78
79	79	79
80	80	80
81	81	81
82	82	82
83	83	83
84	84	84
85	85	85
86	86	86
87	87	87
88	88	88
89	89	89
90	90	90
91	91	91
92	92	92
93	93	93
94	94	94
95	95	95
96	96	96
97	97	97
98	98	98
99	99	99
100	100	100

<https://www.advertentiax.nl/x-7858>
32-z



Sales Executive Benelux

<https://www.adventhealth.com/locations/111/X-7858>
32-z

Functie-eisen

Minimaal 5 jaar IT software saleservaring op enterpriseniveau

Uitstekende beheersing van zowel de Nederlandse als Engelse taal
Communicatief sterk: zowel face2face als telefonisch
Goed kunnen luisteren en inventariseren
Zelfstandige en flexibele werkhouding; je bent in staat om in een snelle omgeving te