

# Technisch Commercieel Manager



Locatie **Noord-Holland, Amsterdam**  
<https://www.advertentiax.nl/x-800399-z>

## Bedrijfsomschrijving

Continu zoekt in samenwerking met haar opdrachtgever, een ontwikkelaar van producten voor de hightech / automotive industrie, een Technisch Commercieel Manager.

Wat doet zij?De organisatie kenmerkt zich door de hoge kwaliteit van haar apparatuur in een echte niche markt. De ontwikkeling, productie (assemblage) en verkoop vindt plaats vanuit het hoofdkantoor.

Organisatiestructuur / - cultuurDe organisatie kent een vrij platte organisatiestructuur met korte lijnen. Door een sterke groei van de organisatie is Continu voor haar opdrachtgever op zoek naar een Technisch Commercieel Manager. De kandidaat die wij zoeken voelt zich als een vis in het water binnen een sterk veranderende organisatie en is in staat om structuur in de commerciële processen aan te brengen.

## Functieomschrijving

Continu zoekt voor haar opdrachtgever een Technisch Commercieel Manager die tevens lid is van het

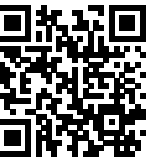
MT. De belangrijkste taak van de Manager is om het commerciële proces verder te optimaliseren en de commerciële afzet te vergroten.

De Manager is verantwoordelijk voor het opstellen van het commerciële plan (met name de afzet) en het coördineren van de commerciële activiteiten. De Manager is verantwoordelijk voor het coördineren van de commerciële activiteiten en het begeleiden van de teamleden. De Manager is verantwoordelijk voor het werven van talenten en het leveren van een bijdrage aan het organisatiebeleid.

Functie-eisen

Als Technisch Commercieel Manager beschik je tenminste over relevante ervaring in een (soortgelijke



|                                                                                                                                                                                                                                       |                                                                                                                                                                                                                                        |                                                                                                                                                                                                                                        |                                                                                                                                                                                                                                        |                                                                                                                                                                                                                                         |                                                                                                                                                                                                                                          |                                                                                                                                                                                                                                          |                                                                                                                                                                                                                                          |                                                                                                                                                                                                                                          |                                                                                                                                                                                                                                          |
|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
|  <p>Technisch<br/>Manager</p> <p>Commercieel</p> <p><a href="https://www.advertentiax.nl/x-800399-z">https://www.advertentiax.nl/x-800399-z</a></p> |  <p>Technisch<br/>Manager</p> <p>Commercieel</p> <p><a href="https://www.advertentiax.nl/x-800399-z">https://www.advertentiax.nl/x-800399-z</a></p> |  <p>Technisch<br/>Manager</p> <p>Commercieel</p> <p><a href="https://www.advertentiax.nl/x-800399-z">https://www.advertentiax.nl/x-800399-z</a></p> |  <p>Technisch<br/>Manager</p> <p>Commercieel</p> <p><a href="https://www.advertentiax.nl/x-800399-z">https://www.advertentiax.nl/x-800399-z</a></p> |  <p>Technisch<br/>Manager</p> <p>Commercieel</p> <p><a href="https://www.advertentiax.nl/x-800399-z">https://www.advertentiax.nl/x-800399-z</a></p> |  <p>Technisch<br/>Manager</p> <p>Commercieel</p> <p><a href="https://www.advertentiax.nl/x-800399-z">https://www.advertentiax.nl/x-800399-z</a></p> |  <p>Technisch<br/>Manager</p> <p>Commercieel</p> <p><a href="https://www.advertentiax.nl/x-800399-z">https://www.advertentiax.nl/x-800399-z</a></p> |  <p>Technisch<br/>Manager</p> <p>Commercieel</p> <p><a href="https://www.advertentiax.nl/x-800399-z">https://www.advertentiax.nl/x-800399-z</a></p> |  <p>Technisch<br/>Manager</p> <p>Commercieel</p> <p><a href="https://www.advertentiax.nl/x-800399-z">https://www.advertentiax.nl/x-800399-z</a></p> |  <p>Technisch<br/>Manager</p> <p>Commercieel</p> <p><a href="https://www.advertentiax.nl/x-800399-z">https://www.advertentiax.nl/x-800399-z</a></p> |
|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|

---

functie in een vergelijkbare productieomgeving.Â

Daarnaast beschik je over:- een afgeronde HBO / WO opleiding in een technische of commerciële richting;- Aangevuld met relevante training op managementgebied;- Ruime ervaring met het inrichten en uitwerken van verbeterprocessen in een technisch / commerciële omgeving;- Bij voorkeur ervaring binnen een Management Team.

Wij zoeken daarnaast naar iemand die beschikt over de volgende competenties:- Uitstekende communicatieve, commerciële en analytische vaardigheden.;; Kartrekker, innovatief en vooruitstrevend.Â

#### Arbeidsvoorwaarden

Continu is een intermediair in de Werktuigbouwkunde en Elektrotechniek en bemiddelt in vaste banen. Deze vacature betreft een vacature waarbij het de bedoeling is dat je de vaste kern van het bedrijf gaat versterken.Â

De salarisindicatie s afhankelijk van daadwerkelijke opleiding, leeftijd en ervaring. De organisatie is CAO onafhankelijk en kent een eigen beloningssystematiek. De maximale beloning voor deze functie bedraagt €80.000,- bruto per jaar.

#### Sollicitatieprocedure

Voor deze functie zal je bij Continu een kennismakingsgesprek hebben. Hierna volgen gesprekken met de Managing Director en HR Manager van de opdrachtgever. Een assessment kan onderdeel zijn van deze.