

Business Developer (0 EUR)



Locatie

Noord-Holland, Amsterdam

<https://www.advertentiax.nl/x-803975-z>



Wat ga je doen?

Als Business Developer bij Securitas richt jij je op de inhoud van de aan te bieden veiligheidsoplossing aan de klant. Jij formuleert als technisch adviseur, na een Safety & Security scan, een passende integrale veiligheidsoplossing voor de klant. Je hebt hierbij als doel het uitbreiden van de klantportefeuille en je bent dus ook verantwoordelijk voor de verkoop van deze oplossing aan de klant. Jij bent hierin geen gewone accountmanager, maar een technisch accountmanager, die de nadruk legt op de technische mogelijkheden bij de klant. Integraal benader jij de oplossing!

Waar ben je goed in?

Jij hebt een commerciële instelling, met oog voor de inhoud. Je bent proactief in je handelen, analytisch in de scans die je moet maken, maar je hebt ook goede presentatievaardigheden voor de presentatie van de business case. Jou ontgaat niks en jij denkt altijd mee met de klant en zijn/haar portemonnee.

Bijverkoop of optimalisatie, als technisch accountmanager jij geeft het goede advies!

Securitas match

Afgeronde hbo-opleiding, bijvoorbeeld technische bedrijfskunde

Minimaal 5 jaar commerciële ervaring binnen het vakgebied Security

Minimaal 2 jaar technische werkervaring (bijvoorbeeld videobeveiliging, technische installaties)

Kennis van product- en projectmanagement

Analitisch, strategisch en tactisch ingesteld: analyses en scans maken kun jij als de beste!

75-z

75-z

75-z

75-z

75-z

75-z

75-z

75-z

75-z

75-z

75-z

75-z

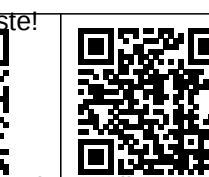
75-z

75-z

75-z

75-z

75-z

 https://www.advertentiax.nl/x-803975-z Business Developer	 https://www.advertentiax.nl/x-803975-z Business Developer	 https://www.advertentiax.nl/x-803975-z Business Developer	 https://www.advertentiax.nl/x-803975-z Business Developer	 https://www.advertentiax.nl/x-803975-z Business Developer	 https://www.advertentiax.nl/x-803975-z Business Developer
---	--	--	--	--	--

klant kijken naar een oplossing voor het feit dat een aantal beveiligers vaak niet veel te doen hebben. Hiervoor voer je een Safety & Security scan uit, waarbij je kijkt naar een oplossing voor de klant, die de klant ook minder geld zal kosten. 'S middags heb je een overleg met de Branch Manager en de Area Manager over deze klant; jullie sparren over oplossingen voor dit probleem. Misschien is de oplossing voor het probleem wel camera's ophangen, in plaats van 24/7 beveiligers in te zetten. Advies over soorten camera's win jij als technisch adviseur in bij de Engineers, om vervolgens de definitieve oplossing in een business case te gieten. Nadat je deze aan de klant hebt gepresenteerd, is de klant ontzettend tevreden; het projectteam kan aan de slag. Jij hebt als Business Developer weer een succes behaald! Vind je dit interessant?

Voor dit werk is een auto van de zaak natuurlijk onmisbaar, en die krijg jij van Securitas ook zeker. Daarnaast krijg je een smartphone en een bonusregeling om al jouw successen te belonen. Ook voor deze veelzijdige job als Business Developer zijn er tal van doorgroeimogelijkheden. Kortom; zowel voordelen op de secundaire arbeidsvoorwaarden, als op de werksfeer, wie wil dat nou niet?!

Vind jij de inhoud van de verkoop net zo belangrijk als de verkoop zelf?! Reageer dan nu via bovenstaande 'solliciteer'-button! Wil je toch eerst wat meer informatie, neem dan contact op met Jeffrey Lithgow (Recruiter) via 0615189104 of jeffrey.lithgow@securitas.nl.

Een assessment maakt onderdeel uit van het sollicitatieproces. Bij aanname wordt er altijd een screening bij de politie.