

Aan je cv timmeren als fulltime vestigingsmanager bij een bo



Locatie

Noord-Holland, Amsterdam

<https://www.advertentiax.nl/x-803991-z>

Functieomschrijving

Als fulltime vestigingsmanager run jij het Groningse filiaal van de bouwketen. Aan jou de taak om de groothandel naar the next level te krijgen. Hoe? Door de doelen van het jaarplan, maandplan en de visie te behalen. Die doelen bereik je samen met jouw team. Je stuurt ze aan, motiveert ze en zorgt dat alle neuzen dezelfde kant op staan. Samen zorgen jullie ervoor dat de groothandel niet een doodgewone winkel, maar een ontmoetingsplek is waar klanten gastvrij en deskundig behandeld worden. Je bent als vestigingsmanager regelmatig op de winkelvloer te vinden. Om te helpen bij drukte of het omgooien van het assortiment. Maar ook om op de hoogte te zijn van wat er speelt in het team. Ook belangrijk om die doelen voor elkaar te krijgen: je houdt altijd je ogen en oren open voor nieuwe kansen en mogelijkheden in de markt. Spot je een kans? Dan doe je er wat mee. Je bent een aanpakker en weet dat je met afwachten niets bereikt. **Werkdagen en -tijden**

Je werkt als fulltime vestigingsmanager 40 uur per week tussen maandag en vrijdag. Over het bedrijf Je gaat aan de slag bij een landelijke bouwmaterialenleverancier. De klanten zijn vooral professionals uit de bouw. Het bedrijf vindt het belangrijk om betekenisvol te zijn en dat is terug te zien aan hun motto: bouwen aan beter. Daarom organiseren ze regelmatig bouwreizen om huizen te bouwen voor mensen in arme landen die het écht nodig hebben.

Wat wij bieden

Een leuke, informele en uitdagende werkplek; Enthousiaste, gedreven en betrokken collega's; De kans opleidingen en trainingen te volgen wordt toegejuicht; Sociale betrokkenheid; de kans om mee te gaan op bouwreizen die jaarlijks georganiseerd worden; Een baan bij een topwerkgever in de

branche. Goede secundaire arbeidsvoorwaarden.

Ben jij een enthousiaste en gedreven professional die op zoek is naar een nieuwe uitdaging? Dan is deze vacature voor jou! Je wordt ingezet als fulltime vestigingsmanager bij een landelijke bouwmaterialenleverancier. Je bent verantwoordelijk voor het behalen van de doelen van het jaarplan, maandplan en de visie. Je stuurt je team aan, motiveert ze en zorgt dat alle neuzen dezelfde kant op staan. Samen zorgen jullie ervoor dat de groothandel niet een doodgewone winkel, maar een ontmoetingsplek is waar klanten gastvrij en deskundig behandeld worden. Je bent als vestigingsmanager regelmatig op de winkelvloer te vinden. Om te helpen bij drukte of het omgooien van het assortiment. Maar ook om op de hoogte te zijn van wat er speelt in het team. Ook belangrijk om die doelen voor elkaar te krijgen: je houdt altijd je ogen en oren open voor nieuwe kansen en mogelijkheden in de markt. Spot je een kans? Dan doe je er wat mee. Je bent een aanpakker en weet dat je met afwachten niets bereikt. **Werkdagen en -tijden**

Je werkt als fulltime vestigingsmanager 40 uur per week tussen maandag en vrijdag. Over het bedrijf Je gaat aan de slag bij een landelijke bouwmaterialenleverancier. De klanten zijn vooral professionals uit de bouw. Het bedrijf vindt het belangrijk om betekenisvol te zijn en dat is terug te zien aan hun motto: bouwen aan beter. Daarom organiseren ze regelmatig bouwreizen om huizen te bouwen voor mensen in arme landen die het écht nodig hebben.

Wat wij bieden Een leuke, informele en uitdagende werkplek; Enthousiaste, gedreven en betrokken collega's; De kans opleidingen en trainingen te volgen wordt toegejuicht; Sociale betrokkenheid; de kans om mee te gaan op bouwreizen die jaarlijks georganiseerd worden; Een baan bij een topwerkgever in de

branche. Goede secundaire arbeidsvoorwaarden. Ben jij een enthousiaste en gedreven professional die op zoek is naar een nieuwe uitdaging? Dan is deze vacature voor jou! Je wordt ingezet als fulltime vestigingsmanager bij een landelijke bouwmaterialenleverancier. Je bent verantwoordelijk voor het behalen van de doelen van het jaarplan, maandplan en de visie. Je stuurt je team aan, motiveert ze en zorgt dat alle neuzen dezelfde kant op staan. Samen zorgen jullie ervoor dat de groothandel niet een doodgewone winkel, maar een ontmoetingsplek is waar klanten gastvrij en deskundig behandeld worden. Je bent als vestigingsmanager regelmatig op de winkelvloer te vinden. Om te helpen bij drukte of het omgooien van het assortiment. Maar ook om op de hoogte te zijn van wat er speelt in het team. Ook belangrijk om die doelen voor elkaar te krijgen: je houdt altijd je ogen en oren open voor nieuwe kansen en mogelijkheden in de markt. Spot je een kans? Dan doe je er wat mee. Je bent een aanpakker en weet dat je met afwachten niets bereikt. **Werkdagen en -tijden**

Je werkt als fulltime vestigingsmanager 40 uur per week tussen maandag en vrijdag. Over het bedrijf Je gaat aan de slag bij een landelijke bouwmaterialenleverancier. De klanten zijn vooral professionals uit de bouw. Het bedrijf vindt het belangrijk om betekenisvol te zijn en dat is terug te zien aan hun motto: bouwen aan beter. Daarom organiseren ze regelmatig bouwreizen om huizen te bouwen voor mensen in arme landen die het écht nodig hebben.

Wat wij bieden Een leuke, informele en uitdagende werkplek; Enthousiaste, gedreven en betrokken collega's; De kans opleidingen en trainingen te volgen wordt toegejuicht; Sociale betrokkenheid; de kans om mee te gaan op bouwreizen die jaarlijks georganiseerd worden; Een baan bij een topwerkgever in de

branche. Goede secundaire arbeidsvoorwaarden. Ben jij een enthousiaste en gedreven professional die op zoek is naar een nieuwe uitdaging? Dan is deze vacature voor jou! Je wordt ingezet als fulltime vestigingsmanager bij een landelijke bouwmaterialenleverancier. Je bent verantwoordelijk voor het behalen van de doelen van het jaarplan, maandplan en de visie. Je stuurt je team aan, motiveert ze en zorgt dat alle neuzen dezelfde kant op staan. Samen zorgen jullie ervoor dat de groothandel niet een doodgewone winkel, maar een ontmoetingsplek is waar klanten gastvrij en deskundig behandeld worden. Je bent als vestigingsmanager regelmatig op de winkelvloer te vinden. Om te helpen bij drukte of het omgooien van het assortiment. Maar ook om op de hoogte te zijn van wat er speelt in het team. Ook belangrijk om die doelen voor elkaar te krijgen: je houdt altijd je ogen en oren open voor nieuwe kansen en mogelijkheden in de markt. Spot je een kans? Dan doe je er wat mee. Je bent een aanpakker en weet dat je met afwachten niets bereikt. **Werkdagen en -tijden**

Je werkt als fulltime vestigingsmanager 40 uur per week tussen maandag en vrijdag. Over het bedrijf Je gaat aan de slag bij een landelijke bouwmaterialenleverancier. De klanten zijn vooral professionals uit de bouw. Het bedrijf vindt het belangrijk om betekenisvol te zijn en dat is terug te zien aan hun motto: bouwen aan beter. Daarom organiseren ze regelmatig bouwreizen om huizen te bouwen voor mensen in arme landen die het écht nodig hebben.

Wat wij bieden Een leuke, informele en uitdagende werkplek; Enthousiaste, gedreven en betrokken collega's; De kans opleidingen en trainingen te volgen wordt toegejuicht; Sociale betrokkenheid; de kans om mee te gaan op bouwreizen die jaarlijks georganiseerd worden; Een baan bij een topwerkgever in de

branche. Goede secundaire arbeidsvoorwaarden. Ben jij een enthousiaste en gedreven professional die op zoek is naar een nieuwe uitdaging? Dan is deze vacature voor jou! Je wordt ingezet als fulltime vestigingsmanager bij een landelijke bouwmaterialenleverancier. Je bent verantwoordelijk voor het behalen van de doelen van het jaarplan, maandplan en de visie. Je stuurt je team aan, motiveert ze en zorgt dat alle neuzen dezelfde kant op staan. Samen zorgen jullie ervoor dat de groothandel niet een doodgewone winkel, maar een ontmoetingsplek is waar klanten gastvrij en deskundig behandeld worden. Je bent als vestigingsmanager regelmatig op de winkelvloer te vinden. Om te helpen bij drukte of het omgooien van het assortiment. Maar ook om op de hoogte te zijn van wat er speelt in het team. Ook belangrijk om die doelen voor elkaar te krijgen: je houdt altijd je ogen en oren open voor nieuwe kansen en mogelijkheden in de markt. Spot je een kans? Dan doe je er wat mee. Je bent een aanpakker en weet dat je met afwachten niets bereikt. **Werkdagen en -tijden**

Je werkt als fulltime vestigingsmanager 40 uur per week tussen maandag en vrijdag. Over het bedrijf Je gaat aan de slag bij een landelijke bouwmaterialenleverancier. De klanten zijn vooral professionals uit de bouw. Het bedrijf vindt het belangrijk om betekenisvol te zijn en dat is terug te zien aan hun motto: bouwen aan beter. Daarom organiseren ze regelmatig bouwreizen om huizen te bouwen voor mensen in arme landen die het écht nodig hebben.

Wat wij bieden Een leuke, informele en uitdagende werkplek; Enthousiaste, gedreven en betrokken collega's; De kans opleidingen en trainingen te volgen wordt toegejuicht; Sociale betrokkenheid; de kans om mee te gaan op bouwreizen die jaarlijks georganiseerd worden; Een baan bij een topwerkgever in de

branche. Goede secundaire arbeidsvoorwaarden. Ben jij een enthousiaste en gedreven professional die op zoek is naar een nieuwe uitdaging? Dan is deze vacature voor jou! Je wordt ingezet als fulltime vestigingsmanager bij een landelijke bouwmaterialenleverancier. Je bent verantwoordelijk voor het behalen van de doelen van het jaarplan, maandplan en de visie. Je stuurt je team aan, motiveert ze en zorgt dat alle neuzen dezelfde kant op staan. Samen zorgen jullie ervoor dat de groothandel niet een doodgewone winkel, maar een ontmoetingsplek is waar klanten gastvrij en deskundig behandeld worden. Je bent als vestigingsmanager regelmatig op de winkelvloer te vinden. Om te helpen bij drukte of het omgooien van het assortiment. Maar ook om op de hoogte te zijn van wat er speelt in het team. Ook belangrijk om die doelen voor elkaar te krijgen: je houdt altijd je ogen en oren open voor nieuwe kansen en mogelijkheden in de markt. Spot je een kans? Dan doe je er wat mee. Je bent een aanpakker en weet dat je met afwachten niets bereikt. **Werkdagen en -tijden**

Je werkt als fulltime vestigingsmanager 40 uur per week tussen maandag en vrijdag. Over het bedrijf Je gaat aan de slag bij een landelijke bouwmaterialenleverancier. De klanten zijn vooral professionals uit de bouw. Het bedrijf vindt het belangrijk om betekenisvol te zijn en dat is terug te zien aan hun motto: bouwen aan beter. Daarom organiseren ze regelmatig bouwreizen om huizen te bouwen voor mensen in arme landen die het écht nodig hebben.



<https://www.advertentiax.nl/x-803991-z>
Aan je cv timmeren als fulltime vestigingsmanager bij een bo



<https://www.advertentiax.nl/x-803991-z>
Aan je cv timmeren als fulltime vestigingsmanager bij een bo



<https://www.advertentiax.nl/x-803991-z>
Aan je cv timmeren als fulltime vestigingsmanager bij een bo



<https://www.advertentiax.nl/x-803991-z>
Aan je cv timmeren als fulltime vestigingsmanager bij een bo



<https://www.advertentiax.nl/x-803991-z>
Aan je cv timmeren als fulltime vestigingsmanager bij een bo



<https://www.advertentiax.nl/x-803991-z>
Aan je cv timmeren als fulltime vestigingsmanager bij een bo



<https://www.advertentiax.nl/x-803991-z>
Aan je cv timmeren als fulltime vestigingsmanager bij een bo



<https://www.advertentiax.nl/x-803991-z>
Aan je cv timmeren als fulltime vestigingsmanager bij een bo



<https://www.advertentiax.nl/x-803991-z>
Aan je cv timmeren als fulltime vestigingsmanager bij een bo



<https://www.advertentiax.nl/x-803991-z>
Aan je cv timmeren als fulltime vestigingsmanager bij een bo