

## Sales Executive Benelux



Locatie **Noord-Holland, Amsterdam**  
<https://www.advertentiex.nl/x-824307-z>

## Bedrijfsomschrijving

Onze klant is 25 jaar actief op het gebied van het automatiseren van processen. Waar men in het verleden sprak van procesautomatisering praten we tegenwoordig steeds vaker over het robotiseren van processen. Robotisering van processen is een zeer sterk groeiende markt met een groeiend aantal aanbieders in dit vakgebied. De oplossingen zijn zeer innovatief en liggen op raakvlak tussen business en IT. Zowel binnen de IT-organisatie (IT operations) als daarbuiten (Finance processen, Supply Chain processen en HR processen). De klanten zijn over het algemeen grote complexe organisaties, veelal met een internationaal karakter, met complexe processen en infrastructuur en in branches zoals industrie, retail, overheid en finance. Deze klanten hebben over het algemeen professionele inkoopprocessen en vele stakeholders waardoor we op zoek zijn naar een netwerker en bruggenbouwer, iemand die in staat is relaties te leggen, te onderhouden en uit te breiden.

## Functieomschrijving

In de rol van Sales Executive ben je verantwoordelijk voor het gehele salesproces. Je werkt samen in een team van professionals, waaronder pre-sales en processpecialisten, lokale marketing en binnendienst. Je bent verantwoordelijk voor het genereren en opvolgen van gekwalificeerde leads, voor het uitvoeren van succesvolle salestrajecten met een licentie en/of services contract als resultaat. Je ontwikkelt en

|                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                      |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                |
|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <p>kwificeert je sales pipeline voor de Benelux en administreert je taken punctueel in Salesforce</p> <p>Daarnaast ben je verantwoordelijk als scrum manager voor het succesvol uitvoeren van de planning van de sprinten met de klant en de meer ad-hoc ontwikkelingen. De software erin wordt worden ontwikkeld als ook de waarde van de SAP, Ariba en de belofte van de onderhoudsrelaties met de gebruikers te behouden. Het draagvlak van deze sales modelijk in te zetten.</p> | <p>Daarnaast ben je verantwoordelijk als scrum manager voor het succesvol uitvoeren van de planning van de sprinten met de klant en de meer ad-hoc ontwikkelingen. De software erin wordt worden ontwikkeld als ook de waarde van de SAP, Ariba en de belofte van de onderhoudsrelaties met de gebruikers te behouden. Het draagvlak van deze sales modelijk in te zetten.</p> | <p>Daarnaast ben je verantwoordelijk als scrum manager voor het succesvol uitvoeren van de planning van de sprinten met de klant en de meer ad-hoc ontwikkelingen. De software erin wordt worden ontwikkeld als ook de waarde van de SAP, Ariba en de belofte van de onderhoudsrelaties met de gebruikers te behouden. Het draagvlak van deze sales modelijk in te zetten.</p> | <p>Daarnaast ben je verantwoordelijk als scrum manager voor het succesvol uitvoeren van de planning van de sprinten met de klant en de meer ad-hoc ontwikkelingen. De software erin wordt worden ontwikkeld als ook de waarde van de SAP, Ariba en de belofte van de onderhoudsrelaties met de gebruikers te behouden. Het draagvlak van deze sales modelijk in te zetten.</p> |
|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|



Sales Executive Benelux

<https://www.advertentiaex.nl/x-8243>



Sales Executive Benelux

<https://www.advertentix.nl/x-824307-z>



Sales Executive Benelux

<https://www.advertentix.nl/x-824307-z>



Sales Executive Benelux

<https://www.advertentix.nl/x-824307-z>



Sales Executive Benelux

https://www.adventix.nl/x-824307-z

# Functie-eisen

HBO werk-~~en~~ denkniveau

Minimaal 5 jaar IT software saleservaring op enterprise niveau



Sales Executive Benelux

<https://www.advertentiax.nl/x-824307-z>



Sales Executive Benelux

<https://www.advertisingintell.com/industry/2023/07/27/07-z>



Sales Executive Beneux

<https://www.advertentia.com/8243>  
07-z



Sales Executive Benelux

<https://www.advertentix.nl/x-824307-z>



Sales Executive Benelux

<https://www.advertentieux.nl/x-824307-z>

---

Uitstekende beheersing van zowel de Nederlandse als Engelse taal  
Communicatief sterk: zowel face2face als telefonisch  
Goed kunnen luisteren en inventariseren  
Zelfstandige en flexibele werkhouding; je bent in staat om in een snelle omgeving te werken

#### Arbeidsvoorwaarden

€ 5.500 - € 6.000 basissalaris  
On target bonus: € 30K  
Leaseauto, telefoon, laptop  
27 vakantiedagen  
Goede secundaire arbeidsvoorwaarden zoals pensioen, diverse team- en bedrijfsuitjes, kwartaalmeetings met borrel  
Coaching & mentor