

Manager Sales (0 EUR)



Locatie **Noord-Holland, Amsterdam**
<https://www.advertentiax.nl/x-840683-z>



FOTO WORDT VERWERKT

Ben jij commercieel gedreven, ondernemend en communicatief sterk? Heb jij daarnaast aantoonbare ervaring in een commerciële management functie en kun jij een wezenlijke bijdrage leveren aan het verder uitbouwen van onze salesafdeling? Bij Hoppmann in Hengelo (Ov) zijn wij op zoek naar een Manager Sales die op een inspirerende wijze leiding kan geven aan ons sales team.

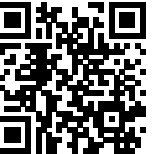
Wie zijn wij?

Bij Hoppmann B.V. werken wij al tientallen jaren samen met onze gerenommeerde klanten aan het optimaliseren van industriële productieprocessen. Overal zijn onze custom made oplossingen te vinden bij wereldspelers als Unilever, Henkel, Bosch, Johnson&Johnson, Nestlé, Danone en Procter&Gamble. Door onze jarenlange ervaring zijn wij een meedenkende partner in het uitwerken van creatieve en efficiënte concepten zoals prefeeders, feeders en assembleermachines.

Hoppmann B.V. is onderdeel van RPflow (voorheen Rollepaal Groep). RPflow is een internationaal actieve groep ondernemingen bestaande uit vier specialistische bedrijven opererende in verschillende markten.

Functiebeschrijving

Als Manager Sales ben je verantwoordelijk voor de sales van alle producten en diensten van Hoppmann en geef je op een inspirerende wijze leiding aan jouw team, onder wie accountmanagers, medewerkers sales en backoffice. Het is vanzelfsprekend dat jij de leiding geeft aan het accountmanagement, in dit opzicht ben je de CCO van RPflow, een verkoopstrategie en salesplan voor de markt van de afdeling. Het is vanzelfsprekend dat jij de leiding geeft aan het team, zowel team management als segmentatie, zodat je vlak voor een meetmoment een evaluatie van de strategie kunt maken en kunt besluiten naar welke richting je wilt gaan met de aanpassingen. Je coacht, traint, beoordeelt, motiveert en corrigeert jouw team op basis van vooraf gestelde doelen en bewaakt de continuïteit en kwaliteit van de afdeling qua personele bezetting.

 https://www.advertentiax.nl/x-840683-z Manager Sales	 https://www.advertentiax.nl/x-840683-z Manager Sales	 https://www.advertentiax.nl/x-840683-z Manager Sales	 https://www.advertentiax.nl/x-840683-z Manager Sales	 https://www.advertentiax.nl/x-840683-z Manager Sales	 https://www.advertentiax.nl/x-840683-z Manager Sales	 https://www.advertentiax.nl/x-840683-z Manager Sales	 https://www.advertentiax.nl/x-840683-z Manager Sales	 https://www.advertentiax.nl/x-840683-z Manager Sales	 https://www.advertentiax.nl/x-840683-z Manager Sales
---	--	--	--	---	--	--	--	--	--

Een afgeronde, relevante hbo/hbo+ opleiding
Minimaal 5 jaar ervaring in een commerciële managementfunctie waarbij er sprake is van langdurige verkoopprocessen (machinebouw/kapitaalgoederen)
Aantoonbare verkoop- en managementsuccessen
Je hebt ruime ervaring als professionele en serieuze gesprekspartner op strategisch niveau
Je hebt bewezen relaties uit te kunnen bouwen en nieuwe relaties te kunnen verwerven
Je bent commercieel gedreven, ondernemend, communicatief vaardig en een echte teamplayer.
Daarnaast heb je een 'can do' attitude
Je spreekt en schrijft zakelijk Engels en Duits

Arbeidsvoorwaarden

Bij Hoppmann B.V. zijn we altijd volop in beweging. Dit geldt niet alleen voor onze oplossingen maar ook voor ons als organisatie. We zijn groeiende en we bieden onze medewerkers de ruimte om hier invloed op uit te oefenen en zichzelf verder te ontwikkelen. Naast het bedenken en uitvoeren van creatieve en optimale oplossingen hechten wij ook veel waarde aan een plezierige en goede werksfeer. Daarom zorgen wij ervoor dat ons primaire-en secundaire arbeidsvoorwaardenpakket hier op.