

Accountmanager Buitendienst Reclame - Pionieren vrijheid



Locatie **Noord-Holland, Amsterdam**
<https://www.advertentiex.nl/x-872595-z>

Zit het sluiten van deals in jouw bloed, ben jij toe aan een nieuwe Sales Buitendienst functie en vastbesloten je verder Â te ontwikkelen tot een succesvol Accountmanager? Wanneer je graag jouw eigen klantportefeuille opbouwt en jij vrijheid in een functie belangrijk vindt, lees snel verder!Â

Bedrijfsomschrijving

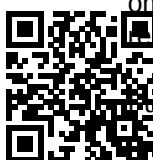
Onze opdrachtgever is een bekende speler in de reclame branche. Klantgerichtheid staat er als vanzelfsprekend centraal. Er heerst een informele sfeer en uitstraling. Andere woorden die de werksfeer het best omschrijven zijn: no nonsens, mooie balans hard werken en lol, teamspirit en gezelligheid. Eerlijkheid heeft de organisatie hoog in het vaandel staan.

Functieomschrijving

Wil je in alle vrijheid de rol van Accountmanager kunnen uitoefenen, maar wel omgegeven zijn door een team van ervaren sales professionals van wie je veel kunt leren en waarmee je kunt sparren? Lees dan verder!

Onder de vleugels van deze bekende speler in de reclame branche, ga jij jouw klantenportefeuille verder uitbouwen en onderhouden, je rapporteert direct aan de Sales Manager. Je richt je op bedrijven, actief in verschillende branches binnen het MKB-segment. Jij krijgt verschillende regio's toegewezen, brengt de markt in kaart en gaat aan de slag! Je bezoekt verschillende accounts / prospects en treedt op als volwassen gesprekspartner - Marketing adviseur. Als Accountmanager buitendienst heb je de focus op new business (60%) en daarnaast onderhoud je de bestaande accounts (40%).

De door jou binnengehaalde accounts blijven in jouw portefeuille. Naast focus op het behalen van de individuele target, werk je samen met collega's Accountmanager om ook de groep targets te behalen. Je stelt (op maat) offertes op, geeft opvolging aan de verkoop door middel van aftersales werkzaamheden en zorgt voor goed klantcontact. Je wordt op Spoorlink als onderdeel geclassificeerd als Sales Manager zodat jij het beste potentiaal van jouw team kunt ontwikkelen.



Commerciële drive en ondernemersmentaliteit zijn het allerbelangrijkste!Â Je bent een echte bouwler, gedreven en energiek! Je werkt graag als Accountmanager
uitendinist en neemt je verantwoordelijkheid. Je stapelenvoudig op mensen af, gaat graag nieuwe contacten aan, heb een hogefactor en je komjouw afpraker
a. Je bent communicatief zeer vaadig en eengedegen gesprekspartner voor klanten. Je doe graag dat stapel extra. De dynamische reclamebranche spreekt jou aan
n je voel je thuis in een jong, gedreven en commercieel team!Â Aangezien, in eerste instantie, heel Nederland bouw afzetmarkt is, ben je veel onderweg. Je hebt een
HBO werk- en denkniveau en tenminste 2 jaarervaring in een sales rol (bij voorkeur in de media). Persoonlijkeiden salesdrive zijn key factors!

Arbeidsvoorwaarden

Reclame - Pionieren vrijhe....

<http://www.advertentiax.nl/x-8725>

Accountholder Butendienst
Reclame - Pionieren vrije.....

<https://www.advertentix.nl/x-8725>

Accountholder Butendienst
Reclame -Pionieren vrije....

<https://www.advertentiax.nl/x-8725>

Reclame - Pionieren vrije.....

<https://www.advertentieux.nl/x-8725>

Accountmanager Buttendienst
Reclame Pionieren vrije....
(bij v

<https://www.advertentex.nl/x-8/25>

Reclamé - Pionieren vrijhe....

<https://www.advertentex.nl/x-8725>

Accountholder Butendienst
Reclamatie Pionieren vrije.....

De o
fzet
les

Rechtzinnig Pionieren vrije

https://www.advententex.nl/x-8/2396-z

Reclame - Pionieren vrijhe....

www.advertentia.nl/x-8725

Accountmanager Buitendienst
Reclame - Pionieren vrijhe...

Geen dag is hetzelfde! Je hebt een zeer afwisselende vaste functie, waarbij je met je leaseauto verschillende bezoeken per dag brengt aan prospects en vaste klanten. Eerlijkheid, directheid en openheid heeft de organisatie hoog in het vaandel staan. Iedereen kan echt zichzelf zijn! De organisatie biedt een passend vast salaris van circa

€ 2.600,- tot € 3.000,- bruto per maand, afhankelijk van ervaring en opleiding. Daarnaast zijn er goede secundaire arbeidsvoorwaarden, waaronder een laptop, mobiele telefoon en een mooie bonusregeling bij het behalen van jouw doelstellingen. Je werkt samen met leuke, gedreven collega's in een nuchtere werkomgeving, waar naast hard werken ook "gezelligheid" belangrijk.