
Over de opdrachtgever

De opdrachtgever levert professionele gereedschappen die worden gebruikt in de mobiliteitsbranche in heel Europa. In totaal werken er duizenden medewerkers waarvan een paar honderd medewerkers in de Benelux. De opdrachtgeverÂ hecht veel waarde aan het verlenen van eenÂ perfecte service en vindtÂ betrouwbaarheid en passie voor het vak erg belangrijk.

Dit ben jij:

Voor deze functie van Sales Manager is het belangrijk dat jij je herkent in onderstaand profiel:

Jij hebt een bewezen HBO werk- en denkniveau;Jij hebt minimaal 3 jaar ervaring in het aansturen van een team in de buitendienst;Jij bent een motivator, coach en inspirator in hart en nieren;Jij hebt ervaring in het begeleiden van verandering en weet gemakkelijk de neuzen de zelfde kant op; te krijgen;Jij communiceert helder, bent energiek en een geboren leider.

Arbeidsvoorwaarden

Het betreft een fulltime functie en je krijgt een direct dienstverband aangeboden bij de opdrachtgever. In eerste instantie zal dit een jaarcontract zijn, maar de opdrachtgever heeft de intentie om jou een vast dienstverband aan te bieden. Het basissalaris zal rond de €5.000 euro bruto per maand liggen, maar dit kan natuurlijk meer worden vanwege de uitstekende bonusregeling. Vanzelfsprekend ontvang je een leaseauto, een goede pensioenregeling, een onkostenvergoeding en een mooie verlofregeling.

Call to action

Solliciteer dan via de knop â€˜solliciterenâ€™™ en schrijf een goede motivatie. Verder behoort het maken van een Persoonlijkheidstest tot de sollicitatieprocedure. Deze test heb je binnen 25 minuten gemaakt en vind je onder het tabblad â€˜mijn testen' Uiteraard staat deze vacature open voor zowel mannen als vrouwen.

Sollicitatieprocedure

Om te reageren op onze vacatures voer je eenmalig je gegevens in. Hierdoor maak je automatisch een account aan op Mijn Randstad. Vanuit Mijn Randstad reageer je voortaan snel en eenvoudig op vacatures, kun je je gegevens beheren, je sollicitaties of salaris bekijken en nog veel.