

Sales manager corporate - Novotel Amsterdam City (0 EUR)



Locatie **Noord-Holland, Amsterdam**
<https://www.advertentiax.nl/x-908396-z>

Novotel Amsterdam City is een modern, internationaal, 4-sterren hotel gelegen in de nabijheid van Amsterdam RAI en de Zuidas. Het hotel telt 610 kamers, 1 restaurant, 17 vergaderzalen, fitness en sauna.

In de omgeving Novotel vindt u de RAI, zakenwijk de Zuidas en het Amstelpark, allemaal op loopafstand. Wij maken deel uit van het wereldwijde AccorHotels. In Nederland kennen wij de brands Sofitel, Mgallery, Pullman, Mercure, Novotel, Novotel Suites, ibis, ibis Budget en ibis Styles. Novotel Amsterdam City is het grootste vier sterren hotel van de BeNeLux!

Novotel vacatures

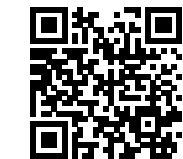
Bekijk in het overzicht rechts alle vacatures van Novotel Amsterdam City. Zie je hier geen geschikte vacature? Bekijk dan eens de vacatures van alle Accor hotels op www.werkenbijaccorhotels.nu.

Functiebeschrijving
 Sales manager corporate
 Fulltime

Verkoop jij met gemak bijna 1000 kamers? Is sales jou op het lijf geschreven en is het voor jou een uitdaging om klanten op te sporen, binnen te halen en bestaande relaties uit te diepen? Dan willen wij jou hebben bij Novotel Amsterdam City. Met onze Mercure Amsterdam City, want jij wordt onze nieuwe Sales Manager Corporate!



Sales manager corporate -
 Novotel Amsterdam City



Sales manager corporate -
 Novotel Amsterdam City



Sales manager corporate -
 Novotel Amsterdam City



Sales manager corporate -
 Novotel Amsterdam City



Sales manager corporate -
 Novotel Amsterdam City



Sales manager corporate -
 Novotel Amsterdam City



Sales manager corporate -
 Novotel Amsterdam City



Sales manager corporate -
 Novotel Amsterdam City



Sales manager corporate -
 Novotel Amsterdam City



Sales manager corporate -
 Novotel Amsterdam City

In de functie van Sales Manager Corporate richt jij je op nieuwe corporate business voor Novotel en Mercure Hotel Amsterdam City. Met corporate bezoeken wij de zakelijke individuele gast welke ons overnachtingen natuurlijk ben je ook verantwoordelijk voor de zakelijke groepen van 6 tot 10 personen. Ook manage jij tijdens het seizoen alle corporate RFP's en hoeven we jou niet uit te leggen dat een goede relatie met lokale travel managers hierin essentieel is. Jij bent immers medeverantwoordelijk voor het optellen en uitvoeren van de strategie. Met onze locaties midden in het zakelijke hart van Amsterdam is jouw voornaamste regio Amsterdam.

uitgebreid met de rest van Nederland. Samen met de Sales Manager M&E, wie verantwoordelijk is voor alle business gerelateerd aan evenementen en vergaderen, zorgen jullie dat iedereen bekend is met Novotel Amsterdam City en Mercure Hotel Amsterdam City.

Voor deze job zijn wij op zoek naar iemand met een onuitputtelijke positiviteit en een enorme gedrevenheid. Bij jou komt dat niet voor in jouw woordenboek. Van nature ben je proactief, weet je van aanpakken, houd je van netwerken en ben je een echte jager. Je bezoekt regelmatig potentiële klanten in de regio Amsterdam en overige delen van Nederland en weet hen er van te overtuigen dat Novotel en Mercure Amsterdam City de hotels zijn voor deze doelgroep. Omdat jij niet bang bent om de telefoon op te pakken en mensen te bellen, ben je ook telefonisch sterk. Op maandelijkse basis analyseer je de productiecijfers van jouw uiteindelijk gecreëerde accountportfolio. Je haalt energie uit het behalen van uitdagende targets en het binnenhalen van nieuwe klanten.

Functie-eisen

Wie zoeken we

Voor de functie van Sales Manager Corporate zijn we natuurlijk opzoek naar een echte tijger die commerciële kansen ziet en grijpt! Je vindt het een uitdaging om deze functie op poten te zetten, zelf op te bouwen en je eigen winkeltje te runnen. Je werkt zelfstandig en trekt aan de bel wanneer nodig, je kunt goed omgaan met werkdruk en functioneert goed zowel individueel als in teamverband. Verder herken jij je in de volgende eisen:

Je hebt een opleiding afgerond in Hotelmanagement of in een commerciële richting;
Je hebt minimaal 1 jaar saleservaring in een rol als sales executive / sales manager
bij voorkeur in de hotellerie en met ervaring in koude acquisitie

Je beheerst de Nederlandse en Engelse taal uitstekend

Je ademt Hospitality en daarom heb je geen 9 tot 5 mentaliteit

Het is een pre wanneer jij beschikt over een zakelijk netwerk in de omgeving Amsterdam

Wat bieden wij

Als sterk merk zijn wij onderdeel van de internationale organisatie van AccorHotels. Wij bieden een mooi pakket aan arbeidsvoorwaarden voor de functie van Sales Manager Corporate. Natuurlijk kan je rekenen op een mooi salaris dat past in schaal VIII van de horeca cao schalen. Daarnaast kan je bij ons rekenen op een interessante bonusregeling, waarbij je afhankelijk van organisatie- en persoonlijke doelstellingen,

wel 10% van jouw jaarsalaris kan behalen! Verder krijg je uiteraard een laptop, telefoon en leaseauto en op basis van een 5-daagse werkweek 25 vakantiedagen en mag je jaarlijks vakantiedagen verkopen of extra vakantiedagen kopen. Persoonlijke ontwikkeling? Bij ons is dat vanzelfsprekend, waarvoor bestaat onze Accor Academie anders al ruim 30 jaar? Onderdeel zijn van een internationale hotelorganisatie betekent natuurlijk ook lekkere kortingen op hotelovernachtingen en vakanties. Je krijgt bij ons korting op de broodnodige verzekeringen, maar ook op fashion- en lifestyle, en heb je zin om lekker te sporten, aan mindfulness te doen, met je team te battlen op het jaarlijkse sportevent of heb je zin in een 30-days challenge? Dat kan allemaal bij ons!

De organisatie

Binnen Accor worden wij gedreven door gedeelde passie voor hospitality en door de gemeenschappelijke belofte aan onze gasten "Feel Welcome". Met ruim 180.000 vrouwen en mannen heten wij in ruim 4.500 AccorHotels in 92 landen iedere dag duizenden gasten welkom. Wij staan voor 6 waarden, de waarden die ons wereldwijd verbinden. Als collega's staan we voor Guest Passion, Trust, Respect, Innovation, Spirit of Conquest en Sustainable Performance.

In Nederland kennen wij prachtige brands; van het luxe tot economy segment werken we samen in Sofitel, MGallery, Pullman, MGallery, Mercure, Novotel, Novotel Suites, ibis, ibis Budget en ibis Styles.

Kom bij ons werken en voel je gewaardeerd! Feel Valued; Be Balanced, Feel Challenged!

Informatie en sollicitatie

Heb jij wel zin in deze uitdaging? Je voldoet aan de eisen en je hebt zin om jouw bijdrage te leveren aan onze innovatieve cultuur? Wijk af van het standaard CV en motivatiebrief en laat ons zien waar jij voor staat. Je kun je sollicitatie sturen naar Daniel Krewinkel; HR Manager via H0515-HR@accor.com. Heb je nog vragen? Je kunt ons bereiken op 020 431 3686 of via whatsapp 06-27081075

Acquisitie op basis van deze advertentie wordt niet op prijs.