

Sales Manager - PT - Derlon Hotel Maastricht



Locatie **Limburg, Maastricht**
<https://www.advertentiex.nl/x-948312-z>

Sinds 1870 liggen de wortels van het viersterren Derlon Hotel Maastricht direct aan het Onze Lieve Vrouweplein. Ooit geweten dat dit charmante plein al in de Romeinse tijd een en al bedrijvigheid was? Hotelgasten prijzen de persoonlijke service bij Derlon, wiens naam een eerbetoon is aan de Franse chef-kok Louis Desiré Derlon (1827-1902). De locatie hartje centrum is niet te overtreffen: om de hoek ligt het sfeer- en stijlvolle Stokstraatkwartier waar Frans aandoende steegjes u naar de exclusieve winkels leiden.



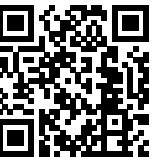
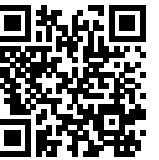
Functiebeschrijving

Derlon Maastricht is per direct op zoek naar een Sales Manager die ons team kan ondersteunen. Deze parttime positie is flexibel inzetbaar en indeling van tijd en uren kan in overleg worden afgesproken.

Als Sales Manager ben je verantwoordelijk voor het ontwikkelen en bevorderen van business door middel van proactieve directe verkoop, marketing, telemarketing, direct mail, telefonische afspraken en rondleidingen door het hotel.

Ontwikkelt ook strategische actieplannen voor hotels om meetbare, incrementele omzet te genereren.

Identificeer kansen in prestaties en adviseer tools en verkooptraining om de prestaties van het verkoopteam te optimaliseren. Werk daarnaast samen met individuele hotelteams om gebieden voor de ontwikkeling van vaardigheden te identificeren en verkoop- en marketingbronnen correct in te zetten.

 Sales Manager - PT - Derlon Hotel Maastricht https://www.advertentiex.nl/x-948312-z	 Sales Manager - PT - Derlon Hotel Maastricht https://www.advertentiex.nl/x-948312-z	 Sales Manager - PT - Derlon Hotel Maastricht https://www.advertentiex.nl/x-948312-z	 Sales Manager - PT - Derlon Hotel Maastricht https://www.advertentiex.nl/x-948312-z	 Sales Manager - PT - Derlon Hotel Maastricht https://www.advertentiex.nl/x-948312-z	 Sales Manager - PT - Derlon Hotel Maastricht https://www.advertentiex.nl/x-948312-z	 Sales Manager - PT - Derlon Hotel Maastricht https://www.advertentiex.nl/x-948312-z	 Sales Manager - PT - Derlon Hotel Maastricht https://www.advertentiex.nl/x-948312-z	 Sales Manager - PT - Derlon Hotel Maastricht https://www.advertentiex.nl/x-948312-z	 Sales Manager - PT - Derlon Hotel Maastricht https://www.advertentiex.nl/x-948312-z
---	--	--	--	---	--	--	--	--	--

-
7. Voert dagelijkse onsite en offsite verkoopgesprekken uit en regelt inspecties ter plaatse naar hotels door zakelijke klanten.
 8. In staat om snelle en tijdige antwoorden, onmiddellijke communicatie naar de gasten te bieden, professionele langdurige zakelijke relaties te ontwikkelen.
 9. Zorg altijd voor de hoogste servicekwaliteit voor de gast.
 10. Neemt deel aan verkoopgesprekken met andere leden van het hotel salesteam om nieuwe contracten te verwerven en / of zaken te beëindigen.
 11. Voert de operationele aspecten van geboekte zaken uit en ondersteunt deze (bijv. voorstel genereren, brief met aanvraag van het bedrijfstarief, schriftelijk contract, gastcorrespondentie).
 12. In staat om de service- en relatiestrategie van hotel te ondersteunen, waardoor gastloyaliteit wordt gestimuleerd door uitstekende service te leveren tijdens elke gastervaring.
 13. Werk nauw samen met General Manager om ervoor te zorgen dat voorgestelde tariefonderhandelingen voldoen aan de financiële behoeften van de hotel.
 14. Ontwikkel sterke relaties met het receptie-team om ervoor te zorgen dat we in eenheid werken en altijd ernaar streven dezelfde doelen te bereiken.
 15. Begeleid receptie team bij verkoopaanvragen van potentiële gasten om te helpen bij de ontwikkeling van de account en om toegang te krijgen tot de effectiviteit en verkoopvaardigheden van de receptie medewerkers.
 16. Beoordeel extra trainingsbehoeften op basis van verzamelde gegevens en interactie met het hotel salesteam tijdens bedrijfsbezoeken.
 17. Bijwonen van alle afdelings- en hotelvergaderingen indien nodig.
 18. Targeting van key-accounts potentieel voor het bedrijf.
 19. Bouwt en versterkt relaties met bestaande en nieuwe gasten om toekomstige boekingen mogelijk te maken. Activiteiten omvatten verkoopgesprekken, entertainment, FAM-reizen, beurzen, enz.
 20. Ontwikkelt relaties binnen de lokale gemeenschap om het gastenbestand voor verkoopkansen te versterken en uit te breiden.
 21. Beheert en ontwikkelt relaties met belangrijke interne en externe belanghebbenden.
 22. Het verwerven en ontwikkelen van nieuwe zakelijke accounts en het voorbereiden van verkoopvoorstellen voor gasten.
 23. Nauwlettend alle zakelijke leads opvolgen binnen een 24-uurs responstijdlijn naar gasten.

En de volgende vereisten zijn van toepassing om in aanmerking te komen voor deze positie:

Bewezen succes in een vergelijkbare rol en omgeving.

Empathie tegenover uw gasten en collega's.

Trots en aandacht voor detail.

Gepolijste persoonlijke presentatie met warme, zelfverzekerde en gastvrije persoonlijkheid.

Afgeronde HBO hotelschool of commercieel management opleiding.

3 tot 4 jaar ervaring op het gebied van pro-actieve sales en marketing, bij voorkeur in hotels.

Graag ontvangen wij je sollicitatie voor deze mooie uitdaging in.