

Sales Cordinator - The Vincent Hotel Group



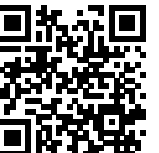
Locatie **Noord-Holland, Amsterdam**
<https://www.advertentiax.nl/x-973516-z>

Holiday Inn Express staat bekend om haar perfect verzorgde verblijf, waar men maar weinig zorgen kent. Met een Express check in, een inclusief Express start continentaal Nederlands ontbijt voor als onze gasten, gratis wifi, een goede nachtrust en een hoogstaande service streven wij ernaar om elk verblijf zo aangenaam mogelijk te maken. Door onze efficiënte processen en ons jonge team, weten wij op een aangename manier aan de verwachtingen van de gasten te voldoen.



Op 14 december 2011 werd het hotel Holiday Inn Express Amsterdam - Sloterdijk Station met 254 hotelkamers geopend. Het hotel ligt naast het treinstation Sloterdijk. Dit station kent een gemakkelijke verbinding met het openbaar vervoer van Amsterdam en omstreken, waardoor je met 10 minuten bij het centraal station van Amsterdam bent, het station van Haarlem en de luchthaven Schiphol. Daarnaast is er gelegenheid om te parkeren, zolang er genoeg plekken overblijven voor de gasten. Doorgroeien is mogelijk binnen de organisatie; mits hiervoor de juiste instelling getoond wordt.

HHoliday Inn Express maakt onderdeel uit van de hotelketen Intercontinental Hotel Group (IHG). IHG heeft een groot portfolio met diverse en unieke brands over de hele wereld. In totaal bevat het portfolio van IHG meer dan 5100 hotels in bijna 100 landen! Bij al deze hotels krijg je als IHG-er korting bij het boeken van hotelkamers! Wanneer je werkt voor IHG krijg je het gevoel deel uit te maken van een grote familie. IHG streeft ernaar om het beste uit haar medewerkers te halen. Binnen IHG krijg je genoeg ruimte om jezelf te zijn en jezelf te ontwikkelen. Het werken voor zo'n grote hotelketen bied je genoeg kansen en uitdagingen!

 Sales Cordinator - The Vincent Hotel Group https://www.advertentiax.nl/x-973516-z	 Sales Cordinator - The Vincent Hotel Group https://www.advertentiax.nl/x-973516-z	 Sales Cordinator - The Vincent Hotel Group https://www.advertentiax.nl/x-973516-z	 Sales Cordinator - The Vincent Hotel Group https://www.advertentiax.nl/x-973516-z	 Sales Cordinator - The Vincent Hotel Group https://www.advertentiax.nl/x-973516-z	 Sales Cordinator - The Vincent Hotel Group https://www.advertentiax.nl/x-973516-z	 Sales Cordinator - The Vincent Hotel Group https://www.advertentiax.nl/x-973516-z	 Sales Cordinator - The Vincent Hotel Group https://www.advertentiax.nl/x-973516-z	 Sales Cordinator - The Vincent Hotel Group https://www.advertentiax.nl/x-973516-z	 Sales Cordinator - The Vincent Hotel Group https://www.advertentiax.nl/x-973516-z
---	--	--	--	---	--	--	--	--	--

De Sales Cordinator is verantwoordelijk voor het direct toezicht op een groot aantal sales Cordinator's die verantwoordelijk voor het portfolio van hotels zijn. Het is een uitdagende functie om het complete team van TVHG!

Be TVHG zijn we op zoek naar vriendelijke, gastvrije en scherpzinnige medewerkers die vol in het leven staan! Teamleiders die zich kunnen richten op wat de gasten collega's echt belangrijk vinden.

Als Sales Cordinator werk je binnen het portfolio van TVHG, voor 1 hotels in Nederland. Je hebt de unieke mogelijkheid om bij de internationale hotelketens met merken als: Holiday Inn Express, Holiday

Inn en Hampton by Hilton, te komen werken. De hotels maken gebruik van franchisecontracten. Het hoofdkantoor bevindt zich op de achtste verdieping van het Holiday Inn Express Sloterdijk.

Het portfolio bestaat op dit moment uit 11 hotels:

1. Holiday Inn Express Amsterdam Airport Schiphol (Hoofddorp) – 112 kamers
2. Hampton by Hilton Amsterdam Airport Schiphol (Hoofddorp) – 181 kamers
3. Holiday Inn Express Amsterdam Station Sloterdijk – 254 kamers
4. Holiday Inn Express Amsterdam-South - 80 kamers
5. Hampton by Hilton Amsterdam / Arena Boulevard - 254 kamers
6. Holiday Inn Express Utrecht Papendorp - 118 kamers
7. Holiday Inn Express Den Haag – 123 kamers
8. Holiday Inn Express Rotterdam Central Station – 214 kamers
9. Holiday Inn Express Arnhem – 127 kamers
10. Holiday Inn Express Amsterdam Arena Towers – 323 kamers
11. Holiday Inn Amsterdam Arena Towers – 120 kamers

Wat heeft TVHG jou te bieden?:

Een jonge en dynamische werkomgeving
Doorgroeimogelijkheden binnen het bedrijf
Veel ruimte voor persoonlijke ontwikkeling en training
De mogelijkheid om te werken met twee internationale brands
Ruimte voor eigen initiatief
Een marktconform salaris en bonusregeling

Functie-eisen

In de functie van Sales Coordinator ben je mede-verantwoordelijk voor:

Omzetmaximalisatie in zowel Leisure- als Business segmenten;
Het optimaal functioneren van de back-office ten behoeve van het Cluster Sales Team;
Assisteren van Cluster Director of Sales & Marketing/Sales Team

Tot je verantwoordelijkheden horen:

Het opstellen en afhandelen van contracten en offertes;
Het ondersteunen van het Cluster Sales team in het hele RFP proces;
Het voorbereiden, uitwerken en coördineren van de volgende sales activiteiten; tele acquisitie, sales blitzen, rapportages, markt onderzoeken en relatie evenementen;
Het voorbereiden, uitwerken en coördineren van de maandelijkse productiecijfers in de diverse segmenten;
Het onderhouden van de klantendatabase in onze CRM;
Uitvoeren van diverse (on-line) marketing en e-commerce activiteiten (o.a. content management, verbeteren “natural search”)
Het organiseren van site inspecties, famtrips en educationals voor alle segmenten;
Het delen van marktkennis en trends in de markt doorspelen naar het team en je leidinggevende.
Kwalificaties:

HBO of gelijkwaardig; bij voorkeur Hoge Hotelschool, HEAO-CE of NHTV;
Minimaal 1 jaar ervaring (incl. ervaring als stagiair) op een group en/ of sales-afdeling in een hotel, hotelketen of reisorganisatie;
Een sterk en initiatiefrijk persoon met doorzettingsvermogen die gewend is om zelfstandig te werken;
Dankzij jouw onderhandelingsstechniek en overtuigingskracht weet je (potentiële) klanten te laten bevestigen;
Affiniteit met de hotellerie of reisbranche is een must;
Minimaal 2-talig (NL/ENG) en relationeel en communicatief capabel om op directie niveau te kunnen onderhandelen;
Kennis van Microsoft-Office; Excel, Word en PowerPoint

Kerncompetenties:

Resultaat gedreven;
Besluitvaardig;
Explorerend vermogen;
Relatiebouwer;
Doortastend;
Volhardend;
Creatief;
Team;