

Sales Executive - The Vincent Hotel Group



Locatie **Noord-Holland, Amsterdam**
<https://www.advertentienl.nl/x-973518-z>

Holiday Inn Express staat bekend om haar perfect verzorgde verblijf, waar men maar weinig zorgen kent. Met een Express check in, een inclusief Express start continentaal Nederlands ontbijt voor als onze gasten, gratis wifi, een goede nachtrust en een hoogstaande service streven wij ernaar om elk verblijf zo aangenaam mogelijk te maken. Door onze efficiënte processen en ons jonge team, weten wij op een aangename manier aan de verwachtingen van de gasten te voldoen.



Op 14 december 2011 werd het hotel Holiday Inn Express Amsterdam - Sloterdijk Station met 254 hotelkamers geopend. Het hotel ligt naast het treinstation Sloterdijk. Dit station kent een gemakkelijke verbinding met het openbaar vervoer van Amsterdam en omstreken, waardoor je met 10 minuten bij het centraal station van Amsterdam bent, het station van Haarlem en de luchthaven Schiphol. Daarnaast is er gelegenheid om te parkeren, zolang er genoeg plekken overblijven voor de gasten. Doorgroeien is mogelijk binnen de organisatie; mits hiervoor de juiste instelling getoond wordt.

HHoliday Inn Express maakt onderdeel uit van de hotelketen Intercontinental Hotel Group (IHG). IHG heeft een groot portfolio met diverse en unieke brands over de hele wereld. In totaal bevat het portfolio van IHG meer dan 5100 hotels in bijna 100 landen! Bij al deze hotels krijg je als IHG-er korting bij het boeken van hotelkamers! Wanneer je werkt voor IHG krijg je het gevoel deel uit te maken van een grote familie. IHG streeft ernaar om het beste uit haar medewerkers te halen. Binnen IHG krijg je genoeg ruimte om jezelf te zijn en jezelf te ontwikkelen. Het werken voor zo'n grote hotelketen bied je genoeg kansen en uitdagingen!

 Sales Executive - The Vincent Hotel Group https://www.advertentienl.nl/x-973518-z	 Sales Executive - The Vincent Hotel Group https://www.advertentienl.nl/x-973518-z	 Sales Executive - The Vincent Hotel Group https://www.advertentienl.nl/x-973518-z	 Sales Executive - The Vincent Hotel Group https://www.advertentienl.nl/x-973518-z	 Sales Executive - The Vincent Hotel Group https://www.advertentienl.nl/x-973518-z	 Sales Executive - The Vincent Hotel Group https://www.advertentienl.nl/x-973518-z	 Sales Executive - The Vincent Hotel Group https://www.advertentienl.nl/x-973518-z	 Sales Executive - The Vincent Hotel Group https://www.advertentienl.nl/x-973518-z	 Sales Executive - The Vincent Hotel Group https://www.advertentienl.nl/x-973518-z	 Sales Executive - The Vincent Hotel Group https://www.advertentienl.nl/x-973518-z
---	--	--	--	---	--	--	--	--	--

portfolio van onze 11 hotels in Nederland.

Voornaamste taken verantwoordelijkheden:

Het actief in kaart brengen van mogelijke nieuwe Corporate Accounts;
Het beheren van bestaande zakelijke relaties met als doel het optimaliseren van de omzet die deze relaties realiseren;
Het zelfstandig voeren van prijsonderhandelingen met nieuwe en bestaande klanten;
Het organiseren en uitvoeren van Sales blitzes;
Invullen en opvolgen van RFP's;
Administratief ondersteunend aan het gehele Cluster Sales team;
Proactief betrekken van de Hotel Manager bij het animatieproces van accounts die voor zijn hotel belangrijk zijn;
Het analyseren van maandelijkse productiecijfers van potentiële klanten, de behoefte identificeren van de accounts en tijdig actie ondernemen waar nodig.

Functie-eisen

Functie-eisen

Hbo werk- en denkniveau;
Hbo opgeleid (bij voorkeur Hogere Hotelschool, HEAO-CE of NHTV);
Minimaal één jaar werkervaring in Corporate Sales- en/of Account Management in een hotel of hotelketen;
Minimaal 2-talig (NL/ENG) en relationeel en communicatief capabel om op directieniveau te kunnen onderhandelen;
Kennis van Microsoft-Office; Excel, Word en PowerPoint.

Wie zoeken wij?

Een sterk en initiatiefrijk persoon met doorzettingsvermogen die gewend is om zelfstandig te werken en stevige onderhandelingen te voeren. Dankzij jouw diplomatie en overtuigingskracht weet je (potentiële) klanten te binden.

Jij herkent jezelf in de volgende competenties:

Besluitvaardig;
Doortastend;
Relatiebouwer;
Communicatief vaardig.

Wie zijn wij?

The Vincent Hotel Group is een organisatie met 11 hotels in haar portfolio. De hotels hebben allemaal een franchisecontract, ter ondersteuning van marketing, sales en distributie, met bekende hotelmerken; Holiday Inn, Holiday Inn Express en Hampton bij Hilton. Het TVHG-kantoor is gevestigd op de 8e etage van het Holiday Inn Express Sloterdijk.

Wat bieden wij?

Een jonge en dynamische werkomgeving in het entertainment gebied van Amsterdam;
Doorgroeimogelijkheden;
Marktconform salaris;
De mogelijkheid om te werken met twee hoog aangeschreven internationale brand met meer dan 5000 hotels wereldwijd.
Ruimte voor eigen initiatief;
Employee rate binnen IHG en Hilton;
Korting op zorgverzekering;
We houden van het vieren van teamwork en succes dus reken in ieder geval op diverse evenementen zoals een kerstfeest, aandacht voor individuele en andere bijzonderheden;
Veel ruimte voor persoonlijke ontwikkeling en training.

Wil je deel uitmaken van een fris en dynamisch team, lijkt het je leuk om onderdeel te zijn van een

organisatie met volop toekomstperspectief? Stuur dan je motivatie en cv naar ons via de!