

Sales manager - The Vincent Hotel Group



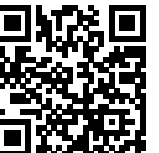
Locatie **Noord-Holland, Amsterdam**
<https://www.advertentiax.nl/x-973521-z>

Holiday Inn Express staat bekend om haar perfect verzorgde verblijf, waar men maar weinig zorgen kent. Met een Express check in, een inclusief Express start continentaal Nederlands ontbijt voor als onze gasten, gratis wifi, een goede nachtrust en een hoogstaande service streven wij ernaar om elk verblijf zo aangenaam mogelijk te maken. Door onze efficiënte processen en ons jonge team, weten wij op een aangename manier aan de verwachtingen van de gasten te voldoen.



Op 14 december 2011 werd het hotel Holiday Inn Express Amsterdam - Sloterdijk Station met 254 hotelkamers geopend. Het hotel ligt naast het treinstation Sloterdijk. Dit station kent een gemakkelijke verbinding met het openbaar vervoer van Amsterdam en omstreken, waardoor je met 10 minuten bij het centraal station van Amsterdam bent, het station van Haarlem en de luchthaven Schiphol. Daarnaast is er gelegenheid om te parkeren, zolang er genoeg plekken overblijven voor de gasten. Doorgroeien is mogelijk binnen de organisatie; mits hiervoor de juiste instelling getoond wordt.

HHoliday Inn Express maakt onderdeel uit van de hotelketen Intercontinental Hotel Group (IHG). IHG heeft een groot portfolio met diverse en unieke brands over de hele wereld. In totaal bevat het portfolio van IHG meer dan 5100 hotels in bijna 100 landen! Bij al deze hotels krijg je als IHG-er korting bij het boeken van hotelkamers! Wanneer je werkt voor IHG krijg je het gevoel deel uit te maken van een grote familie. IHG streeft ernaar om het beste uit haar medewerkers te halen. Binnen IHG krijg je genoeg ruimte om jezelf te zijn en jezelf te ontwikkelen. Het werken voor zo'n grote hotelketen bied je genoeg kansen en uitdagingen!

 Sales manager - The Vincent Hotel Group https://www.advertentiax.nl/x-973521-z	 Sales manager - The Vincent Hotel Group https://www.advertentiax.nl/x-973521-z	 Sales manager - The Vincent Hotel Group https://www.advertentiax.nl/x-973521-z	 Sales manager - The Vincent Hotel Group https://www.advertentiax.nl/x-973521-z	 Sales manager - The Vincent Hotel Group https://www.advertentiax.nl/x-973521-z	 Sales manager - The Vincent Hotel Group https://www.advertentiax.nl/x-973521-z	 Sales manager - The Vincent Hotel Group https://www.advertentiax.nl/x-973521-z	 Sales manager - The Vincent Hotel Group https://www.advertentiax.nl/x-973521-z	 Sales manager - The Vincent Hotel Group https://www.advertentiax.nl/x-973521-z	 Sales manager - The Vincent Hotel Group https://www.advertentiax.nl/x-973521-z
--	---	---	---	--	---	---	---	---	---

Het in samenspraak met de Corporate Key Account-Directors van de hotelmerken contracteren van de Nederlandse hotels bij de internationale key accounts, die middels een RFP worden gecontracteerd.
Coördineren van Key-account animatie activiteiten met de Key Accountdirectors van de merken, de sales teams van de merken en de Sales Executives in andere regio's.

Primaire verantwoordelijken:

Contracteren, activeren, account-penetratie en –animatie van je accountportfolio voor alle hotels, waarbij je constant op zoek bent naar samenwerkingsmogelijkheden en omzetverhoging voor de segmenten Business Individual en Business Groups (+ Meetings & Events)
Het informeren van de Key Account-Directors van de hotelmerken over de hotelbehoefte van de Nederlandse hotels, de RFP's opvolgen en hen aanjagen om omzet bij onze hotels te genereren.
Account acquisitie, middels gerichte (telesales) activiteiten je accountportfolio uitbouwen, waarbij je focus ligt op grote-tot middelgrote bedrijven.
Proactief betrekken van de hotelmanager bij het animatieproces van accounts die voor zijn hotel belangrijk zijn.
Het organiseren en aanwezig zijn bij site inspecties, fam-trips en educationals om de productkennis en interesse van je klanten in TVHG te vergroten.
Het proactief betrekken van de director of Revenue management bij het contracting proces voor Business Groups en het vaststellen van afwijkende Corporate rates.
Nauw samenwerken met de sales- en group coördinatoren die je ondersteunen met backoffice en andere administratieve taken
Het analyseren van maandelijkse productiecijfers van je account-portfolio, de behoefte identificeren van de accounts en tijdig actie ondernemen waar nodig.
Bijdragen in de planning en uitvoering van de strategieën en sales activiteiten in het corporate segment.
Het volledig onderhouden en proactief gebruiken van de klantendatabase in onze CRM.
Zorgdragen en onderhouden van een hoge kwaliteit klantendatabase in het CRM-systeem.
Het delen van marktkennis en trends in de markt doorspelen naar het team en je leidinggevende.

Functie-eisen

Functie-eisen

Hbo-opgeleid, bij voorkeur Hogere Hotelschool, HEAO-CE of NHTV;
Minimaal 4 jaar ervaring in Corporate Sales- en/of Account Management in een hotel of hotelketen;
Affiniteit met de hotellerie of reisbranche is een must;

Minimaal 2-talig (NL/ENG) en relationeel en communicatief capabel om op directieniveau te kunnen onderhandelen;
Kennis van Microsoft-Office; Excel, Word en PowerPoint.

Wie zoeken wij?

Jij bent een sterk en initiatiefrijk persoon met doorzettingsvermogen die gewend is om zelfstandig te werken en stevige onderhandelingen te voeren. Dankzij jouw diplomatie en overtuigingskracht weet je (potentiële) klanten te binden.

Bijbehorende kerncompetenties zijn:

In staat om verbanden te leggen;
Resultaat gedreven;
Besluitvaardig;
Explorerend vermogen;
Relatiebouwer;
Doortastend;
Volhardend;
Creatief;
Teamplayer.
Wie zijn wij?

The Vincent Hotel Group is een organisatie met 11 hotels in haar portfolio. De hotels hebben allemaal een franchisecontract, ter ondersteuning van marketing, sales en distributie, met bekende hotelmerken; Holiday Inn, Holiday Inn Express en Hampton bij Hilton. Het TVHG-kantoor is gevestigd op de 8e etage van het Holiday Inn Express Sloterdijk.

Wat bieden wij?

Een jonge en dynamische werkomgeving omdat de hotels nog geen 10 jaar bestaan;
Een marktconform salaris en bonusregeling;
Doorgroeimogelijkheden;
De mogelijkheid om te werken met twee internationale brands;
Ruimte voor eigen initiatief;
Veel ruimte voor persoonlijke ontwikkeling en training.
Spreekt deze vacature jou aan en herken jij jezelf in het geschetste profiel? Solliciteer dan!