

Accountmanager buitendienst Reclame Pionieren vrijheid...



Locatie **Noord-Holland, Amsterdam**
<https://www.advertentiex.nl/x-986249-z>

Zit het sluiten van deals in jouw bloed, ben jij toe aan een nieuwe Sales Buitendienst functie en vastbesloten je verder te ontwikkelen tot een succesvol Accountmanager? Wanneer je graag jouw eigen klantportefeuille opbouwt en jij vrijheid in een functie belangrijk vindt, lees snel verder!

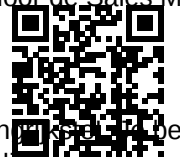
Bedrijfsomschrijving

Onze opdrachtgever is een bekende speler in de reclame branche. Klantgerichtheid staat er als vanzelfsprekend centraal. Er heerst een informele sfeer en uitstraling. Andere woorden die de werksfeer het best omschrijven zijn: no nonsens, mooie balans hard werken en lol, teamspirit en gezelligheid. Eerlijkheid heeft de organisatie hoog in het vaandel staan.

Functieomschrijving

Wil je in alle vrijheid de rol van Accountmanager kunnen uitoefenen, maar wel omgegeven zijn door een team van ervaren sales professionals van wie je veel kunt leren en waarmee je kunt sparren? Lees dan verder! Onder de vleugels van deze bekende speler in de reclame branche, ga jij jouw klantenportefeuille verder uitbouwen en onderhouden, je rapporteert direct aan de Sales Manager. Je richt je op bedrijven, actief in verschillende branches binnen het MKB-segment én een mediabureau. Jij krijgt regio Noord Holland toegewezen, brengt de markt in kaart en gaat aan de slag! Je bezoekt verschillende accounts / prospects en treedt op als volwassen gesprekspartner - Marketing adviseur. Als Accountmanager buitendienst heb je de focus op new business (60%) en daarnaast onderhoud je de bestaande accounts (40%).

De door jou binnengehaalde accounts blijven in jouw portefeuille. Naast focus op het behalen van het individuele target, werk je samen met collega's Accountmanager om ook de groep targets te behalen. Je stelt (op maat) offertes op, geeft opvolging aan de verkoop door middel van aftersales werkzaamheden en zorgt voor goed relatiemanagement. Je wordt persoonlijk 'on the job' gecoacht door de Sales Manager zodat jij je in sales optimaal kan blijven ontwikkelen.



unctie-

kommer je wel een onderwerf mentaliteit met het belang van de klant buitendienst en neemt je verantwoordelijkheid. Je stapt eenvoudig op mensen af, eet niet te zwaar, geeft je energie en je wilt graag in een team managen, gaat graag nieuwe contacten aan, hebt een hoge gunfactor en je komt jouw af

1a. Je bent communicatief zeer vaardig en een gedegen gesprekspartner voor klanten. Je doet graag wat stapje extra. De dynamische reclambranche spreekt jou aan en je voelt je thuis in een jonge, gedreven en commerciële team! Aangezien in eerste instantie Noord-Holland jouw afzetmarkt is, ben je ook veel onderweg. Je hebt een HBO werk- en denkniveau en tenminste 2 jaar ervaring in een sales rol (bij voorkeur in de media). Persoonlijkheid en sales drive zijn key factors!

Arbeidsvoorwaarden

Reclame Pionieren vrijheid...

<https://www.advertentiax.nl/x-9862>

Reclame Pionieren
vrijheid...
buitendienst
managen

<https://www.advertentiax.nl/x-9862>

Reclame Pionieren vrijheid....

<https://www.advertentiaex.nl/x-9862>

Accountmanager buitendienst
Reclame Pionieren vrijheid....

<https://www.advertentix.nl/x-9862>

Reclame Pionieren vrijheid....

<https://www.advertentix.nl/x-9862>

Accountmanager buitendienst
Reclame Pionieren vrijheid.....

<https://www.advertentix.nl/x-9862>

Accoutmanager buitendienst
Reclame Pionieren vrijheid.....

<https://www.advertentix.nl/x-9862>

Accountmanager buitendienst
Pionieren vrijheid.....

<https://www.advertentix.nl/x-9862>

Accountmanager buitendienst
Reclame Pionieren vrijheid....

<http://www.advertentia.nl/x-9862>

Accountmanager buitendienst
Reclame Pionieren vrijheid...

Geen dag is hetzelfde! Je hebt een zeer afwisselende vaste functie, waarbij je met je leaseauto verschillende bezoeken per dag brengt aan prospects en vaste klanten. Eerlijkheid, directheid en openheid heeft de organisatie hoog in het vaandel staan. Iedereen kan echt zichzelf zijn! De organisatie biedt een passend vast salaris van circa € 2.600,- tot € 3.000,- bruto per maand, afhankelijk van ervaring en opleiding. Daarnaast zijn er goede secundaire arbeidsvoorwaarden, waaronder een laptop, mobiele telefoon en een mooie bonusregeling bij het behalen van jouw doelstellingen. Je werkt samen met leuke, gedreven collega's in een nuchtere werkomgeving, waar naast hard werken ook 'gezelligheid' belangrijk is.

Procedure: Telefonisch kan er geen extra informatie verstrekt worden. Indien je vragen hebt of aanvullende informatie wenst te geven, verzoek ik je dit per e-mail te doen. Na een uitgebreide telefonische screening zal een persoonlijk gesprek plaatsvinden op locatie. Vervolgens zal bij de opdrachtgever een afspraak gepland worden, waarbij een gesprek gecombineerd wordt met een.